БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№21 (364) 24 марта 1997 года — понедельник

СОБЫТИЕ

К БОРЬБЕ С ПРЕССОЙ ПОДКЛЮЧЕН СОВЕТ БЕЗОПАСНОСТИ

Павел ШЕРЕМЕТ

В пятницу состоялось заседание Совета безопасности Республики Беларусь, на котором обсуждались два вопроса, готовившиеся заранее -- о расширении НАТО на Восток и о нелегальной эмиграции в Беларусь, а также один внеплановый вопрос -- об освещении ситуации в стране в средствах массовой информации. По всем трем пунктам повестки дня приняты суровые и многообещающие решения.

Иностранные журналисты были просто ошарашены доброжелательными и настойчивыми предложениями пресс-службы белорусского президента и Национального пресс-центра прийти на встречу с государственным секретарем Совета безопасности Виктором Шейманом. Как оказалось, журналистов собрали, чтобы объявить ультиматум НАТО, нелегалам и необъективным средствам массовой информации.

Впрочем, позицию по отношению к НАТО, строго говоря, ультиматумом назвать нельзя. Виктор Шейман признал расширение Североатлантического альянса как данность, с которой бороться почти невозможно. Но белорусские власти все же считают, что и решение присоединиться к программе «Партнерство во имя мира», и жесткая критика планов НАТО со стороны белорусского руководства оправдали себя. Виктор Шейман признал, что расширение НАТО создает в Европе новую военно-политическую ситуацию и это напрямую затрагивает интересы Беларуси. Беларусь так же, как и Россия, предлагает подписать с альянсом специальный документ -- Хартию о гарантиях безопасности. Смысл этого документа, по замыслу белорусских стратегов, должен заключаться в том, что страны-участницы блока берут на себя обязательство не размещать ядерное оружие на территории новых членов НАТО из числа государств Центральной и Восточной Европы, не использовать военную инфраструктуру, оставшуюся от Варшавского договора. Если же расширение военного блока будет проходить без учета интересов Беларуси (читай -- России), то уже существует согласованная программа противодействия этому процессу. *«По вопросу планируемого расширения НАТО участники заседания Совета безопасности Республики Беларусь были единодушны во мнении, что этот процесс чреват созданием на европейском континенте новых разделительных линий и опасных противостояний. Республика Беларусь нуждается в надежных гарантиях своей безопасности. Беларусь заявляет о готовности к диалогу с НАТО в целях подписания хартии»*,-- заявил Виктор Шейман.



Молчал долго, сказал -- много

Советник президента по внешнеполитическим вопросам Урал Латыпов сообщил, что уже утверждена специальная программа дипломатических шагов для достижения поставленных целей. Правда, он отказался назвать хотя бы ближайшие планы в этом направлении: *«Вы будете видеть их по мере реализации»*.

Возможно, та патетика, с которой высокопоставленные белорусские чиновники рассуждали о балансе интересов и сотрудничестве с НАТО, и имела бы смысл, если бы позиция Беларуси до мелочей не повторяла позицию России, заявленную в Хельсинки. Виктор Шейман и Борис Ельцин фактически выступили с одинаковыми инициативами. Урал Латыпов подтвердил, что поскольку Беларусь -- стратегический партнер России, россияне накануне встречи в Хельсинки поставили в известность белорусское руководство о том, с какими инициативами выступит Борис Ельцин. Тем не менее ущербность белорусской позиции очевидна: она заключается в том, что Беларусь выполняет функцию массовки на фоне главного действующего героя -- России.

Что касается нелегальной миграции, то можно быть уверенным, что ужесточение борьбы с «нелегалами» из стран Азии и Африки через Россию и Беларусь на Запад в Европе одобрят. Командующий пограничными войсками Беларуси Александр Павловский сообщил: сегодня в нашей стране находится несколько сот тысяч нелегалов, на переброске которых на Запад криминальные структуры в Беларуси и России заработали почти $7 млрд.

Самым любопытным оказалось решение Совета безопасности по третьему пункту повестки дня: о средствах массовой информации. Виктор Шейман сухо зачитал журналистам текст решения и удалился, не отвечая ни на какие вопросы. Поэтому мы полностью приводим этот текст, который можно считать официальной угрозой в адрес независимых СМИ:

«На заседании Совета безопасности был также рассмотрен вопрос об освещении в отечественных и зарубежных средствах массовой информации вопросов внутренней и внешней политики Республики Беларусь... В ряде отечественных и зарубежных печатных и электронных средств массовой информации многие общественно-политические процессы, происходящие в Беларуси, вопросы внешней и внутренней политики освещаются крайне тенденциозно. Это ведет к искусственному нагнетанию обстановки в стране, создает у международной общественности крайне негативное восприятие того, что происходит у нас в Республике Беларусь. Все это наносит ущерб интересам страны и ее безопасности. Вследствие этого Совет безопасности принял решение, предусматривающее ряд мер по защите информационного пространства страны, вплоть до возможной перерегистрации отечественных средств массовой информации и переаккредитации иностранных журналистов».



СОТРУДНИЧЕСТВО

ЕДИНЫМ ФРОНТОМ ПРОТИВ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНОЙ ПРЕСТУПНОСТИ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

При несмолкаемых разговорах о российско-белорусской интеграции Беларусь активно развивает отношения с Украиной. Подтверждением тому может служить состоявшаяся 20 марта в Гомеле рабочая встреча делегаций сотрудников органов внутренних дел Беларуси и Украины.

Делегации Беларуси и Украины определили важнейшие направления сотрудничества министерств на 1997 год, о чем был подписан соответствующий протокол. Основной задачей взаимодействия станет пресечение транснациональной преступности, под которой подразумеваются угоны автомобильного транспорта, контрабанда оружия и наркотиков, незаконная эмиграция граждан, торговля живым товаром, отравляющими и ядовитыми веществами, а также несанкционированное перемещение капитала.

Несмотря на общность проблем, криминогенная ситуация в Украине и Беларуси имеет существенные различия. Как было отмечено, в прошлом году, впервые за пять лет суверенности Украины, криминальное давление на общество снизилось на 4%. В то же время Валентин Аголец констатировал рост преступности в Беларуси за первые месяцы 1997 года в 8%, правда, при этом отметил, что *«ситуация находится под контролем»*.

Возможно, белорусский министр не стесняется объявлять об успехах своего ведомства в том числе и потому, что в республике еще не получил достаточного распространения такой вид преступлений, как заказное убийство. Украина же уже была вынуждена разработать специальную программу «Антикиллер». Не меньшим открытием для отечественной милиции стала информация о том, что украинские коллеги организовали производство полицейского оружия, соответствующего международным стандартам. Причем один действующий образец был презентован белорусскому министру. Валентин Аголец, правда, сообщил что Беларусь к зиме намерена также приступить к изготовлению собственного полицейского оружия.

ВИЗИТЫ

В ПОИСКАХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И ИНВЕСТИЦИЙ

Отдел информации «БДГ»

По приглашению Министерства экономики земли Бранденбург состоялся рабочий визит министра предпринимательства и инвестиций Александра Сазонова совместно с представителями деловых кругов Беларуси в Германию.

Белорусской делегацией проведен ряд встреч и переговоров. На встрече с министром экономики земли Бранденбург г-ном Дреером состоялся обмен мнениями по вопросам экономического и политического характера; с сенатором по экономике земли Берлин г-ном Пиротом -- по общеэкономическим вопросам взаимовыгодного сотрудничества между Беларусью и землей Берлин; с первым вице-президентом Берлинер-Банка г-ном Херманном -- по вопросу создания лизингового фонда; с представителями Торгово-промышленной палаты Потсдама, земли Бранденбург, Федерального союза средних предпринимателей Берлина -- о сотрудничестве в области обмена информацией и осуществления совместных проектов и программ.

На переговорах с руководством крупнейшей международной транзитной корпорации ADtranz (ABB Daimler-Benz Transportation GmbH) немецкая сторона выразила заинтересованность в организации производства по восстановлению изношенного железнодорожного подвижного состава. Во время встречи с руководителем фирмы «Mercur» («D&F Intertrading GmbH», производителем энергосберегающих осветительных ламп) г-ном Гитшлагом (J.Gitschlag) шла речь о создании совместного предприятия.

Члены белорусской делегации ознакомились также с программой конверсии военных заводов в рамках вывода российских войск, осмотрели жилой поселок нового типа в городе Бернау и провели переговоры с фирмой «Бук» («Buck»), на которых немецкой стороне была предложена организация совместного производства в одном из военных городков Гомельской области.

После Германии Александр Сазонов отправился в Великобританию. Проведены переговоры с представителями Европейского банка реконструкции и развития. На них обсужден ряд вопросов, в частности, финансирование проекта «Стекло» по организации стекольного завода (Гомель) и выбор поставщиков оборудования для данного производства с западной стороны. Англичанами предложен проект по организации сети субдилеров для обеспечения технического обслуживания и продаж автомобилей, произведенных на предприятии «Форд-Юнион», а также финансирование проекта по созданию СП «МАЗ-МАН».

Кроме того, г-н Сазонов участвовал в заседании правления компании «Форд». На нем принято решение о создании в Минске постоянно действующей рабочей группы из представителей «Форд Мотор Компани», СП «Лада-ОМС», Министерства промышленности и работников СП «Форд-Юнион» по проблемам организации производства комплектующих к автомобилям «Форд» на территории Беларуси.

ФОРУМЫ

РЕАЛЬНЫЙ СУБЪЕКТ ЕВРОПЕЙСКОЙ ПОЛИТИКИ

Отдел информации «БДГ»

21 марта в Минске прошла международная мемориальная конференция памяти А.Майсени «Беларусь на рубеже веков и цивилизаций». Ее организатором выступил национальный центр стратегических инициатив «Восток--Запад».

В очередной раз форум собрал значительное количество политиков и политологов, представителей государственных и негосударственных структур, фондов, масс-медиа, дипломатов из России, Украины, Балтии, стран Запада и Восточной Европы.

Бывший посол Республики Польша в Беларуси Эльжбета Смулкова, которая четыре года наблюдала у нас процесс строительства государственности, отметила, что в XXI век Беларусь входит с комплексом парадоксов и противоречий становления демократии. Однако европейские докладчики, рассматривая положение Беларуси в системе координат «Восток--Запад»», выразили оптимистическую надежду на то, что наша страна как суверенное государство все-таки займет достойное место в европейской семье.

Проведение конференции стало возможным благодаря поддержке и содействию Совета Европы и фонда Конрада Аденаура.

СТАБИЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СТАБИЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Отдел информации «БДГ»

В штаб-квартире представительства ООН в Минске состоялось заседание оргкомитета международной конференции по устойчивому развитию стран с переходной экономикой, которая пройдет в Минске 16-18 апреля.

Международная конференция по устойчивому развитию стран с переходной экономикой проводится по инициативе белорусского правительства при сотрудничестве с Программой развития ООН, Европейской экономической комиссией ООН, Программой ООН по окружающей среде, а также при непосредственной поддержке австрийского Федерального министерства окружающей среды, молодежной и семейной политики и датского Министерства окружающей среды и энергетики. Как считают организаторы, государственные деятели стран с переходной экономикой получат реальную возможность представить свои национальные стратегии устойчивого развития для широкого обсуждения участниками конференции.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

ДЛЯ БУДУЩИХ ПРОГНОЗОВ НЕОБХОДИМА ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТАБИЛЬНОСТЬ НАСТОЯЩЕГО

Отдел информации «БДГ»

Каждый год 23 марта отмечается Всемирный метеорологический день. Всемирная метеорологическая организация (ВМО) посвящает его определенной теме или насущной проблеме, представляющей интерес для человечества. В этом году для Всемирного метеорологического дня выбрана тема «Погода и вода в городах».

По информации ВМО, каждый год мировая экономика благодаря прогнозам метеослужб получает $240 млрд. прибыли, хотя не везде государство в достаточной степени заботится об обеспечении их всем необходимым. В связи с этим в среде метеорологов даже бытует поговорка: «Жадность правительств -- к плохой погоде».

Что касается Беларуси, то здесь состояние метеослужб обусловлено не жадностью правительства, а скудостью бюджета: им выделяется только 30 - 40% средств от потребности. Впрочем, правительство и президент оказали в феврале существенную помощь, выделив деньги, чтобы белорусские метеорологи оплатили свои долги в размере $500 тыс. Всемирной метеорологической организации. А между тем, как отметил на пресс-конференции председатель Государственного комитета по гидрометеорологии Юрий Покумейко, возглавляемая им служба экономически эффективна -- от 1 рубля вложений она получает 10 рублей прибыли.

Сегодня комитет обслуживает около 4 тысяч организаций, готовя ежедневно около 70 видов прогнозов. Правда, делать это становится все труднее и труднее: значительно сократилось количество, например, агрометеорологических постов, запусков радиозондов, многие метеостанции выработали свой ресурс.

Кстати, такие трудности испытывают все аналогичные службы стран СНГ. Не так давно исполкомом Межгосударственного совета стран СНГ по гидрометеорологии была подготовлена аналитическая записка, в которой их положение охарактеризовано как близкое к катастрофическому.

ОТРАСЛЕЙ МНОГО, ПРОБЛЕМЫ — ТЕ ЖЕ

Виктор МАРТИНОВИЧ

21 марта в Национальном пресс-центре состоялась совместная пресс-конференция министра торговли Петра Козлова, министра жилищно-коммунального хозяйства Бориса Батуро и представителей Белбытсоюза. Поводом для встречи с журналистами стал профессиональный праздник работников торговли, жилищно-коммунального хозяйства и бытового обслуживания.

По словам г-на Батуро, в прошлом году жилищно-коммунальному хозяйству Беларуси удалось не сократить объемов оказываемых услуг. Активно велись работы по снижению их стоимости и по энергосбережению. В рамках реализации программы по энергосбережению был освоен выпуск нового троллейбуса, позволяющего снизить энергозатраты на 30%. Кроме того, предприятиями жилищно-коммунального хозяйства Беларуси были реализованы проекты по переработке сточных вод, установке приборов учета расхода воды и тепла. В ближайших планах министерства -- принятие Жилищного кодекса, закона о совместных домовладениях, программы тепловой санации зданий. Некоторые позитивные сдвиги, если верить официальной статистике, наблюдались в прошлом году и в республиканской системе бытового обслуживания. В 1996 году субъектами хозяйствования Белбытсоюза было оказано услуг на 3% больше, чем в 1995. А за первые 2 месяца 1997 года их прирост по сравнению с прошлым годом составил 25%. Система бытового обслуживания населения, как известно, дотируется государством. В прошлом году на поддержание деятельности предприятий Белбытсоюза из бюджетов различных уровней было выделено BLR 16 млрд. Размер дотации, однако, в 17 раз превышает сумма, вернувшаяся государству в виде различных налоговых сборов, -- BLR 286 млрд. Показатель рентабельности деятельности предприятий, входящих в систему бытового обслуживания населения, в прошлом году составил 5,5% (в 1995 -- 4,8%). Впрочем, то, что по итогам года система бытобслуживания в целом вышла на положительную рентабельность, отнюдь не означает, что в ней нет убыточных предприятий. Около 100 субъектов хозяйствования, работающих в системе бытового обслуживания, по тем или иным причинам по-прежнему убыточны, но общий объем прибыли, полученной Белбытсоюзом в прошлом году, составил BLR 35,5 млрд.

Одна из самых острых проблем бытового обслуживания в Беларуси касается приватизации. Дело в том, что согласно Закону «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Беларусь по вопросам разгосударствления и приватизации государственной собственности» (лето 1996 года) и программе разгосударствления и приватизации государственной собственности сфера бытового обслуживания должна быть приватизирована до конца 1997 года. Руководство Белбытсоюза сегодня всеми силами старается добиться отмены этого решения. По мнению его сотрудников, приватизацию в отрасли необходимо проводить черезвычайно осторожно. Если объекты системы бытового обслуживания попадут «не в те руки», специализация предприятий может быть утеряна. Следует подчеркнуть, однако, что предприниматели всегда занимаются тем, чем выгодно заниматься. И если на бытовые услуги в стране будет спрос, то негосударственный сектор рынка сумеет удовлетворить его так же качественно, как и негосударственный. А если спроса нет, то непонятно, зачем эта система нужна государству. К слову сказать, доля частного рынка бытовых услуг в России уже достаточно велика. В стране были созданы условия для того, чтобы предприниматели вкладывали средства в развитие собственных предприятий.

Беларусь же решила пойти по несколько иному пути. В свое время Белбытсоюз направил в Совет Министров предложения по проведению лицензирования на рынке. Ясно, что это осложнит деятельность субъектов хозяйствования прежде всего негосударственной формы собственности. Поэтому предпосылок для успешного развития частного рынка бытовых услуг у нас просто нет.

ВИЗИТЫ

ИНСПЕКЦИЯ ПО ТАМОЖНЯМ

Отдел информации «БДГ»

21 марта в Беларусь с двухдневным рабочим визитом прибыла делегация во главе с вице-премьером правительства Российской Федерации Анатолием Куликовым.

В первый же день делегация, в состав которой, помимо вице-премьера, входили руководители таможенной службы России, посетила Брестскую область. Российскую делегацию в аэропорту областного центра встречали вице-премьер белорусского правительства Владимир Русакевич, председатель Государственного таможенного комитета Петр Кречко, представители местных органов власти. Из аэропорта инициатор одностороннего введения таможенных постов на российско-белорусской границе Анатолий Куликов отправился на таможенные переходы «Варшавский мост» и «Козловичи», где ознакомился с работой белорусских таможенников и их проблемами. Затем у него состоялась встреча с руководителями таможенной службы, в ходе которой были обсуждены насущные вопросы сотрудничества и перспективы работы в рамках Сообщества России и Беларуси.

Вечером того же дня у Анатолия Куликова состоялись переговоры с Павлом Шипуком и Анатолием Малофеевым, а утром в субботу -- встреча с Александром Лукашенко. Как нам стало известно, обсуждалось несколько блоков проблем: создание единого органа, координирующего работу таможенных служб Беларуси и России; перспективы и проблемы, вызванные намерением Украины и Молдовы образовать свой таможенный союз; итоги состоявшегося в Минске заседания Совета безопасности, в частности, проблем нелегальных мигрантов.

СОТРУДНИЧЕСТВО

«ВРЕМЕНИ МАЛО», — СЧИТАЮТ ТРАНСПОРТНИКИ

Галина ШАРАЕВА

18 марта в Раубичах прошло заседание Совета государственных автотранспортных администраций и ассоциаций международных автомобильных перевозчиков стран СНГ. Своих представителей на форум делегировали двенадцать государств СНГ, страны Балтии, а также Межгосударственный экономический комитет Экономического союза, Международный союз автомобильного транспорта, Межгосударственное объединение профсоюзов, Транспортная академия Украины и ряд иных ассоциаций транспортников -- всего около девяноста человек.

О значимости данного мероприятия свидетельствует тот факт, что в его работе принял участие генеральный секретарь Международного союза автомобильного транспорта (IRU) Мартин Марми (Швейцария).

На совете был рассмотрен ход выполнения мероприятий по реализации направлений скоординированной транспортной политики стран СНГ до 2000 года. В результате принято решение о необходимости их доработки.

Сегодня имеется 15-20 международных конвенций, членами которых являются государства СНГ. На основе этих конвенций предстоит выработать промежуточные документы, руководствуясь которыми транспортники Содружества намерены поэтапно продвигаться к мировым стандартам правового обеспечения этого вида деятельности. Эта деятельность требует времени и значительных капиталовложений, поэтому «переходный период» решено продлить до 2005 года.

Принято также решение о проведении нескольких дополнительных проработок транспортных проблем. Так, созданием нормативно-правовой базы для организации международных автобусных перевозок продолжит заниматься Транспортная академия Украины. Ею уже разработана концепция присоединения государств Содружества к международным конвенциям и соглашениям.

По информации из Министерства транспорта и коммуникаций Беларуси, в нашей стране международные автомобильные перевозки развиваются достаточно динамично. Доля Беларуси в количестве выполняемых рейсов в Европу составляет 10%, страна занимает пятое место среди стран--перевозчиков Европы.

АКЦИИ

БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ ПОД ПРИЦЕЛОМ СОВЕТА БЕЗОПАСНОСТИ

Напомним, что 15 марта Питеру Берну было отказано в праве въезда на территорию Беларуси. Основанием для отказа стали обвинения в деятельности, несовместимой со статусом иностранного гражданина. На следующий же день «опальный американец» был выслан из страны, но белорусские власти не сочли возможным допустить к Питеру Берну даже представителей американского посольства. Естественно, иначе как вызовом назвать подобные действия нельзя.

Такое обращение с представителем влиятельной организации стало поводом для очередного жесткого заявления Госдепартамента США в отношении Беларуси. Белорусские власти со своей стороны в долгу не остались. Через государственные СМИ Фонд Сороса вообще и Питер Берн в частности косвенно были обвинены в подрывной и чуть ли не в шпионской деятельности на территории Беларуси. В специальном репортаже белорусских новостей были подробно перечислены все гранты, которые фонд когда-либо выделял представителям белорусской оппозиции.

Впрочем, этим дело не ограничилось. 17 марта секретарь Совета безопасности Виктор Шейман подписал распоряжение о проведении проверки финансово-хозяйственной деятельности БФС. 20 марта в офис организации явились представители Совета безопасности. Особый интерес контролеров вызвали документы, касающиеся предоставления соросовских грантов.

Особое удивление представителей БФС вызывает как раз то, что проверка проводится под эгидой Совета безопасности. В соответствии с законом деятельность БФС могут проверять лишь Генеральная прокуратура, орган, зарегистрировавший фонд, либо государственные налоговые органы. После заявления протеста сотрудников Совета безопасности заменили представители налоговой полиции. Проверка продолжалась всю прошлую неделю, но, по нашим сведениям, найти серьезные «хозяйственно-финансовые» нарушения (политические ориентиры -- другой аспект проблемы) компетентным товарищам пока не удалось.

Сейчас представители налоговой полиции пытаются понять принцип, по которому фонд предоставлял гранты. Особый интерес почему-то вызывают так называемые соросовские стипендии. У налоговой полиции есть оригинальная версия, согласно которой в числе получателей этих стипендий было много «мертвых душ»: то есть, получив деньги, студенты после якобы отдавали их представителям оппозиции... Так что в ближайшее время будет проводиться «собеседование» и с теми, и с другими. А поскольку дело это хлопотное и малорезультативное, то поиск компромата явно затянется.

Впрочем, уже сама по себе проверка почти парализовала работу фонда. Вряд ли до ее окончания благотворительная организация сможет заниматься реализацией новых программ. Пока фонд работает лишь с теми грантами, которые были выделены прежде. Руководство БФС возмущено действиями белорусского правительства, которые в перспективе могут привести к свертыванию работы этой благотворительной организации.

Кстати, 20 марта офис БФС посетил посол США Кеннет Яловиц. Целью его визита было выяснение обстоятельств проверки фонда.

Правда, одним только Фондом Сороса проверяющие не ограничились. Одновременно были начаты проверки Национального центра стратегических инициатив «Восток--Запад» и фонда «Детям Чернобыля». Судя по всему, как и в случае с БФС, проверяющие в первую очередь озабочены поиском компромата на известных оппозиционных деятелей. Очевидно, что результаты проверки могут быть лишь политическими. В лучшем случае инспекторам удастся выявить еще несколько «неблагонадежных» в числе тех, кто пользовался финансовой поддержкой фонда. Правда, в перспективе Беларусь может лишиться той гуманитарной помощи, которую до сих пор ей оказывали западные государства. И тогда всю заботу о социальном обеспечении народа придется взять на себя правительству Лукашенко.

РЕЗОНАНС

...И ВНОВЬ ПРОДОЛЖАЕТСЯ БОЙ

Андрей МАХОВСКИЙ

Праздничное шествие 15 марта задало правоохранительным органам работы на целую неделю. Не обращая уже внимания на рядовых участников акции, стражи порядка «воздали по заслугам» ее организаторам. В число наказанных попало и несколько депутатов Верховного Совета. Больше всех, пожалуй, досталось бывшему спикеру парламента Мечиславу Грибу.



Мечеслав Гриб в роли подсудимого

Вообще, меры наказания, примененные в отношении депутатов, беспрецедентны даже по меркам Беларуси. Напомним, что в соответствии с Конституцией Александра Лукашенко все парламентарии, в том числе и не вошедшие в Палату представителей, сохранили свой депутатский статус. Тем не менее ни белорусские судьи, ни белорусские милиционеры о депутатском иммунитете даже не вспомнили. Задержания на улицах производили стражи порядка, а разрешения на привлечение парламентариев к судебной ответственности выдавал Генеральный прокурор Олег Божелко. По мнению экс-спикера Мечеслава Гриба, своим решением Генеральный прокурор откровенно *«нарушил закон о статусе депутата Верховного Совета»*, который не был отменен даже после принятия президентской Конституции.

Наказание депутата парламента было показательно суровым. На основании президентского декрета N5 за организацию несанкционированного шествия Мечеслав Гриб был приговорен к уплате штрафа в BLR 20 млн. До сих пор за участие в митингах и демонстрациях штрафы подобного размера не взыскивались. Апелляцию экс-спикера суд принять не пожелал. Не была удовлетворена и его просьба пригласить в качестве свидетеля начальника минской милиции Бориса Тарлецкого. Тем не менее Мечеслав Гриб намерен обжаловать несправедливое, по его мнению, решение в высшей судебной инстанции.



Молодежь изгоняет дьявола, а ее загоняют -- в кутузку

Вторым действующим парламентарием, попавшим в поле зрения бдительной белорусской Фемиды, стал Павел Знавец. 20 марта на площади Якуба Коласа проходила молодежная акция протеста под претензионным названием «Экзорцизм». Организатором акции выступала Социал-демократическая громада. Изгонять дьявола на площадь явилось около 20 журналистов, 50 сотрудников милиции и около двух десятков молодых людей неявной социальной и профессиональной принадлежности. Несколько позже к месту проведения акции прибыл Павел Знавец и руководитель БСДГ Николай Статкевич. Спустя несколько минут Павла Знавца затолкали в милицейскую машину и увезли в неопределенном направлении. На следующий день стало известно, что он получил пять суток ареста за участие в несанкционированном митинге.

Правда, справедливости ради стоит сказать, что одним депутатом стражи порядка не ограничились. Задавшись целью ликвидировать очаг сопротивления, они арестовали всех участников акции и нескольких случайных прохожих. Правда, из-за малочисленности митингующих милицейские автобусы остались полупустыми, и сотрудники правоохранительных органов двинулись в ближайшие подземные переходы для заполнения оставшихся человеко-мест. В результате к концу «митинга» на площади остались только журналисты и милиция.

На прошлой неделе предполагалось провести суд и над членом президиума Верховного Совета Василием Новиковым. В отношении его, как и в отношении Мечеслава Гриба, было выдвинуто обвинение в организации несанкционированного шествия. Однако уже на судебном заседании выяснилось, что в числе заявителей акции Василий Новиков не состоял. По его мнению, милиция просто перепутала его с лидерами движения «За демократию, социальный прогресс и справедливость» Школьниковым и Новицким, заявившими на тот же день митинг в поддержку президента. Поэтому дело Василия Новикова отложено до окончательного выяснения всех обстоятельств. Суд над ним предполагается провести 26 марта.

Естественно, наличие в числе осужденных множества известных политиков привлекло к событиям прошлой недели повышенное внимание. 20 марта со специальным заявлением выступил президиум распущенного президентом парламента. В нем представители оппозиции обращаются *«ко всем политическим партиям, общественным движениям и мировому сообществу с призывом содействовать восстановлению в Беларуси законности, демократии и прав человека»*. Действия в отношении участников акции протеста расцениваются как *«стремление власть предержащих запугать граждан Республики Беларусь»*.

Свою солидарность с белорусской оппозицией выразил и ряд демократических партий стран СНГ. В частности, со специальным заявлением выступила партия «Демократический выбор России». Выбороссы осуждают *«политические репрессии в Беларуси и потворствование им со стороны руководства России»*. В заявлении подчеркивается, что у России есть достаточно возможностей для того, чтобы *«повлиять на режим Лукашенко»*. Российские демократы призывают правительство употребить свое влияние для *«прекращения нарушений прав человека и восстановления законно избранного Верховного Совета»*.

По мнению заместителя председателя БНФ Станислава Гусака, все произошедшее -- лишь прелюдия к тому, что должно произойти в ближайшие дни. К заявленным акциям протеста власти готовятся не менее тщательно, нежели оппозиция. Помимо показательных процессов над участниками акций, будет, вероятно, использована и тактика проведения альтернативных митингов. Как сообщили из гродненской рады БНФ, организация «Очищение» агитировала работников местных сельскохозяйственных предприятий явиться в Минск 23 марта, *«чтобы бороться с БНФ»*. Для желающих принять участие в борьбе администрацией области было выделено 10 автобусов.

Так что бои сугубо местного значения в столице и в областных городах Беларуси продолжаются. Оппозиция пытается изобразить «бурю народного гнева», а власти ей в этом старательно подыгрывают. Показательные репрессии в отношении некоторых участников мирных акций протеста лишь распаляют энтузиазм оставшихся на свободе. Чем закончатся эти увлекательные игры, пока неясно. Страшно, что играющие могут в конце концов поверить в то, что все происходящее -- правда. И тогда протест станет уже далеко не мирным, а репрессии -- не просто показательными.

ТЕМА НОМЕРА: ИНТЕГРАЦИЯ

АПРЕЛЬСКИЕ ТЕЗИСЫ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ, Андрей МАХОВСКИЙ

В преддверии московской встречи президентов Беларуси и России, как известно, ведется активная работа по подготовке очередных интеграционных инициатив. 19 марта на расширенном заседании правительства обсуждались документы, подготовленные Минском к подписанию и ратификации 2 апреля.


Есть у интеграции начало, нет у интеграции конца

Проект протокола к договору об образовании Сообщества и проект устава Союза Беларуси и России был в принципе одобрен участниками заседания. По мнению экспертов, подготовленный проект устава фактически является проектом договора об образовании нового союзного государства: хотя документ декларирует принципы суверенитета и территориальной целостности стран-участниц, ряд его положений предполагает передачу значительной части полномочий государственных органов власти надгосударственным образованиям. Тем не менее абсолютно новыми положения рассматривавшегося документа назвать нельзя -- основные тезисы устава Союза, как оказалось, президент Беларуси уже озвучил на последней сессии Межпарламентской ассамблеи. Потому, если судить по реакции российской стороны на то памятное выступление, подготовленные официальным Минском проекты вряд ли будут одобрены Москвой.

Проект устава и союзного договора во многом декларативен и в значительной степени рассчитан на внешний эффект. Как заметил первый секретарь партии коммунистов Сергей Калякин, руководители Беларуси и России вспоминают об интеграции, когда что-то не в порядке внутри государств и *«внимание народа отвлекают бесконечными разговорами о возрождении СССР»*. В этом случае действует тот же принцип. Людям, которые болеют ностальгией по счастливым советским временам, бросают очередной громкий лозунг. Устав и проект протокола к договору декларируют преобразование невнятного белорусско-российского Сообщества в Союз.

По мнению депутата Верховного Совета 13-го созыва Василия Новикова, подобными декларациями дело и ограничится. Заместитель председателя БНФ Станислав Гусак считает, что инициатива образования Союза является *«очередным пропагандистским трюком Александра Лукашенко. Был период, когда Ельцин перехватил интеграционные инициативы, и сейчас белорусский президент срочно наверстывает упущенное»*. По словам Василия Новикова, данный документ *«знаменует собой начало очередного витка говорильни»*.

Во многом проект устава повторяет звучавшие ранее заявления о необходимости сохранения суверенитета при самом тесном сотрудничестве в области энергетики, реформирования экономики, координации действий в сфере социальной политики. Помимо этого, предусматривается совместное управление общей таможенной территорией и взаимодействие в вопросах безопасности. В проекте сказано, что Союз является межгосударственным образованием, однако фактически союзные органы получают согласно этому документу наднациональные функции.

Сами эти функции во многом остались прежними. Среди них -- формирование единой нормативно-правовой базы, создание и развитие унифицированных денежно-кредитной и бюджетной систем, управление объектами совместной собственности, координация внешней и внешнеэкономической политики, создание транснациональных корпораций. Должна быть выработана согласованная программа экономических реформ, унифицированы налоговые системы.

Впрочем, союзный договор действительно предлагает более тесную интеграцию, чем та, что существовала прежде. Бывший депутат парламента Борис Гюнтер даже считает, что подписание устава станет началом возрождения СССР. Авторы документа действительно выдвигают ряд предложений, способных кардинальным образом изменить отношения двух стран.

После заключения валютного союза предполагается введение единой валюты, при этом вопрос реализации функций резервной системы определяется Высшим советом, для государств-участников предусматривается квота на эмиссию валюты. Правда, ничего более конкретного по поводу столь желанных для белорусской стороны общих денег в проекте устава не сказано. Предполагается, что окончательно этот вопрос будет решен лишь после принятия валютной декларации.

В договоре нашел отражение и давно муссировавшийся вопрос о двойном гражданстве. Для граждан двух государств предлагается дополнительно установить гражданство Союза. Его обладатель действительно будет иметь ряд преимуществ. В частности, гражданин одного государства, постоянно проживающий на территории другого, получает право избирать и быть избранным в местные органы власти. Что касается управления самим Союзом, то оно будет осуществляться лишь опосредованно, через высших должностных лиц своей страны. Правда, более важно то, что граждане обоих государств обладают равными правами в приобретении собственности. По мнению руководства оппозиции, предоставление российским гражданам права свободного приобретения собственности в Беларуси чревато для нашей страны потерей экономического суверенитета. Как заявил Станислав Гусак, *«ограничив приватизацию, Лукашенко сохранил белорусскую собственность для российской криминальной экономики. После подписания этого соглашения российские предприниматели за три месяца скупят все, что может представлять хоть какой-то экономический интерес. В конце концов, Беларусь вообще останется без предприятий. Белорусский президент все два года своего правления действовал как агент иностранной державы»*.

Немало внимания уделяется сотрудничеству в военной сфере. Еще год назад, отметая обвинения оппозиции, Александр Лукашенко заявлял, что ни один белорусский гражданин не отправится воевать за пределы Беларуси. По его словам, какой бы тесной ни стала интеграция, в договоре будет специально оговорено, что белорусские солдаты не отправятся воевать на территорию России. Судя по проекту союзного документа, сейчас президент не вспоминает о своих прежних заверениях. Границами Союза объявлены внешние границы государств-участников, *«за исключением государственных границ между ними»*. Охрана государственных границ объявлена одной из важнейших задач Союза в сфере безопасности. Глава вторая предусматривает принятие *«адекватных совместных мер по предотвращению угрозы суверенитету и независимости каждого из государств--участников Союза»*. С этой целью будет использоваться военная инфраструктура обеих стран. Для решения задач вооруженной защиты Союза предусматривается создание единой управляющей системы, что, по сути, означает существенное ограничение или даже ликвидацию национальных министерств обороны. Как считает Станислав Гусак, *«из подготовленного белорусской стороной документа ясно, что белорусские солдаты, как в прежние советские времена, смогут служить в любой горячей точке Союза»*. По его мнению, белорусский президент идет на такие уступки с тем, чтобы *«застолбить для себя место в среде российской политической элиты»*.

Во многом прежними остаются высшие союзные органы управления. Формировать их предполагается на паритетной основе. Решения наднациональных органов должны приниматься на принципах консенсуса и коллегиальности. Что касается национальных органов, то им будет вменено в обязанность привести свои нормативные акты в соответствие с решениями союзных органов.

То есть фактически речь идет о наднациональном статусе союзных органов. Из них наибольшими полномочиями будет наделен Высший совет. Из всех союзных органов именно он будет наиболее наднациональным. Сам состав Высшего совета остается без изменений. В него войдут президенты, руководители парламентов и правительств.

В компетенции Высшего совета также будут находиться утверждение бюджета Союза и принятие решений по вопросам обеспечения его безопасности. В сравнении с прежним положением дел предлагается существенно расширить полномочия председателя Высшего совета, которым, напомним, является белорусский президент. Александр Лукашенко предлагает наделить самого себя правом ведения международных переговоров и заключения договоров от имени Союза. Как считает Станислав Гусак, *«это делает бесполезным существование внешнеполитических ведомств обеих стран. Лукашенко, которого не пускают в Европу, хочет проникнуть туда с черного хода»*. Впрочем, Станислав Гусак сомневается в том, что подобное положение будет принято российскими парламентариями: *«Ни один здравомыслящий российский политик не согласится с тем, чтобы на международном уровне его представлял Лукашенко»*.

В прежнем виде сохраняются Исполнительный комитет и Парламентское собрание союза. Высказанное рядом российских парламентариев предложение о выборности Парламентского собрания для придания ему большей легитимности не нашло отражения в проекте. Планируется, что оно, как и ранее, будет состоять из делегированных национальными парламентами депутаций, в каждой из которых будет по 25 человек. Поэтому оно будет выполнять скорее межнациональные, а не наднациональные функции. Собрание сможет принимать модельные законодательные акты, которые будут подлежать приоритетному рассмотрению национальными парламентами по упрощенной процедуре. Кроме того, его предполагается наделить правом заключать соглашения о сотрудничестве с иностранными парламентами и международными парламентскими объединениями. Планируется, что Парламентское собрание будет ежегодно проводить очередные (осенние и весенние) и внеочередные сессии, а также создавать постоянно действующие комитеты и комиссии.

Исполнительный комитет Сообщества наделяется правом принимать решения прямого действия по определенному кругу вопросов, обязательные для выполнения отраслевыми и функциональными союзными органами, а также для национальных министерств, ведомств и других органов исполнительной власти стран-участниц. Такие решения могут приниматься по вопросам проведения экономических и социальных реформ, взаимной торговли, разработки и введения единых социальных стандартов, взаимной защиты инвестиций, финансового обеспечения реализуемых проектов и т.п. Помимо вышеперечисленных органов, предлагается создать специальный суд Союза, который будет заниматься урегулированием споров между странами.

Любопытно, что в проекте устава существует некоторый перекос в разделении полномочий, который в чем-то напоминает сегодняшнюю белорусскую государственную систему. Так, исполнительные органы, то есть Высший совет и Исполнительный комитет наделяются правом принятия решений прямого действия, а Парламентское собрание фактически лишено права принятия актов, которые были бы обязательны для государств.

Для содержания союзных органов и финансирования совместных программ планируется сформировать бюджет. У прежнего Сообщества собственных средств не было, и теперь белорусская сторона предлагает исправить это досадное упущение. Доходная часть описана в проекте устава, в то время как расходную будет расписывать Высший совет. Помимо отчислений из госбюджетов государств, размеры которых также должны устанавливаться Высшим советом, возможны и другие источники пополнения союзного бюджета. Это поступления от имущества совместной собственности, отчисления от таможенных сборов, а также *«доходы от размещения временно свободных средств, находящихся в распоряжении органов Союза, на депозитных счетах банков, а также от передачи средств в доверительное управление в соответствии с договорами»*. Непонятно правда, откуда у обоих государств найдутся свободные деньги для того, чтобы делать отчисления в общий котел. Как известно, ни в российской, ни в белорусской казне свободных денег нет. Более того, законы о бюджете двух стран выделения таких средств не предусматривают. Конечно, белорусский бюджет понятие достаточно условное, но рассчитывать на то, что столь же условной станет казна России, по крайней мере наивно.

Дальнейшее развитие нового образования предлагается определять путем проведения референдумов. Государственным языком Союза объявлен русский. Символику объединения предстоит утвердить Высшему совету.

Впрочем, вполне возможно, что союзное государство так и не будет создано. Выступая на заседании Совета Министров, спикер Палаты представителей Анатолий Малофеев, высказал опасение, что документ может быть забаллотирован российской стороной. Как стало известно, Дума подготовила собственный проект итогового документа. Российские депутаты предполагают ограничиться принятием декларации об образовании Союза, без расшифровки его правового статуса.

Может это и к лучшему, ведь несмотря на то, что подготовленные интеграционные проекты де-юре получили поддержку белорусского правительство, де-факто у каждого заинтересованного ведомства появились определенные возражения. Так, как нам стало известно, глава Администрации Михаил Мясникович высказывает опасения, что подписание «Союзного договора» приведет к массовым акциям протеста. Министерство обороны выступает против создания системы, управляющей военными ведомствами, -- это фактически ликвидирует национальное оборонное министерство. Больших надежд на намерение ввести общую валюту не питает Национальный банк... Одним словом, нет согласия в нашем Отечестве.

НОВОСТИ

ЛИТВА НАМЕРЕНА ПРОДАТЬ СВОЮ НАЦИОНАЛЬНУЮ АВИАКОМПАНИЮ

Литовское правительство намерено продать большую часть своей доли в национальной авиакомпании.

«Правительство не будет держателем контрольного пакета Lithuanian Airlines», -- заявил литовский премьер Гедеминас Вагнорюс в интервью агентству Reuter. При этом он добавил, что 51% капитала этой компании останется литовским, что исключает идею потери контроля над ней в пользу какой - либо иностранной фирмы.

Комментарии г-на Вагнорюса означают отход от предыдущих заявлений правительства о том, что оно планирует сохранить 51% акций национальной компании Lifthuanian Airlines, которая включена в список 14-ти крупнейших транспортных, коммуникационных и энергетических предприятий страны, подлежащих продаже через открытые тендеры в ближайшие два года.

TRANS-WORLD METALS РАЗВЕРНУЛА КАМПАНИЮ ПРОТИВ РОССИИ

Британская группа Trans-World Metals, которая стала третьим по величине мировым производителем алюминия, приобретя контроль над двумя крупнейшими российскими алюминиевыми заводами, развернула на Западе массированную кампанию против попыток России ренационализировать алюминиевую отрасль.

Г-н Дэвид Рубин, глава компании Trans-World, утверждает в своих пространных заявлениях на страницах некоторых западных газет, что если кампания по ренационализации будет продолжаться, это отпугнет от России всех потенциальных инвесторов. Полемика вокруг Trans-World развернулась в Москве после того, как некоторые средства массовой информации попытались связать эту компанию с коррупцией в верхних эшелонах российского правительства.

Как заявляет г-н Рубин, его группа является крупнейшим инвестором в России, исключая нефтегазовую отрасль, и вложила здесь $1,5 млрд., предоставив работу прямым или косвенным образом более чем 1000 человек. Он также сообщил, что пока компании Trans-World не было предъявлено ни одного публичного обвинения. *«Мы являемся пешкой в большой политической игре»,* -- утверждает он.

Многие западные политические обозреватели считают, что нападки на Trans-World являются попыткой подорвать влияние Олега Сосковца, бывшего первого заместителя премьер-министра, который имеет тесные связи с металлургической отраслью. Перед своим уходом в отставку в июне прошлого года г-н Сосковец был яростным противником реформистского крыла правительства, возглавляемого Анатолием Чубайсом. Многие утверждают, что сегодня Сосковец, имеющий могущественные связи в промышленности, поддерживает президентские амбиции бывшего генерала Александра Лебедя.

Отдел международной информации «БДГ».

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

НОВЫЙ СТАРЫЙ ГОРБАЧЕВ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

В Польше побывал президент бывшего СССР Михаил Горбачев. Он приезжал в Варшаву для получения приза «Эпохальный камень», присужденного ему популярным местным журналом «Политика». Издание, празднуя свое 40-летие, решило отметить эту дату учреждением приза для наиболее отличившихся в современной истории деятелей. Наряду с Михаилом Горбачевым обладателями «Камня» стали Тадеуш Мазовецки -- первый некоммунистический премьер-министр Польши, и Жак Долорс -- бывший председатель Европейской комиссии.



Нельзя сказать, что визит экс-президента великой державы прошел с помпой -- в российском посольстве Михаил Горбачев удостоился встречи только с секретарем. Россияне так боялись скомпрометировать себя излишней вежливостью по отношению к бывшему президенту, что выставили себя далеко не в лучшем свете. Между тем известного в мире политика, который по-прежнему пользуется популярностью на Западе, попросили о встрече президент Польши Александр Квасьневски и премьер-министр Влодимеж Тимошевич. В пресс-центре Польского информационного агентства Михаила Горбачева встречали толпы польских и иностранных журналистов.

Журналисты спросили президента некогда великой державы, согласен ли он с тем, что ныне в мире осталась только одна великая империя -- США.

-- Я не согласен с такой точкой зрения, -- был ответ. *-- Более того, не считаю, что мир должен вальсировать под музыку, которая заказывается этой страной. Прошлой осенью я побывал в 12 штатах США, и когда там интересовались моей точкой зрения на современную и будущую роль Соединенных Штатов, говорил обычно о двух вещах. В мире не приняли бы уход США в изоляцию, как и не восприняли бы превращение Соединенных Штатов в мирового жандарма. И, может быть, первые, кто это не принял бы, -- сами американцы. Этот тезис всегда сопровождался бурей аплодисментов. Так что то, что часто исходит из кругов политических элит, -- это еще не истина. Мы должны вместе разобраться, в каком мире и по каким правилам должны жить.*

В Польше, где в течение столетий заметную роль в национально-освободительном движении играл костел, большое стимулирующее влияние на создание массового рабочего движения и знаменитой «Солидарности» приписывают Папе Римскому Иоанну Павлу II. Журналисты поинтересовались у Михаила Горбачева, какую роль он отводит Папе и какие элементы учения главы католической церкви были для него самыми важными (два года тому назад Горбачев в статье для итальянской прессы написал, что очень важную роль в упадке коммунизма сыграл именно Папа Римский Иоанн Павел II). Однако комментарии Горбачева несколько удивили пишущую братию: *«Я должен сказать, что с Его Святейшеством у нас возник полный контакт, который мы поддерживаем и сейчас, -- мы довольно часто встречаемся и переписываемся. Я большого мнения об этом человеке и о его вкладе в нашу новейшую историю. Может, Его Святейшество воспримет мои слова иначе, но я сказал бы, что сегодня Папа Римский Иоанн Павел II -- это самый левый деятель в мире. Говорю так потому, что знаю, с какой болью Его Святейшество реагирует на бедность, на нищету, на то, что человеческая жизнь во многих случаях не ставится ни во что, а ведь она -- от Бога. Своей приверженностью общечеловеческим ценностям и поддержке свобод и демократии, своими выступлениями в защиту религиозных свобод, несомненно, Папа Римский, как и другие представители духовной сферы, внес свой вклад в то, чтобы понять весь утопизм и цену, которую мы заплатили за реализацию утопии, которой является коммунистическая модель.*

Во время пресс-конференции неоднократно поднимался вопрос о будущем вступлении в НАТО государств Центральной Европы, в том числе Польши. Свое отношение к идее расширения альянса Горбачев выразил так:

-- Перед вами критик номер один этой идеи. И это, наверное, понятно, поскольку в период объединения Германии я был в числе тех, кто особенно настойчиво продвигал идею формирования большой Европы и новой архитектуры сотрудничества, в том числе и в сфере безопасности. Именно по моей инициативе состоялась встреча в верхах в Париже в ноябре 1990 года. Тогда мы очень активно сотрудничали -- с тем, чтобы завершить подготовку и подписать в Париже соглашение о сокращении вооружения и войск в Европе. И тогда же мы на высшем уровне подписали Парижскую хартию для Европы. Все то, что происходит и что разрушает начавшийся процесс, я не принимаю. Думаю, кое-кто решил воспользоваться ситуацией, что не стало Союза. Пока был Союз, НАТО готовило трансформацию этой военно-политической организации в сторону усиления ее политических элементов. И это, я думаю, верный путь. Он верен еще и потому, что в этом процессе участвовали и Россия, и Соединенные Штаты, и Канада. Я сторонник того, что будущая Европа не может чувствовать себя спокойной, уверенной, стабильной, динамичной, если будет основана то ли на антиамериканских, то ли на антироссийских подходах. Поэтому не вижу причин, почему допускается такая спешка, такая горячка, такая гонка в этом важном вопросе. Или рассчитывают, пока слаба Россия, завершить эту геополитическую игру?.. От этих подходов сильно отдает нафталином. Это мне напоминает ситуацию в конце второй мировой войны, когда, объединившись, мы нанесли поражение нацизму, но не смогли распорядиться плодами победы. Был Фултон, известная речь Черчилля и сверхэмоциональная реакция советского руководства и Сталина. А потом, когда запустили этот механизм, началась «холодная война», унесшая в конфликтах более 200 миллионов людей, поглотившая только в США и СССР по $10 трлн. и приведшая к реальной угрозе термоядерной войны. Это опасная идея, непродуманное, недальновидное, безответственное решение. Где это видано, чтобы такой вопрос в мировой политике даже в Совете безопасности не обсуждался. Я думаю, еще есть время остановиться, обдумать все. Я пытался у моих собеседников в Варшаве выяснить, могут ли они еще несколько месяцев дать для обсуждения этого вопроса. Давайте не семь, а тысячу раз отмерим -- и только потом отрежем.

Михаил Горбачев видит и еще одну причину того, почему *«США в такой постановке вернулись к НАТО, отойдя от идеи «партнерства ради мира»*. Он заявил: *«Их беспокоит объединяющаяся Европа -- Европа, которая начинает проявлять самостоятельность и не хочет соглашаться, например, с санкциями против Кубы. Лучше иметь расколотую Европу, ситуацию, в которой действует старый римский принцип «разделяй и властвуй»*.

Призывая президента Клинтона к *«мудрости»*, Горбачев предупреждает, что *«те в России, кто был против разрядки, окончания «холодной войны», прекращения гонки вооружения, уже потирают руки»* и что *«более всего довольны военно-промышленные комплексы Соединенных Штатов и России: одни будут расширять зону приложения американского оружия, а в России будут ставить на то, что нужно сейчас вооружаться»*.

Комментируя по просьбе журналистов послание Ельцина, Горбачев согласился с тезисом российского президента о том, что российская власть *«обросла жиром»*. Экс-президент сказал: *«Он прав. Другое дело, какие выводы после этой констатации и такого верного анализа последовали. Я уже говорил прессе, что это были рассуждения постороннего человека, а ведь это -- его политика и результаты его команды и его решений. Поэтому я ожидал, что прежде всего после такой констатации последует критика политического курса, который за шесть лет привел к такому состоянию. Но я почувствовал: Ельцин предполагает ужесточить действия на всех направлениях, но опять-таки по проведению в жизнь этого дискредитировавшего себя политического курса... Время маневров закончилось, и у президента очень небольшой выбор: или он должен предложить политику, которая положит начало изменениям к лучшему (я не жду каких-то чудесных превращений), или он должен уйти»*.

Журналисты поинтересовались, кто, по мнению Михаила Горбачева, мог бы стать преемником Ельцина в сегодняшней России. *«Если президент у нас, действительно, не на час и не на месяц, если он обладает возможностью и здоровьем взять ситуацию в руки и проводить политику, которая положила бы начало движению из кризиса, то я это буду приветствовать. Для меня выше всего интересы России,* -- уклонился от прямого ответа Горбачев, чтобы тут же поставить суровый диагноз. -- *Но я не верю, что у него есть политическая воля, а самое главное, что остались в запасе, -- взгляды и видение того, что надо делать. Поэтому я предлагал ему уйти уже раньше. Он пришел к выводу, что остается. Но сегодня ему не удастся спрятаться ни за региональные структуры, ни за плохой парламент. Все, часы пробили без пяти двенадцать»*. Впрочем, себя возможным преемником Михаил Горбачев не назвал, хотя и выставлял свою кандидатуру на президентских выборах несколько месяцев назад: *«Я думаю, что будущая команда, которая может взять на себя ответственность, будет формироваться вокруг таких лидеров, как Лебедь, Лужков, Явлинский. А может быть, они найдут совместную комбинацию»*.

Корреспондент «БДГ» также задала несколько вопросов Михаилу Горбачеву:

-- Как бы Вы прокомментировали развитие белорусско-российских отношений, ведь 2 апреля исполнится год, как Беларусью и Россией подписан договор о так называемом «Союзе двух». Возможно ли в сегодняшних условиях восстановление бывшего Союза, хотя бы в таком урезанном варианте, в каком предлагает президент Беларуси, то есть воссоединение славянских народов: России, Беларуси, Украины, Северного Казахстана?

-- Если я правильно понял президента Беларуси, он не предлагает восстановить СССР -- даже в его уменьшенной копии. Я -- горячий сторонник объединения России и Беларуси, но на том принципе, что это будет добровольный выбор обоих народов. Я признаю только такой подход. Любое другое решение, связанное с насилием, с разыгрыванием каких-то карт, -- неприемлемо, когда речь идет о таких вещах, как судьба народов. В Беларуси тяжело (если говорить об экономике), поскольку это был сборочный цех Советского Союза. Беларусь была и остается в моем понимании республикой, где народ отличает высочайшее чувство патриотизма и любви к своей земле, ради независимости которой он положил четверть своего населения в борьбе с фашизмом. И иногда мне говорят: «Как вы забываете, что там такой президент с таким стилем». Действительно, я уже говорил и тут хочу сказать: иногда действия президента Лукашенко напоминают поведение слона в фарфоровой лавке. Но мой анализ -- это не анализ артиста или журналиста, это анализ политика, который в политике уже 40 лет. Я не забываю, что, когда голосовали за Беловежские соглашения, единственный человек, кто голосовал против или воздержался, или не участвовал, это был Лукашенко...

-- Единственным, кто голосовал против, был экс-председатель Конституционного суда г-н Тихиня... Александр Лукашенко был в числе воздержавшихся...

-- Ну, во всяком случае, не голосовал. Он может мне не нравиться -- как демократу, как человеку, приверженному другому стилю, -- но как политик я не могу игнорировать того, что Лукашенко выражает настроения огромного большинства белорусов. Поэтому я -- за президента.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

МОСБИЗНЕСБАНК ВЕРИТ В БУДУЩЕЕ БЕЛОРУССКОЙ ЭКОНОМИКИ

Дмитрий МАШАРА

В декабре 1994 г. в Минске был открыт филиал Мосбизнесбанка. И весной 1997 г. уже можно сказать, что банк за свою не столь долгую историю работы на белорусской земле сумел занять достойную позицию. Поэтому на встрече с журналистами по поводу итогов 1996 г. руководству «Мосбизнесбанка» было о чем рассказать.

Встречу открыл председатель правления банка Виктор Букато. В своем выступлении он отметил, что сейчас очень ответственный период развития России и Беларуси -- переломный исторический этап сближения экономик двух государств. В этой связи руководство банка считает минский филиал одним из важнейших.

За время работы на нашем рынке объем кредитных вложений Мосбизнесбанка в экономику Беларуси составил более $26 млн. в эквиваленте. При этом на финансирование предприятий государственной формы собственности было направлено $16,6 млн. Первоочередное внимание уделяется сферам промышленного ($ 21,5 млн.) и сельскохозяйственного ($1,5 млн.) производства. Основными направлениями финансово-кредитной политики банка стали пищевая, химическая промышленность, птицеводство и пушное звероводство, поставка комплектующих для автотракторной техники.

По размеру собственного капитала и активов на 1 января 1997 г. филиал Мосбизнесбанка входит в первую десятку коммерческих банков Беларуси. Только за 1996 г. ему удалось увеличить собственный капитал в 1,9 раза. На 1 марта коэффициент платежеспособности составил 64,8 %, коэффициент ликвидности -- 2,1. Просроченная ссудная задолженность составила 1,5% всего кредитного портфеля. Количество клиентов банка за прошлый год увеличилось в три раза. Общее количество корреспондентов филиала -- 26 банков. За 1996 г. была получена прибыль в размере $1,527 млн.

В последнее время правительство Беларуси активно разыгрывает российскую карту в вопросах стабилизации национальной экономики. В связи с этим приезд в Минск г-на Букато сопровождался очень насыщенной программой. 21 марта состоялась встреча председателя правления Мосбизнесбанка с президентом Беларуси и с председателем правления Национального банка. Александр Лукашенко заверил российского банкира в том, что все иностранные инвестиции в экономику Беларуси защищены и принесут гарантированный доход. Что касается Геннадия Алейникова, то он пояснил, в каком направлении будет двигаться банковская система Беларуси, и обсудил с Виктором Букато возможности дальнейшего сотрудничества.

Председатель правления Мосбизнесбанка Виктор Букато любезно согласился ответить на несколько вопросов «БДГ».

-- Как известно, Мосбизнесбанк является одним из первых российских банков, заявивших кредитованием промышленности Беларуси. В частности, Белорусскому шинному комбинату в свое время был выделен кредит в размере $15 млн. Как Вы оцениваете величину финансового риска проекта и его эффективность?

-- Должен сказать, что мы действительно первыми пришли на белорусский рынок. Но мы не благотворительные цели преследуем, мы пришли для того, чтобы работать цивилизованно и помочь белорусской экономике. С другой стороны, это было предпринято для того, чтобы иметь возможность заработать. Правительство Беларуси обратилось к нам с просьбой предоставить кредит, и мы его предоставили в размере $15 млн.

Есть еще один аспект данного проекта. Поскольку «Белшина» строилась еще в советское время, она должна была снабжать шинами не только Беларусь, но и Россию. Выдавая кредит, мы преследовали цель увеличить экспортный потенциал Беларуси и тем самым сократить импорт российских предприятий из дальнего зарубежья.

Как банкир я понимаю, что в любой сделке есть риск, тем более если сделка осуществляется на территории другого государства. Мы добились официальной гарантии правительства Беларуси и понимаем, что гарантия должна быть ликвидной. В случае чего, мы предъявим правительству Беларуси требование о погашении долга. В противном случае, для решения проблемы будут подключены соответствующие инстанции.

Сегодня г-н Лукашенко задавал вопросы о состоянии дел. Я сообщил, что существуют небольшие проблемы: покупатели задерживали проплаты, чем вызвали просрочку. В связи с этим мы договорились с правительством, что будут предприниматься усилия для своевременности расчетов.

Мы рассматриваем проект как пилотный с точки зрения инвестиций российских банков в белорусскую экономику. И, конечно, по ситуации с этим кредитом будут судить, стоит ли связывать свою судьбу с белорусской экономикой. Я сегодня подчеркнул это в Национальном банке, понимает это и правительство. Поэтому всем будет хорошо: и «Белшине», и Мосбизнесбанку.

-- На встрече с белорусским президентом Вы предложили помощь в развитии в Беларуси фондового рынка. Есть ли уже какие-то наработки?

-- Я предложил помощь. Если белорусская сторона проявит содействие, то мы как люди, которые имеют опыт работы на российском рынке, готовы помочь. Кроме того, мы являемся одним из крупнейших банков России, который достаточно много работает на фондовых рынках Европы и Америки. У нас накопился некий опыт и его можно применить для помощи белорусским коллегам.

Каких-то конкретных проектов по этому направлению пока нет. Но мне кажется, что следует рассмотреть аспекты создания паевых инвестиционных фондов. Это очень хрупкий инструмент, и его необходимо очень грамотно контролировать. Этот вопрос сейчас прорабатывается в России, мы уже зарегистрировали инвестиционный паевой фонд, куда будем привлекать средства населения для последующих инвестиций в российскую экономику.

-- В настоящее время Нацбанком Беларуси установлены достаточно жесткие рамки работы для коммерческих банков. Насколько это мешает в вашей работе?

-- По крайней мере, нам это не мешает. Национальные банки должны контролировать позицию коммерческих банков, потому что банк это достаточно хрупкий инструмент, и его крах может повлечь за собой большие социальные последствия. Поэтому должен присутствовать не административный, а экономический контроль. Для этого есть международные стандарты, которые можно и нужно применять. Я считаю, что решение данных вопросов является прямой задачей Национального банка. Думаю, что это нормальный рабочий процесс, хотя он и болезненен с точки зрения коммерческих банков. В России Центральный банк тоже очень жестко контролирует коммерческие банки.

-- В настоящее время планируется перевод счетов бюджетных предприятий в Казначейство. Насколько данное нововведение отразится на работе Мосбизнесбанка?

-- Предполагается, что бюджетные средства предприятий не будут обслуживаться в коммерческих банках. Подобное обслуживание бюджетных средств -- это мировая практика, и в России тоже принимаются эти меры. Другое дело, насколько Казначейство готово к их обслуживанию.

НОВОСТИ

«БВЭБ» ПРОДОЛЖИТ ПОЛИТИКУ ПРИСОЕДИНЕНИЯ МЕЛКИХ БАНКОВ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

20 марта состоялось итоговое собрание акционеров АКБ «Белвнешэкономбанк».

Как и ожидалось, пост президента банка занял г-н Егоров. Его заместителями избраны Маненок, Филипович и Щербак.

Многие предполагали, что на собрании будет обсуждаться вопрос о присоединении к «Белвнешэкономбанку» «МинскКомплексбанка». Однако г-н Егоров заявил лишь только о том, что «*необходимо продолжить проработку вопросов присоединения наиболее перспективных средних и мелких банков Беларуси*».

В целом же собрание акционеров ничем особенным не отличалось. Правда, на него не пускали представителей прессы. Акционеры утвердили отчет и одобрили проводимую советом директоров работу по развитию банка, заслушали доклады ревизионной и счетной комиссий.

Некоторые изменения претерпел наблюдательный совет банка. Теперь в его состав входят 19 членов. Возглавлять совет поручено заместителю министра финансов Николаю Румасу.

«БЕЛБИЗНЕСБАНК»: ДЛЯ ГОСУДАРСТВА НИЧЕГО НЕ ЖАЛКО

Отдел финансовых институтов «БДГ»

21 марта состоялось итоговое собрание акционеров АКБ «Белбизнесбанк». Этот банк -- один из немногих начавших реализацию программы по увеличению доли государства в своем уставном фонде.

Сегодня «Белбизнесбанк» занимает четвертое место по размеру собственного капитала после «Беларусбанка», «Белпромстройбанка» и «Белагропромбанка». Удельный вес собственного капитала банка в совокупном капитале банковской системы Беларуси составляет 9,1%. Около 9% всех платежей в стране проходит именно через «Белбизнесбанк». По размеру активов банк стабильно входит в ведущую шестерку. Около 7% всех кредитов, выдаваемых коммерческими банками республики, составляют ссуды АКБ «Белбизнесбанк». Эти цифры были названы открывшим собрание председателем совета АКБ «Белбизнесбанк» г-ном Чайлытко.

Сегодня коммерческие банки Беларуси не рискуют наращивать свои кредитные вложения. В истекшем году доля кредитов в активах банков неуклонно снижалась и в среднем по банковской системе составила 33,7%. Общие тенденции сказались и на деятельности «Белбизнесбанка». Доля его кредитных вложений в общем объеме активов снизилась с 54,7 до 45,7%. Однако она все же на 10 пунктов превышает средний показатель. За это, по словам г-на Чайлытко, банку приходится расплачиваться. Доля проблемных долгов в кредитных вложениях банка составляет 22,1% при среднереспубликанском показателе 14,2%. Но несмотря на это, сокращать кредитные вложения руководство банка не собирается.

Подробнее с итогами работы банка акционеров познакомил председатель правления АКБ «Белбизнесбанк» Казимир Туруто. По его словам, несовершенство законодательной базы, часто предвзятое отношение бывшего руководства Нацбанка, Прокуратуры и налоговой инспекции сделали ушедший год для банковского сектора экономики как никогда тяжелым и сократили возможности получения прибыли. Если в 1995 году всеми банками страны получена прибыль в сумме BLR 1,5 трлн., то за 1996 год -- BLR 676,9 млрд. Несмотря на многочисленные штрафные санкции, «Белбизнесбанку» удалось закончить финансовый год хоть и с незначительной (BLR 6,9 млрд.), но прибылью. До сих пор банк судится с налоговой инспекцией по поводу присоединения к нему «Виткомбанка» (Витебск). По мнению налоговой инспекции, «Белбизнесбанк», взяв на себя убытки «Виткомбанка» в сумме BLR 28 млрд., сокрыл свою прибыль. Как заявил г-н Туруто, «*дело скорее всего будет проиграно, и BLR 28 млрд. придется внести в бюджет*».

1996 год «Белбизнесбанк» начал с решения проблем своей ресурсной базы, возникших в результате передачи счетов бюджетных предприятий и организаций в АСБ «Беларусбанк». В ресурсной базе АКБ «Белбизнесбанк» средства бюджетных организаций занимали ни много ни мало 16%, или BLR 350 млрд. Такой пробел в ресурсной базе руководство банка вынуждено было перекрывать более дорогостоящими ресурсами населения и межбанковскими кредитами.

Снижение в течение пяти месяцев прошлого года ставки рефинансирования Нацбанка почти в два раза -- с 66 до 35% годовых, повлекшее за собой уменьшение платы по кредитам, поскольку банки были ограничены предельным размером маржи, также не способствовало росту прибыльности банка.

Ситуация в секторе валютных операций была осложнена в связи с запрещением Нацбанка проводить валютное кредитование. В период с апреля по ноябрь резко снизились доходы от этого одного из самых прибыльных видов операций в банковской деятельности. Больше года валютная биржа не удовлетворяла заявки клиентов «Белбизнесбанка» на приобретение валюты для погашения кредитов и процентов по ним. Периодически банк нес потери из-за вынужденных простоев на рынке валютно-обменных операций, вызванных несоответствием коридорного курса рыночному.

Кроме того, отрицательно повлиял на финансовое состояние банка кризис в банковской сфере. «Белбизнесбанк» продолжает нести потери в связи с несостоятельностью ряда белорусских и отдельных российских банков.

В прошлом году «Белбизнесбанк» пересмотрел свою филиальную политику. По словам Казимира Туруто, руководство банка отказалось от активного создания филиалов. Больше внимания планируется уделить совершенствованию действующей сети. Филиалы, не сумевшие обеспечить необходимый уровень доходности, не имеющие конструктивных предложений по повышению эффективности своей работы и четкой стратегии развития, закрыты или преобразованы в расчетно-кассовые центры (РКЦ). Из 20 убыточных филиалов, имевшихся на конец 1995 года, в 1996 году закрыто 10. В текущем году закрыто еще 2 бесперспективных филиала. Сегодня банк имеет 51 филиал и 30 РКЦ.

Председатель правления отметил, что в прошлом году деятельность банка была направлена на выполнение указов президента Беларуси N 209 от 24.05.96 «О мерах по регулированию банковской деятельности» и N 157 от 24.05.96 «О мерах по упорядочению банковской и иной финансовой деятельности», в том числе в части безвозмездной передачи части акций банка государству.

Напомним, что свой вариант увеличения доли госпредприятий в уставном фонде АКБ «Белбизнесбанк» акционеры банка утвердили еще 2 августа прошлого года на внеочередном собрании акционеров. Было решено:

1. Определить долю государства и юридических лиц, основанных на государственной форме собственности, в уставном фонде АКБ «Белбизнесбанк» в размере не менее 49,8%, рассчитав ее по методике, предложенной Национальным банком и Кабинетом Министров Республики Беларусь.

2. В целях частичной защиты интересов акционеров негосударственного сектора поручить совету и правлению банка выкупить акции у физических лиц и предприятий негосударственной формы собственности по их заявлениям до ноября 1996 года и по мере накопления необходимой прибыли в течение 1996 и первого полугодия 1997 года передать их государственным предприятиям.

3. Для увеличения доли государства в уставном фонде банка разрешить совету и правлению провести для органов государственного и местного управления, а также госпредприятий дополнительную подписку на акции АКБ «Белбизнесбанк».

4. После продажи акций совету и правлению вернуться к определению долей оставшихся акций.

В течение августа -- октября банк выкупил акции на сумму BLR 25,9 млрд. За 1996 год банк наработал источники, достаточные для восстановления доли государства, которая сейчас составляет 46,9%. За счет прибыли государству переданы по оставшихся в распоряжении банка BLR 5,9 млрд. и из резервного фонда -- BLR 9,5 млрд. Казимир Туруто отметил, что «*использованные в качестве источников для передачи акций государству средства могли бы быть направлены на выплату дивидендов акционерам*». Между тем банк не имел средств для проведения индексации акций, чтобы хотя бы частично компенсировать последствия инфляции для акционеров, не производились и авансовые выплаты дивидендов по простым акциям.

Собрание акционеров завершилось выбором нового состава совета банка. Акционеры поставили точку в процессе «огосударствления», избрав на пост председателя совета вице-премьера правительства Василия Долголева.

РЫНОК МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

РЫНОК ПО-ПРЕЖНЕМУ БЕЗ САМОГО КРУПНОГО ОПЕРАТОРА

ИКФ «ФинКонсалт»

На минувшей неделе рынок межбанковского кредитования оказался в центре внимания многих банков -- как традиционно работающих на нем, так и тех, кто выходит на него от случая к случаю. Во многом это объясняется тем, что крупнейший продавец ресурсов на рынке, АСБ «Беларусбанк», связанный программой кредитования агропромышленного сектора, полностью прекратил работу как на вторичном рынке ГКО, так и на рынке межбанковского кредитования.

Уход с рынка самого крупного оператора не мог не сказаться на положении дел: несмотря на достаточно спокойный период, подавляющее большинство банков охотно привлекало денежные средства на любой срок. В результате такого поведения банков котировки по межбанковским кредитам удерживались если не на рекордном, то на достаточно высоком для этого периода уровне.

С понедельника до среды включительно на межбанковском рынке наблюдалось очень плавное снижение котировок по сверхкоротким кредитам. Ставший основным продавцом ресурсов «Белагропромбанк», по имеющимся у нас данным, предпочитал работать на сверхкоротких сроках, удерживая котировки на относительно приемлемом для себя уровне. В то же время другие продавцы, не располагая столь значительными резервами свободных средств, оказались более гибкими в своей ценовой политике, что и привело к снижению ставки FIXRATE-1 с 23% годовых (в понедельник) до 17% годовых (в среду).

Окончание финансового месяца дало возможность продавцам диктовать свои условия при установлении ставок по кредитным ресурсам. Уже 20 марта ставка FIXRATE-1 подскочила сразу на 11 пунктов по сравнению со средой. Однако в четверг, несмотря на такой рывок, рынок находился в достаточно устойчивом положении, вмешательства Национального банка не требовалось. Соотношение спроса и предложения на рынке было скорее в пользу покупателей кредитов, что в определенной степени способствовало сдерживанию роста котировок.

В пятницу увеличение котировок по межбанковским кредитам, начавшееся в четверг, продолжилось. Но темпы их роста несколько замедлились. При этом ситуация с кредитными ресурсами обострилась настолько, что Нацбанк принял решение о начале продажи денежных средств. Правда, в число возможных покупателей было включено довольно ограниченное число банков, которые могли приобрести ресурсы, предоставив в качестве обеспечения ценные бумаги правительства. При этом Национальный банк назначил относительно высокую цену -- продажа ресурсов велась под учетную ставку. Однако ситуация с ресурсами на рынке оказалось не настолько плохой, и отношение банков к перспективе привлечения «нацбанковских» кредитов было достаточно прохладным.

Надо отметить, что в другом секторе межбанковского рынка -- недельных кредитов -- активизация началась несколько раньше. Уже 19 марта большинство продавцов стало повышать котировки по кредитам, что и вызвало рост ставки FIXRATE-7 с 27 до 29% годовых. В последующие дни тенденция к росту котировок сохранилась, однако поменялись заинтересованные в этом повышении лица -- теперь уже покупатели поднимали ставки, рассчитывая таким образом повысить заинтересованность продавцов в работе в этом секторе. Их интерес к более «длинным» ресурсам подогревался не только завершением финансового месяца, но и подготовкой ряда крупных банков к намеченному на вторник аукциону по размещению нового выпуска ГКО. По сути, один дестабилизирующий фактор плавно перетекает в другой, и это не даст рынку «остыть».

Основные события на минувшей неделе развивались на вторичном рынке ГКО, который банки давно уже рассматривают как наиболее привлекательный для себя инструмент по привлечению и размещению кредитных средств.

В отличие от рынка межбанковского кредитования на вторичном рынке ГКО усиление активности дилеров стало отмечаться уже с понедельника, причем основной упор в работе делался на привлечение ресурсов сроком на семь дней и выше. В первой половине недели активность сектора сверхкоротких сделок была невысока и, по большому счету, не выходила за рамки среднемесячных значений.

Ставка BelBond-7 за четыре дня (с понедельника до четверга) выросла на 15 пунктов -- с 19 до 34% годовых. Такой стремительный рост котировок для этого сектора -- явление нехарактерное, он объясняется, скорее всего, отсутствием на рынке «Беларусбанка» и подготовкой банков к окончанию финансового месяца.

Рост котировок в секторе сверхкоротких сделок начался в четверг: если в среду ставка BelBond-1 равнялась 15% годовых, то к пятнице она подросла до 30%. Фактически все дилеры в последний рабочий день недели работали только в этом секторе, причем тон в формировании цен на ресурсы стали задавать продавцы.

ОБЗОР СОСТОЯНИЯ РЫНКА МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

	Недели							
	5 неделя 27.1	6 неделя 3.2	7 неделя 10.2	8 неделя 17.2	9 неделя 24.2	10 неделя 3.3	11 неделя 10.3	12 неделя 17.3
1. Объявленная ставка FIXRATE								
1 неделя	35	35	25	18	59	30	40	40
4 недели	42	42	42	42	42	35	38	43
2. Объявленная ставка DEPAR								
1 неделя	16	16	17	16	14	15	16	18
4 недели	29	28	30	27	28	28	35	36
3. Объявленная ставка по вкладам в СКВ DEPAR (USD)	31,72	31,74	34,08	33,04	31,53	36,78	25,34	23,09
1 месяц	10,33	9,80	9,69	8,20	8,07	8,01	8,03	8,07
3 месяца	13,47	13,47	13,13	11,43	11,45	11,37	11,35	11,41
4. Индекс ФК	31,74	34,08	33,04	31,53	36,78	25,34	23,09	29,98
5. Индекс BelBond	388,20	261,74	424,29	493,50	721,59	337,89	670,25	198,36
1 неделя								
4 недели	32	30	28	28	25	32	32	32
6. Динамика объемов торгов на вторичном рынке ГКО, в млрд.руб.	261,74	424,29	493,50	721,59	337,89	670,25	198,36	398,83
7. Изменение курса USD на:								
МВБ	21000	22050	22380	22480	22690	23000	23360	23750
ММВБ	29595	28447	31465	29422	28935	28531		30806
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	29117	27288	30094	28822	28656	28478	28729	29886
	30323	28693	31350	29757	29692	29067	30192	31508
8. Изменение курса DM на:								
МВБ	12800	13420	13550	13280	13550	13600	13680	14080
ММВБ	18083	17370	19073	17456	17306	16899		18254
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	17920	16810	18378	17400	16774	16184	16226	16907
	18620	17710	19040	18175	17891	16899	18428	18870
9. Изменение курса RUR на:								
МВБ	3,73	3,91	3,96	3,97	4,00	4,04	4,10	4,16
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	5,153	4,985	5,263	5,033	4,989	4,915	4,870	4,825
	5,427	5,245	5,532	5,247	5,255	5,400	5,560	5,500
10. Изменение курса UAH на:								
МВБ	16000	15150	16400	15900	16550	15500	16250	17000
ММВБ	15640	15153	16781	15959	16040	15527		16817
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	15447	14410	16070	15780	15281	14667	14667	15591
	16065	15375	16603	15965	17232	16758	17033	17582

Индекс ФК представляет собой эффективную средневзвешенную доходность по ГКО, обращающимся на вторичном рынке.

Индекс BelBond представляет собой средневзвешенную доходность по сделкам РЕПО на вторичном рынке ГКО.

Ставка FIXRATE представляет собой средневзвешенный объявленный показатель доходности операций на рынке межбанковского кредитования.

Ставка DEPAR представляет собой средневзвешенный объявленный показатель доходности операций на депозитном рынке.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

РЫНОК ОГРАНИЧЕННЫХ ДОКУМЕНТОВ И «ТВЕРДОЙ» ВАЛЮТЫ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Коммерческие банки Беларуси, наверное, уже привыкли к постоянным нововведениям Нацбанка в валютном регулировании. На этот раз банкиры получили сразу несколько документов.

С 18 марта при совершении операций по купле-продаже иностранной валюты на внебиржевом валютном рынке курс сделки не должен превышать официальный курс Национального банка Беларуси и не может быть более чем на один процент ниже официального курса Нацбанка (напомним, что телеграмма Нацбанка от 3 марта разрешала отклонения от официального курса на 1,5%). Размер комиссионного сбора, взимаемого коммерческими банками при заключении сделок, а также платы за оказание услуг, сопровождающих заключение и совершение сделок купли-продажи иностранной валюты, не может превышать 1%. Нацбанк напоминает, что требование не распространяется на комиссионные сборы, взимаемые банком за перевод купленной иностранной валюты, либо снятие наличной иностранной валюты со специального счета.

На прошедшей неделе курс американского доллара на Межбанковской валютной бирже поднялся на 720 пунктов и достиг отметки 24390 BLR/$. Спрос на доллары по-прежнему намного превышал предложение. В течение недели на МВБ состоялось, как обычно, 5 торговых сессий по доллару США. В отличие от предыдущей недели объем биржевых торгов вырос на 89,7% и составил $19564 тыс.

Котировки доллара на межбанковском валютном рынке всю неделю находились в коридоре 30100 - 31200 BLR/$. В пятницу они закрепились на уровне 30100 - 30400 BLR/$. С 24 марта Нацбанк Беларуси установил официальный курс белорусского рубля в размере 24390 BLR/$.

На Московском рынке белорусский рубль продолжает оставаться наиболее приемлемым инструментом для спекулятивных игр. О накаляющихся страстях вокруг него свидетельствует увеличение числа банков -- участников торгов ММВБ по белорусской валюте. С начала марта при относительно спокойном рынке их было обычно не больше 6, теперь же их 9. В абсолютном значении это не много, но тенденция к увеличению показательна.

Темпы падения белорусского рубля оказались медленнее, чем ожидалось. На прошедшей неделе «зайчик» не дотянул до «дна» 17,9 RUR/100 BLR и споткнулся на несколько неожиданном пункте 18,35 RUR/100 BLR (на внебиржевом рынке курс удалось «продавить» чуть ниже -- 18,18 RUR/100 BLR). Зато последовавший откат почти к 18,7 RUR/100 BLR порадовал тех, кто его угадал. Доходность от операции покупки белорусских рублей на ММВБ во вторник с продажей их в среду составила около 700% годовых.

Биржевой рынок марки оказался несколько похожим на предыдущую неделю. Дилеры пожелали участвовать в пяти торгах. Итогом пятидневных торговых сессий стал курс 14420 BLR/DEM. Торговый брутто-оборот за анализируемый период снизился еще на 4,5% и составил DEM 1596 тыс. Это потребовало от банков отвлечения BLR 22,8 млрд. по средневзвешенному курсу. В торгах в среднем принимали участие 10 банков.

На внебиржевом рынке марка стоила 17780 - 17988 BLR/DEM. С 10 марта официальный курс марки составит 14424,27 BLR/DEM.

В соответствии с письмом Нацбанка от 19 марта N 31005/961 «О внесении изменений в письмо НБ РБ от 15.12.95 N 31003/2555» официальный курс белорусского рубля Нацбанка к ограниченно конвертируемым валютам, кроме российского рубля, устанавливается на основании кросс-курса этих валют к доллару США. Официальный курс белорусского рубля к российскому рублю будет устанавливаться по результатам торгов на МВБ.

В течение прошлой недели курс российского рубля вырос до 4,27 BLR/RUR, т.е. на 12 пунктов. Недельный объем биржевых торгов по российскому рублю несколько увеличился. За анализируемый период брутто-оборот составил RUR 11,8 млрд., что почти на 25,7% выше показателя предыдущей недели. На внебиржевом рынке российский рубль котировался в пределах 5,26/5,33 BLR/RUR.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

24 марта 1997 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

ОБЗОР

Да здравствует футурология!

Мировые рынки: достигнут ли потолок?

Биржевые котировки кофе и какао, темпы роста которых в последнее время были просто шокирующими, похоже, достигли своего потолка. Аналитики в настоящий момент ломают себе головы над вопросом: произошла ли долгожданная стабилизация либо это просто «промежуточный финиш». В пользу последнего предположения говорит то, что потребительский спрос на **кофе** очень высок, а посему создание крупных складских запасов, способных окончательно охладить пыл «быков», маловероятно.

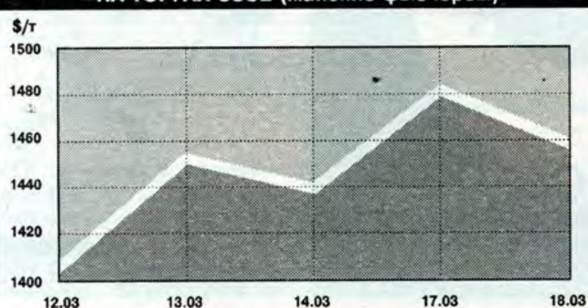


Тем не менее сообщения о предстоящих крупных поставках этого товара привели к настоящему обвалу котировок 17 марта на торгах *Coffe, Sugar & Cocoa Exchange (CSCE)* -- фунт «арабики» подешевел почти на $0,18. Специалисты утверждают, что такого резкого снижения цен не было уже несколько лет. Падение цен было отмечено и на *London International Financial Futures Exchange (LIFFE)*. Правда, сразу после этого котировки стабилизировались: на торгах в Нью-Йорке 18 марта майские фьючерсы подорожали на 0,0015 $/фунт; цена тонны кофе в этот же день в Лондоне повысилась на $8.

Что же касается **какао**, то рынок этого товара, похоже, находится в некоторой растерянности. Достоверных данных об объемах грядущего урожая пока нет, и прогнозы делаются диаметрально противоположные. В результате тон на торгах задают спекулянты: за резкими скачками цен следуют четко просматривающиеся периоды «стрижки купонов». 18 марта тонна какао на торгах *CSCE* стоила $1459, что на $23 меньше, чем накануне (*см. диаграмму*).

На рынке **цветных и драгоценных металлов** «Норильский никель» продолжает играть роль своего рода пугала. Вероятно, уже не осталось на Западе ни одного издания соответствующей направленности, которое бы не перемыло косточки этому акционерному обществу. В конечном счете мнения экспертов сводятся к следующему: независимо от того, будут ли улажены социальные конфликты в Норильске или нет, осуществлять поставки в прежнем объеме это предприятие не способно (на АО «Норильский никель» приходится примерно 20% мирового производства никеля, а также 40% платины и почти 60% палладия). Производственные фонды завода крайне изношены, правительству же России, похоже, проблемы Норильска порядком надоели, и, как заявил в начале марта Владимир **Потанин**, оно прекратило предоставлять гарантии коммерческим банкам -- кредиторам этого предприятия.

Согласно расчетам, потребность в никеле в 1997 году составит 1--1,1 млн т, мировое же производство, в лучшем случае, -- не более 1 млн т. Таким образом, любые неурядицы на российском заводе способны и без того нерадужные перспективы производителей нержавеющей стали превратить в настоящий кошмар.



Однако рынок металлов, производимых российским АО, в нынешних условиях стал настолько благодатным полем деятельности для спекулянтов, что ожидать от него можно чего угодно. Так, например, 18 марта в Лондоне в результате массированной атаки на рынок палладия «медведям» удалось сбить цену на этот металл более чем 6%. Следом за палладием упали и котировки других драгоценных металлов: платины -- на 8,25 $/т, золота -- на 4,1 $/т.

Покупателям **меди** в последние дни, похоже, крупно повезло. Будоражившие рынок слухи о грядущих крупномасштабных закупках Китаем (в настоящий момент эта страна -- крупнейший импортер меди) оказались не более чем слухами. Во-первых, Китай располагает достаточно большими запасами этого металла; во-вторых, котировки на биржах слишком высоки. Таким образом, сейчас не самый лучший момент для покупки, и Китай, скорее всего, займет выжидательную позицию. Трезво взглянув на ситуацию, трейдеры предпочли прекратить начавшуюся было игру на повышение, и рост цен замедлился (примерно на 5 $/день по сравнению с 33 $/день на торгах 14 марта). 18 марта тонна меди на торгах *London Metal Exchange (LME)* стоила $2418.

«Новый курс» Киева

Кризисная ситуация на рынке **сахара** в Украине, похоже, вынудила обратиться к опыту... Рузвельта, провозгласившего т.н. «новый курс» во время «великой депрессии» 30-х годов. Межведомственная комиссия по вопросам регулирования рынка сахара обратилась в Кабинет Министров с предложениями об ужесточении условий внебиржевой торговли этим товаром. В частности, предполагается установить квоты поставок на внутренний рынок в размере 1,7 млн т (1,4 млн т белого сахара и 300.000 т сахаросодержащей продукции) при минимальной цене 1240 грн/т. Комиссия предложила и план распределения этой квоты между 19 регионами, производящими сахарную свеклу. Единственное отличие от США 30-х годов в том, что американцы излишки сельхозпродукции просто-напросто сжигали, украинцы же должны будут их экспортировать.

Правда, не следует забывать о факторе, осложнившем украинский экспорт: рынок уже почувствовал введение НДС Беларусью. Имеются данные о срыве некоторых контрактов на поставку в нашу страну продуктов питания из Украины.

В целом же ситуация на рынке сахара остается достаточно странной: при явном превышении предложения над спросом продавцы продолжают удерживать цену на неприемлемом уровне -- минимум 570--580 грн/т. (Разброс цен достаточно большой, на рынке присутствуют и предложения по цене более 600 грн/т.) Покупатели же упорно не желают платить больше 540--560 грн/т. Что же касается экспортных поставок, то спрос на партии в 2--10 т несколько оживился, несмотря на укрепление курса гривни. Цена поставщиков -- 315--320 $/т.

А вот на рынке **семян подсолнечника**, явившихся в последнее время самым ликвидным товаром, отмечаются признаки дефицита. Вероятно, основная часть прошлогоднего урожая уже реализована, и те продавцы, которые смогли «выдержать паузу» в условиях не снижающегося спроса, вскоре будут иметь возможность диктовать цены. Для крупных партий (более 1000 т) на условиях *CPT* с полной предоплатой в настоящее время цена колеблется в районе 400 грн/т.

Россия: во всем виноват средний класс, а точнее — его отсутствие

На минувшей неделе «Интерфакс» обнародовал прогноз развития потребительского рынка России.

По мнению авторов исследования, главный фактор, определяющий ситуацию на рынке, -- падение платежеспособности населения. Несмотря на данные официальной статистики (в 1995 году снижение доходов населения на 13%, в 1996 году -- стабилизация), этот процесс продолжается. Дело в том, что эти цифры получены в результате подсчетов начисленной, а не реально выплаченной зарплаты. На конец 1996 года задолженность по зарплате составила 47,2 трлн руб., пенсий -- 13,7 трлн руб. Таким образом, доходы населения значительно снизились, и это послужило причиной 4%-го сокращения товарооборота.

При анализе положения различных социальных групп отмечается рост доходов наиболее и наименее обеспеченных частей общества. Причем ни те, ни другие не являются потребителями непродовольственных товаров, производимых на территории экс-СССР. Первые предпочитают импорт, у вторых практически все средства уходят на продукты.

Таким образом, отсутствие обеспеченного среднего класса приводит к отсутствию спроса на относительно недорогие товары длительного пользования, что, в свою очередь, загоняет в угол их производителей. Выпуск непродовольственных потребительских товаров в России в 1997 году, по самым оптимистическим прогнозам, снизится на 7%. Специалисты предполагают некоторое оживление спроса на легковые автомобили российского производства в связи с продолжением протекционистской политики. Однако при этом ожидается сокращение их поставок в страны СНГ, где конкуренция со стороны иномарок намного жестче.

В целом же импорт покрывает в настоящий момент более половины потребительского рынка России. Причем, по оценкам специалистов, дело идет к полному вытеснению ряда российских технически сложных товаров. Что же касается легкой промышленности, то в 1997 году российские предприятия сократят предложение на 10%. Стабилизация ожидается лишь в производстве льняных и, возможно, хлопчатобумажных тканей.

На рынке **продовольствия** серьезных изменений не предвидится: прогнозируется выпуск товаров на уровне 96% к предыдущему году. Вероятно, Россия увеличит закупки молочных продуктов (в первую очередь масла). Импорт мяса и мясопродуктов останется на уровне 1996 года, а вот закупки за рубежом растительного масла и сахара могут быть сокращены.

По мнению торговцев продовольствием, фактор отложенного спроса уже в настоящее время не лучшим образом сказывается на наполняемости оптового рынка. Торговцы панически боятся затоваривания, и это приводит к возникновению дефицита то в одном, то в другом секторе рынка. Попытки воспользоваться ситуацией привели к резкому росту цен на ряд товаров в январе—феврале. Увеличился и их разброс. В настоящий момент поставки большинства товаров стабилизировались, следствием чего стал стремительный откат цен (по ряду товарных групп -- до уровня ноября прошлого года).

Примером может служить ситуация, сложившаяся в торговле **сахаром**. В ожидании традиционного снижения спроса на этот товар после Нового года поставки на рынок были резко сокращены. Когда же прогнозы не оправдались, началась стремительная гонка цен (в феврале более чем на 2% в неделю), но в какой-то момент их «зашкалило». В марте цены стабилизировались на уровне 2400--2700 руб.

На рынке **мяса и мясопродуктов** также произошло нечто подобное, правда, там дефицит был спровоцирован главным образом ветеринарными ограничениями, введенными Россией на волне «энцефалитной» паники. Предполагается, что рынок в начале года был насыщен максимум на 3/4. Последовавший за этим рост цен (более чем на 8%) сменился столь же стремительным падением (по некоторым товарам более чем на 11%) после того, как заработали альтернативные каналы поставок. Расширение круга поставщиков привело к обвалу цен и на рынке куриного мяса. Окорочка из Голландии стоят на 1.500--2.000 руб. дешевле, чем знаменитые «ножки Буша».

А вот в удешевлении **масла** в центре России вместе с балтами и украинцами поучаствовали и белорусы. Значительные поставки его в Москву не только ликвидировали дефицит, но и вынудили российских импортеров западного продовольствия снижать цены (примерно на 4%).

Российские трейдеры уверены, что мартовское снижение цен уже в ближайшее время прекратится, однако большинство аналитиков считают, что следующая волна подорожаний еще далеко.

Юрий ХОВРОВ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00–18.00; выходной – воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от $160	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $230		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico				от $300		
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от $700		
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от $1000		
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость	от $364		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, нат. шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 18,2 млн руб.	276-9696 234-7812	офис фирмы: ул. Варвашени, 17-202, 208; салоны: РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), пр. Машерова, 9; г. Могилев, м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714
	компьютерные, рабочие столы				от 1,8 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				от 3,75 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				от 1,9 млн руб.		
ARREDO ESSETTI САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	комплекты офисной мебели, рабочие и компьютерные столы, шкафы, тумбы, подставки, кресла, стулья Valentini, Della, Chiara	Италия	ламинат	орех 3 оттенков, серо-черный и др.	от $70	234-1795 234-3416	бесплатные доставка и сборка; любая комплектация под индивидуальный заказ; оптовые и мелкооптовые поставки по Беларуси
АСПЕКТ ул. Стебенева, 20	мебель, приносящая успех:	Италия, Германия	десятки вариантов натуральных и искусств. покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3652 275-3525	бесплатно: дизайн интерьера, доставка, сборка; поставка со склада и под заказ мебели, кресел, любых элементов интерьера
	для исполнителей				$160...1200		
	для менеджеров				$400...200		
	для руководителей				$1300...500		
	для элиты				от $4500		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Италия, Германия, Польша			от $33		
ДОРАТО Furniture for Offices and Banks	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Mobili Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $130	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ;
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от $22		система скидок на опт
ДЗЕЯЧ ул. Седых, 40	многофункциональная офисная мебель по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат, нат. шпон, высокопрочный меламин	по желанию	?	265-8723 265-8036	ручная работа; бесплатные доставка и сборка
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	махагон, перламутр, вишня, металлик, черный, белый, бук, ясень, орех	$22...390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН новый адрес: ул. К.Либкнехта, 68–101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $210	254-6137 254-6296	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	$53...600		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	$4,5...593		эксклюзивный представитель Multiform'а в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...612		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	$25...7200		поставка со склада и под заказ
ЛИГАЛ	многофункциональная офисная мебель	Италия, Польша	меламин, ламинат, шпон, массив	по желанию	от $86	223-6835 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ
СТАННЕР	офисная мебель (в ассорт.)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-2705 276-2068	поставка под заказ
TINA VLATI Старовиленский тракт, 28/1; время работы: 10.00–20.00	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород дерева	более 30 вариантов	от $180	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация;
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	более 100 вариантов	от $50		поставка со склада и под заказ
	настольные лампы, светильники, бра	Австрия	металл, пластик, дерево	более 20 вариантов	от $25	228-3332	
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов						

ОБЗОР

Мы говорим «офис» — подразумеваем мебель, мы говорим «мебель» — подразумеваем офис

Одним из самых молодых сегментов белорусского мебельного рынка является рынок офисной мебели. Возраст его определяется возрастом основного потребителя данного товара — частных фирм.

Развитие рынка офисной мебели происходит в настоящее время под воздействием следующих основных факторов:

1. Несмотря на не ослабевающую «помощь» со стороны государства, бизнес в нашей стране еще не совсем умер и пытается робко развиваться.

2. Офисная мебель, в отличие от бытовой, имеет гораздо меньший временной ресурс. А это означает, что даже при неизменной емкости рынка будет существовать необходимость в постоянном обновлении мебели. Так, в развитых странах офисная мебель служит в среднем 2 года; для отечественных же офисов эта цифра, по некоторым оценкам, составляет на сегодняшний день около 4 лет.

Основными требованиями к офисной мебели являются, прежде всего, функциональность и эргономичность. При оснащении офиса, особенно кабинетов руководителей, наряду с функциональностью большую роль играет также престижность мебели. Однако из бесед с представителями ряда компаний, торгующих офисной мебелью, выяснилось, что в некоторых фирмах-потребителях этой мебели вся престижность и функциональность офиса концентрируются лишь в кабинете руководителя и стремительно убывают при спуске по иерархической служебной лестнице фирмы.

По нашим данным, более 90% офисной мебели, представленной на рынке Минска, сделано из ДСП. Оставшиеся 7--8% приходятся на мебель из дерева. На долговечность мебели влияют такие факторы, как способ крепления плит между собой (стяжки, скобы), вид покрытия (меламин, ламинат, пластик, шпон, бумага и др.), прочность внешней и внутренней фурнитуры, устройство механизма перемещения ящиков, вид обработки торцевых поверхностей и т.д.

В **более дешевой мебели** несущей конструкцией являются сами плиты (столешница, боковины) с торцами прямоугольной формы. Внутренняя фурнитура (петли, навесы) -- пластмассовая или комбинированная -- крепится к плите шурупами или винтами. Ящик в выдвинутом положении имеет минимальную поверхность опоры, что иногда приводит к разрушению направляющей и падению ящика на ноги.

Более дорогая и качественная мебель имеет утолщенные несущие конструкции из ДСП, дерева либо вообще может выполняться с каркасом из металлического профиля. Это, во-первых, делает ресурс мебели практически неограниченным, а во-вторых, позволяет укладывать в металлический короб провода коммуникаций. Такая мебель покрыта ударопрочным и термостойким пластиком, торцы закруглены.

Мебель высокого класса имеет металлическую фурнитуру. Механизм перемещения ящиков состоит из металлических направляющих и роликов, ящики фиксируются и обеспечивают устойчивость даже в максимально выдвинутом положении.

По мнению многих специалистов, торгующих офисной мебелью, эпоха мебели черного цвета, особо популярной в 1993--1995 годах, постепенно уходит в прошлое. На смену ей приходят цвета, близкие к натуральным, т.н. теплые тона. По нашим оценкам, из предлагаемой к продаже в Минске офисной мебели соотношение по цветам следующее: 50% -- теплые тона, их комбинации с черным; 35% -- серый цвет, его комбинации с черным; 15% -- черный. Как правило, изменение расцветки при одном и том же материале покрытия не влечет за собой удорожания мебели.

Однако существенный рост цены происходит при использовании различных **элементов кривизны**, что вполне закономерно, т.к. производство «кривых линий» принципиально отличается от традиционного. По некоторым оценкам, стол с изогнутыми линиями при той же площади может стоить на 25--35% дороже, чем традиционный прямоугольный. Мода на новые формы проявляется в спросе на всевозможные связующие уголки, островки, полусферы, дающие возможность конструировать рабочее место не параллельно-перпендикулярно, а различными углами, комбинировать выносы рабочего места, составлять его в форме буквы *U* и т.д.

Мода на **состав набора** находит свое проявление в использовании таких вспомогательных элементов, как стойки под компьютер, оргтехнику, вытяжные панели для клавиатуры, различные бюро для документов, стойки для хранения файлов и пр.

Условно **наборы офисной мебели** можно разделить на 3 категории: кабинет руководителя, рабочее место менеджера и «все остальное». Обязательными элементами в каждой категории являются стол и стул. Рабочее место менеджера может включать мобильную тумбу, стойку для компьютера. На 1--2 рабочих места, как правило, приходится шкаф или тумба для документов. В кабинет руководителя, кроме этих элементов, могут входить конференц-стол, стулья для посетителей, рабочее место секретаря, стойка для аудио- и видеоаппаратуры.

Офисные стулья условно можно разделить на 2 категории: кресла для руководителей и многофункциональные стулья. По некоторым оценкам, соотношение предложений на рынке Минска по этим категориям составляет 20% и 80% соответственно.

Кресло руководителя более массивное (15--21 кг) и выполняется из кожи, кожзаменителя или плотных материалов, как правило, одноцветных. В зависимости от материала обивки цена кресла может меняться на 15--30%. Кресло имеет пневматический подъемник-амортизатор, механизм качания, фиксирующийся в нескольких положениях, регулировку плавности качания, подлокотники. Опора может выполняться из дерева, металла, пластмассы. Диапазон розничных цен кресел -- от $180--220 до $800--1000.

Многофункциональные стулья более легкие (в среднем 10--16 кг). Для обивки используется плотная материя (сегодня на рынке представлено свыше 50 оттенков). Стулья, как правило, имеют пневматический амортизатор-подъемник, ручную регулировку глубины, высоты и наклона спинки; комплектация подлокотниками -- по желанию. Диапазон розничных цен -- $40—200.

Владимир ОРЕХОВ

АКТУАЛЬНО

Эрогенные точки в напряженном теле

Пристально вглядываясь в караваны трейлеров с мебелью, дружно и без остановок пробегающих по территории нашей страны, которая словно кость в горле Европы, правительство решилось на мужественный поступок — уменьшило таможенные пошлины на ввозимые на территорию Беларуси некоторые виды мебели. На прошлой неделе эти ставки были введены в действие. Но не стоит ждать наплыва покупателей за офисной и домашней мебелью, которая, по логике, должна стать дешевле. Сделать ее более доступной сегодня невозможно, и причин тому несколько.

Во-первых, каждый здравомыслящий человек в Беларуси, которого не ввели в заблуждение рапорты Министерства статистики и анализа, прекрасно знает: нельзя рассчитывать, что какое-либо уменьшение таможенных пошлин не «аукнется» увеличением чего-нибудь другого. Опыт последних лет подсказывает: такое увеличение неизбежно, причем его размер может быть даже больше величины предоставленной «поблажки». Подтверждения этому уже имеются. Сегодня любой орган местной власти (а этих органов – что песка в Сахаре) может по своему усмотрению создавать внебюджетные фонды, не ограниченные ни размером, ни количеством «добровольных» пожертвований, исчисляемых из «чистой прибыли». В дополнение к «местным органам» практически одновременно с опубликованием новых ставок таможенных пошлин и еще до введения их в действие для импортеров мебели введен новый НДС, увеличенный с 20% до 45%. Что лучше -- новые маленькие пошлины или новый большой НДС -- никто пока толком не разобрался, но ясно одно: «хрен редьки не слаще».

Во-вторых, ситуация, сложившаяся на валютном рынке Беларуси, не позволяет импортерам мебели надеяться на лучшее до тех пор, пока мебель очередным президентским декретом не будет признана каким-нибудь «энергоносителем». Это было бы логично после того, как ставки таможенных пошлин на мебель стали исчисляться от ее массы. Можно было бы пойти дальше и объявить ту же мебель не просто «энергоносителем», а «перспективным энергоносителем», под который можно будет свободно приобретать СКВ на МВБ, т.к. рано или поздно она (мебель) превратится в дрова. Но пока этого не сделано, ни один импортер точно не скажет, когда и за сколько он сможет приобрести необходимую для расчета с поставщиком СКВ. А посему все связанные с этим возможные затраты должны учитываться в цене.

В-третьих, как показывает практика, к концу года (лишь бы не раньше) будет снова заявлено об авральной необходимости пополнения бюджета. И в этом случае введение новых ставок сегодня может оказаться просто «ловушкой» для импортеров мебели завтра. Почему бы в ноябре-декабре не объявить, что эти ставки теряют силу с момента их введения, после чего взыскать с импортеров в бесспорном порядке задним числом штрафы и пени? В этом случае будет также решена и проблема «недоброкачественной конкуренции» отечественным производителям, поскольку после таких решений импортеры-«спекулянты» просто перестанут существовать. Надо думать, что вместе с их исчезновением «похудеет» орган по сертификации мебели при «Минскпроектмебели». Жировать будет не с кого.

P.S. А вдруг все будет наоборот? Перекрестимся.

Соб. инф.

ГИД

Где заказать мебель для дома и офиса

«ИТН ДИЗАЙН»

(ул. К.Либкнехта, 68–101; т/ф: 254-61-37, 254-62-96)

Фирмой «ИТН Дизайн» открыт новый салон офисной мебели и мультиформ, в котором можно приобрести офисную мебель *Mascagni* и *Uffix* (Италия), *Falco* (Венгрия), офисные аксессуары *Multiform* (Австрия) и светильники *Massive* (Бельгия).

Продукция *Mascagni* объединяет 8 различных семейств офисной мебели, что дает возможность оборудовать любые типы офисов, включая оперативные рабочие места и кабинет директора. Столы покрыты термо- и ударопрочным пластиком, укомплектованы как металлическими, так и деревянными ножками, имеют каналы для монтажа электропроводки.

Дизайн-проект разрабатывается с помощью компьютерной программы концерна *Mascagni*.

Полное соответствие европейским стандартам *UNI*.

Гарантия – от 2 до 5 лет.

«МЭЙПЛ»

(ул. В.Хоружей, 29–63; тел.: 234-43-42, 234-46-34)

Сохраняя традиции ведущих европейских производителей офисной и компьютерной мебели, фирма «Мэйпл» предлагает системы различных стилей и ценовых категорий — от типовых рабочих мест до шикарных, элегантных директорских кабинетов и конференц-залов.

Сегодня многие осознали, что интерьер офиса — это визитная карточка фирмы. Поэтому, когда речь заходит о максимальном удовлетворении запросов покупателей, фирма «Мэйпл» предлагает не только высокий уровень качества и экологической чистоты продукции, гарантированные заводом-изготовителем, но и полный сопутствующий сервис — начиная от проектирования интерьера помещения и заканчивая бесплатными доставкой и сборкой мебели в самые короткие сроки.

Обратив внимание на рекламный макет и связавшись с фирмой «Мэйпл», вы убедитесь, что высокое качество не всегда означает «дорого».

«СТАННЕР»

(ул. Короля, 22; тел.: 276-92-07, 276-92-25)

Салон-магазин «Кухни из Италии» предлагает кухонные гарнитуры по индивидуальным заказам самой разнообразной цветовой гаммы из различных материалов (от древесного массива и натурального шпона до влаго- и термостойкого пластика). Вся мебель комплектуется кухонным оборудованием западных фирм (*Ariston*, *Philips* и др.). По желанию заказчика возможны проектирование кухонь с учетом оборудования, выпускаемого отечественными предприятиями («Атлант», «Брест» и др.), а также поставка не только кухонных гарнитуров, но и любых их компонентов — от фурнитуры до кухонного оборудования.

Срок исполнения заказа -- 1 месяц со дня оформления.

FURNITURE LUXE

(ул. Лынькова, 17; т/ф: 228-57-63, 228-57-64, 228-55-58, 228-55-59)

СП *Furniture Luxe* обладает самым современным мебельным производством в Республике Беларусь. Качество изготавливаемой мебели приравнивается к германскому, французскому, бельгийскому.

Предлагается мебель для офиса (многофункциональная), гостиниц, баров, кафе, магазинов, а также для кухонь, спален, детских комнат, прихожих в богатой цветовой гамме. Индивидуальный дизайн-проект. Гарантия качества изделий.

Мебель *Furniture Luxe* украшает квартиры многих минчан, аудитории БГЭУ, интерьеры Агропромбанка, Технобанка, железнодорожных касс, гостиницы «Спорт» (г. Москва) и т.д.

По желанию заказчика возможно проектирование новых моделей с самой разнообразной цветовой гаммой. Действует гибкая система скидок. Услуги посредников оплачиваются.

Срок исполнения заказа — до 3 недель со дня оформления.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
АРНИКА-СЕРВИС	кухни	Финляндия	нат. дерево, ламинат, меламин (130 вариантов цветов)	от 700	233-0225	компьютерное проектирование, гарантия; комплектация техникой Bosch, Siemens; бесплатные доставка, сборка, установка
ARREDO ESSETTI САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	комплекты мягкой мебели D.I.M.A. (более 35 наимен.)	Италия	кожа, велюр, гобелен, courtisane, microfibre (любые цвета)	2800...7500	234-1795 234-3416	бесплатные доставка и сборка; любая комплектация по индивидуальному заказу; оптовые и мелкооптовые поставки по Беларуси
	спальни, гостиные, столовые, прихожие Stellare, Valentini, Grazia, Gabani, Spazio, Mobili		высокотехнологичные материалы и полимеры (розовый, белый, черный, голубой с эффектом радика, бирюза, орех, махагон, карельская береза)	700...6820		
	бары-глобусы, светильники, аксессуары Tre Esse, Formaluce		нат. материал, ручная работа	18...650		бесплатные доставка и сборка
	напольные, настенные часы Altobel, Antonio		ценные породы дерева (красное дерево, карельская береза, липа, итальянский орех, сандал)	от 1800		ручная работа, бой с мелодиями, ночной режим, лунный календарь, немецкий механизм, номерной паспорт с гарантией изготовителя
магазин Богемия	люстры, бра, настольные лампы, светильники, торшеры, подвесы, потолочники Preciosa-Lustry	Чехия	хрусталь, стекло (более 100 вариантов)	от 30	223-1213 226-8727 226-8731	офис, магазин: ул. Раковская, 12а
DЗЕЯЧ ул. Седых, 40	мебель для дома по индивидуальным проектам, престижные столы, стулья	Беларусь	ценные породы древесины	?	265-8723 265-8036	ручная работа; бесплатные доставка и сборка
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
Inn-Finn Oy FURNITURE KING FINLAND	мягкая мебель	Финляндия	нат. кожа (15 цветов)	2000...3000	250-3515	богатый выбор моделей, разнообразный дизайн; возможна комплектация журнальными столами
	стенки-горки серии Pikantti		МДФ, ламинат (5 цветов)	1000...2000		модульная сборка; широчайшие возможности индивидуального моделирования
	детская мебель		МДФ, ламинат, нат. дерево (5 цветов)	300...500		кровати, детские комнаты, универсальные детские комплекты
ЛИГАЛ	мебель для дома (в ассорт.)	Италия	по желанию	?	223-6835 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ
ПОРТЭКС	спальни (15 видов, цветов и размеров)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	1900...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
СТАННЕР	спальни (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2000...5000	233-9157 276-6111 (сот.)	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.), индивидуальные заказы: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
DЗЕЯЧ ул. Седых, 40	торговое оборудование по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат	по желанию	?	265-8723 265-8036	бесплатные доставка, сборка
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
	универсальная система стальных труб: вешала, стеллажи, потолки		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки		ламинат	черный, белый, серый			
	женские манекены (торсы)		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						
Texi	любое торговое оборудование (несколько тысяч наимен.)	Италия, Польша	любое	по желанию	?	236-6927	ул. Коммунистическая, 18-3 (10.00-17.00)

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2768). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ – 200.000 РУБ.

ГИД

Где купить отделочные материалы

«БРОК ФУДС»
(ул. Я.Коласа, 21;
тел.: 231-62-06, 232-02-93,
(8-017) 210-19-11, (8-017) 210-19-12)

Подвесные потолки, стеновые панели, двери, напольные покрытия -- вот тот ассортимент, который предлагает фирма «Брок Фудс».

С марта на всю продукцию действует специальная система скидок как для юридических, так и для частных лиц. Цена на партию (от 100 кв.м) подвесных потолков *Donn* самого популярного у покупателей наименования *Fissured* в комплекте с подвесной системой -- 10 $/кв.м, на алюминиевые реечные потолки *Stecoline* и *Geipel* (белая рейка -- от 21 $/кв.м, рейка «хром» или «золото» -- от 33 $/кв.м). Система накопительных скидок позволяет приобретать партии потолков по вышеуказанной цене, производя оплату частями в течение оговоренного срока. Постоянные клиенты фирмы при покупке любой партии потолков имеют скидку 2--5% от розничной цены.

«Брок Фудс» сообщает также о новых ценах на светильники для подвесных потолков. Растровые люминесцентные светильники теперь можно купить по 55 $/шт., точечные в комплекте с лампами накаливания (40, 60 и 100 Вт) -- от 4 $/шт.

Специальные весенние цены распространяются на всю гамму товаров от «Брок Фудса». Цены на коллекцию стеновых панелей *Atex* (более 10 видов) снижены до 12 $/кв.м.

Приглашаем посетить демонстрационный зал фирмы «Брок Фудс» и ознакомиться с качеством предлагаемой продукции.

«СИПЛАСТ»
(ул.Якубовского, 86--601, 604;
тел.: 252-28-57, 252-24-22)

Фирма предлагает широкий спектр изделий для внешней отделки зданий от компании *Alcoa* (США), мировая известность которой основана на высоком качестве продукции. В ассортименте -- стеновые (сайдинг) и потолочные панели, алюминиевые кровли и системы водостоков, дизайнерские аксессуары, завершающие эстетический облик здания. «Сипласт» оказывает полный комплекс услуг -- от составления дизайн-проекта до монтажа выбранных изделий (лицензия № 7092).

Сайдинг из алюминия или ПВХ преобразит внешний вид здания и освободит вас от забот по уходу за его фасадом, т.к. современные технологии его производства обеспечивают невыцветание красок, высокую прочность и износостойкость; он выдерживает резкие перепады температур и повышенную влажность. Влагостойкие потолочные покрытия из алюминия и ПВХ также могут применяться для отделки закрытых и открытых помещений.

«ФИЛИПП»
(ул. Кропоткина, 89--35;
т/ф: 234-86-30, 234-92-18)

Наружная отделка, с одной стороны, выполняет защитную функцию, предохраняя стены сооружения от воздействия окружающей среды, а с другой — призвана выполнять декоративную функцию. Нередко фасад здания служит своего рода визитной карточкой владельца сооружения. Поэтому важную роль играют правильный выбор отделочного материала, его физические и декоративные свойства.

Фирма «Филипп» предлагает широкий выбор стеновых (сайдинг) и потолочных панелей из ПВХ для внешних и внутренних отделочных работ производства американо-канадской промышленной группы *Royal Plastics Group*. Благодаря своим отличным свойствам этот материал является одним из самых популярных среди строителей. Основные его преимущества -- высокие экологические свойства, долговечность, гарантия сохранения свежести и привлекательности на многие годы, стойкость к атмосферным воздействиям и повреждениям. Материал не поддерживает горение. Виниловые панели не пропускают влагу и не подвергаются ее воздействию, стойки к перепадам температур, не выцветают и не деформируются, экологически чисты и пожаробезопасны. Этот материал морозоустойчив, не привлекает насекомых, портящих древесину, не подвергается воздействию плесени. Гарантийный срок по цвету и профилю материала -- 50 лет. Простой способ крепления дает возможность монтировать панели по вертикали, горизонтали и по диагонали. В случае повреждения можно легко заменить отдельный элемент. В сочетании с различными типами утеплителя сайдинг позволяет осуществить строительство на основе энергосберегающих технологий. Разнообразие профилей, цветов, текстуры сайдинга создает практически неограниченные возможности во внешнем декорировании зданий. Виниловую обшивку не нужно красить и чистить: достаточно лишь обмыть стены водой из поливочного шланга. В случае сильного загрязнения рекомендуется применять общедоступные, мягкие моющие средства.

В ассортименте фирмы представлены также стеновые панели для внутренней отделки интерьера, имитирующие керамическую плитку, мрамор, дерево (1,22 х 2,44 м); алюминиевые системы водостока; металлочерепица; профнастил; кровельные материалы; настенные бамперы; двери (глухие профилированные, остекленные); другие строительные и отделочные материалы.

Поставка материалов со склада в Минске и под заказ. В зависимости от объема заказа предлагается гибкая система скидок. Приглашаем к сотрудничеству региональных представителей.

МАТЕРИАЛЫ

Подвесные системы *Armstrong* — новые возможности дизайна

Фирма *Armstrong* предлагает полностью согласованные потолочные решения, в которых подвесные системы идеально соответствуют потолочным плитам. Пять систем, описанных в настоящей статье, сконструированы в целях обеспечения полной совместимости со всем рядом плит фирмы *Armstrong*.

Bandraster

Систему *Bandraster* можно использовать для придания потолочному модулю линейной, квадратной или прямоугольной формы. Она позволяет создать идеальные подвесные системы, в которые можно монтировать перегородки, кабельные короба и встраиваемую осветительную арматуру.

Silhouette

Основным достоинством системы *Silhouette* является ровная поверхность потолка, обеспечиваемая установкой плит *Microlook*. А это гарантирует то, что нижняя сторона плиты будет находиться на одном уровне с нижней частью профиля системы *Silhouette*, тем самым обеспечивая гладкую поверхность потолка, которая сегодня требуется многим проектировщикам.

Система *Silhouette* предлагается в белом цвете, который делает ее менее заметной, а также в белом цвете с черными углублениями, что позволяет получать четкий модульный дизайн, при котором элементы системы подчеркивают текстуру потолочных плит. Возможность установки болта в отверстие системы *Silhouette* является отличительной чертой ее открытого профиля. Эта особенность означает: при монтировании перегородок нет необходимости сверлить неприглядные отверстия в подвесной системе, что является большим преимуществом, когда перегородки приходится демонтировать. Кроме того, открытый профиль системы позволяет легко крепить короба для осветительной арматуры или опоры для указателей.

Trulok FI5

Подвесная система с узкой усиленной полкой шириной 15 мм. Она соответствует профилю краев потолочных плит *Microlook* и является частью общего рисунка потолка. Кроме того, система *Trulok FI5* предлагается в различных цветовых вариантах, что дает возможность подобрать оптимальную цветовую гамму.

Trulok F24

Усиленная видимая подвесная система различных цветов и отделок размером 24 мм, на которую устанавливаются изделия *Board* и *Tegular*. Она также может поставляться в антикоррозийном варианте для использования с потолками *Ceramaguard* и *Newtone* в местах с высокой влажностью и с содержанием химических веществ в воздухе.

Definitions

В состав системы *Definitions* входит специально разработанная накладка из полихлорвинила, прикрепленная к стальной несущей. Точный выдавленный профиль накладки позволяет получить четко очерченный зрительный образ с пересечениями под прямым углом. Такой подход обеспечивает тонкую проработку деталей, что невозможно при помощи традиционных металлических подвесных деталей. Система *Definitions* предлагается с 3 различными профилями -- *Convex*, *Chamfer* и *Comb*.

Ознакомиться с образцами и получить более подробную информацию о подвесных системах вы сможете, посетив офис и салон розничной торговли фирмы «Юнибуд».



г. Минск,
пр. Партизанский, 14—215а;
тел.: 249-80-17, 249-41-27,
249-51-90;
пейджер 263-58-37
(абонент № 427);
салон розничной торговли:
тел. 249-92-40.

Тема следующей полосы «Интерьер» —
жалюзи, роллеты.
Прием рекламы — до 28 марта. Т/ф 226-96-78

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 $/кв.м	233-1056 233-1881
РОТОКЛОН	ковровая плитка	Франция	10	50 x 50	9 $/кв.м	268-4296
	сверхпрочный линолеум		3,2	100	6 $/кв.м	
	ковровое	Бельгия	10	400	12 $/кв.м	
ФРИАЛ	ковровое	Турция	3...11	200, 300	от 1 $/кв.м	236-7470 236-9813
ЭЛСБЕР	напольное (более 100 наим.)	Бельгия, Франция, США	-	200, 250, 300, 366, 400	100.000...410.000 руб./кв.м	266-3522 232-8313
	линолеум	Бельгия, Франция, Германия	1,3; 2,2; 3,0	200, 300, 400	150.000...240.000 руб./кв.м	
ЮНИБУД	износостойкое ПВХ-покрытие	Швеция	2,0...3,8	200	от 595.000 руб./кв.м	249-4127 249-5190

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Телефон
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ (склад)	Канада	от 8 $/кв.м	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия (склад)	США	от 4,53 $/п.м	
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?	

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м гориз.	Цена, $/кв.м вертик.	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
ВЕТРАЗЬ	12	17...21	-	от 130	-	от 230	-	268-8009 235-5122
КАРИЦКИЙ & К	11	16...24	10% от цены заказа	-	-	-	-	246-1570 275-1704
ЛИГОС-ЮНИОН	12	17...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	233-1056 233-1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

ЛИКБЕЗ

Вор не пройдет через наши ворота

Вся торговая площадь магазина, будь то продовольственный или хозяйственный, предоставляет большие возможности для злоумышленников. По статистике, в странах Западной Европы около 80% от общего числа краж в предприятиях розничной торговли остаются невыявленными. Чтобы избежать этих неприятностей, используются различные способы -- от создания служб охраны до установки систем видеонаблюдения со скрытыми камерами. Последним рубежом на пути вора является система контроля несанкционированного выноса товара.

Сфера применения

Как правило, системы контроля несанкционированного выноса товаров располагают в магазине в некотором отдалении от дверей, чтобы нельзя было «прошмыгнуть» мимо охранника, стерегущего выход.

Эти механизмы обычно представляют собой 1-, 2- или 3-антенные турникеты. Они подразделяются на радиочастотные (самые распространенные), электромагнитные (по некоторым сведениям, вредные для здоровья) и акустико-магнитные.

Чтобы полностью оборудовать торговый зал, требуются антенная система, много баджей, а также ключ для их снятия, или дезактиватор.

Баджи выпускаются в 2 модификациях -- съемные и несъемные.

Съемные баджи могут использоваться бесконечное число раз. Универсальный магнитный ключ помогает крепить съемные жесткие и мягкие баджи на товар и делает невозможным их снятие в отсутствие обслуживающего персонала.

Несъемные баджи -- одноразовые, и для их снятия используется дезактиватор. Практически всегда они выпускаются в виде имитации штрих-кода, который, в отличие от съемного баджа, не привлекает внимания и неотличим от настоящего кода. Стоимость одноразового баджа обычно входит в цену товара.

Дезактиватор, как правило, устанавливается около кассового аппарата, перед системой контроля выноса. После помещения товара на дезактиватор звуковой и световой сигналы дают знать кассиру о полной дезактивации и возможности беспрепятственно вынести товар за пределы магазина. Эту процедуру со всеми нюансами можно пронаблюдать, например, в магазине «Домовой» (пр. Ф.Скорины, 45).

К системам контроля несанкционированного выноса можно подключать внешние устройства, которые по сигналу тревоги производят определенные действия, например, запирают двери магазина на электронный замок.

Цены

Установка системы контроля несанкционированного выноса -- дорогое удовольствие. Дешевле оборудовать магазин хорошей системой видеоконтроля. Однако следует иметь в виду, что эти системы скорее дополняют, а не заменяют друг друга.

Цены на различные системы могут очень сильно отличаться. Это зависит в первую очередь от фирмы-производителя и количества «наворотов», которые в дальнейшем могут и не пригодиться.

Стандартная система включает в себя:

-- дезактиватор (портативный ручной, стандартный настольный и др.; около $1300);

-- 2-блочные ворота шириной до 1,5 м ($4500) или до 3 м ($6800);

-- твердый многоразовый бадж ($1,2);

-- 1-разовые наклейки с имитацией штрих-кода размерами 50 х 50 мм ($0,2) и 40 х 40 мм ($0,14);

-- съемный ключ ($330).

В мировой практике по финансовым соображениям маркируется около 10% от представленных на стеллажах товаров (одна или несколько товарных групп).

Выявление несанкционированных выносов составляет в среднем 6--10%. В приведенной диаграмме показано процентное соотношение количества несанкционированных выносов для различных групп товаров.

Планируя установку системы контроля несанкционированного выноса, необходимо тщательно все продумать и просчитать. Может оказаться так, что дешевле и проще будет установить электронные весы и взвешивать покупателей на входе и выходе из магазина.

При информационной поддержке СП «Сатурн-Инфо» подготовил **Сергей ЛИТОВКО**



ПРЕДЛОЖЕНИЯ СИСТЕМ БЕЗОПАСНОСТИ В МИНСКЕ

Фирма	Товары и услуги	Телефон
ИНФОТЕХЦЕНТР	системы охранной и пожарной сигнализации, телевизионные системы наблюдения (в ассортименте)	228-2612
НОВОТЕХ СЕКЬЮРИТИ	поставка и сопровождение: датчики Crow (Израиль), контрольные панели Napco (США), системы защиты периметра Stellar (США); проектирование, монтаж, обслуживание: системы видеонаблюдения (Япония, Тайвань), системы контроля доступа на магнитных картах (Швеция)	226-3110 226-3164
ПРОСВЕТ	системы ограничения доступа (механические), системы видеоконтроля, системы контроля ценных бумаг, металлов, взрывчатки, наркотиков, периметра объекта	232-7052 232-3552
САНТЭК ТЕКНОЛОДЖИ	системы видеонаблюдения Sanyo (Япония), системы защиты от несанкционированного выноса Check Point (США)	249-4407 249-8342
САТУРН-ИНФО	системы охранной и пожарной сигнализации C&K Systems (США), системы видеонаблюдения C&K Systems, Burle (США), детекторы металлов Garret (США), системы контроля доступа, системы предотвращения несанкционированного выноса товаров	226-7757
ТЕХНОЦЕНТР	системы видеонаблюдения Bischke (Германия), TRC, Minitron (Тайвань), Dyne, Hyundai (Корея), системы контроля доступа Pegasus (Италия), системы охранной и пожарной сигнализации DSC (Канада), C&K Systems (США)	271-9703

ГИД

Где заказать системы безопасности

«САНТЕК ТЕКНОЛОДЖИ»

(пр. Партизанский, 12а--12; тел.: 249-44-07, 249-83-42, факс 249-44-05)

Комплексные системы обеспечения безопасности — относительно новое направление в работе белорусских предприятий. Современные условия хозяйствования и ухудшение криминальной обстановки вынуждают фирмы более серьезно подходить к вопросу информационной безопасности, защиты от внутренних хищений и, как это не странно звучит, применять новые методы автоматизированного учета и отчетности.

Группа предприятий ЗАО «Белкомдата», в которую входят СП *Santec* и *Checkpoint*, предлагает комплексное решение проблем безопасности. «Белкомдата» остановила выбор на лидерах в своих областях: видеосистемы — *Sanyo*, системы защиты от несанкционированного выноса товара — *Checkpoint*, компьютеры — *Acer*, программное обеспечение для бухгалтерского и складского учета — *IC*, документооборот — *Lotus*.

«САТУРН-ИНФО»

(ул. Тимирязева, 46б; т/ф: 223-48-03, 226-77-57)

Обеспечение безопасности и охрана вашего имущества — непростая задача, которую вы можете существенно упростить, обратившись в СП «Сатурн-Инфо». Проработав 4 года на рынке профессиональных охранных систем и имея бесценный опыт, предприятие поможет вам пройти путь от разработки проекта до передачи законченной системы обеспечения безопасности. Квалифицированные сотрудники «Сатурна-Инфо» предложат оптимальное по цене и возможностям оборудование, а также комплекс мероприятий с учетом всех ваших пожеланий.

Минский метрополитен, Исполнительный секретариат СНГ, крупнейшие банки, магазины и офисы, а также большинство профессиональных установщиков систем безопасности могут подтвердить безупречную репутацию «Сатурна-Инфо» и высокое качество поставляемого им оборудования.

Партнеры СП — мировые лидеры в области производства профессионального охранного оборудования, систем видеонаблюдения, детекторов металла, систем выявления краж в магазинах и других специальных средств обеспечения охраны.

СОВЕТЫ

Система спутникового ТВ для истинных однолюбов

В «Конъюнктуре» за 3 марта 1997 года мы приводили классификацию систем спутникового ТВ. Сегодня более подробно остановимся на самом простом классе этих систем, которые привлекают покупателей прежде всего доступными ценами ($200--500).

Характеристики

Размеры приемной антенны составляют 0,6--1,2 м. В данном случае речь идет об алюминиевых «тарелках». Однако существуют и стальные, проводимость и КПД которых соответственно меньше. Чтобы получить одинаковое качество изображения, стальная приемная антенна должна быть в 1,5 раза больше по размеру, чем алюминиевая. Кроме того, алюминий лучше поддается обработке, поэтому точность изготовления профиля более высокая. Приемная антенна может быть цельной или сборной. В последнем случае качество изображения будет хуже примерно на 20%.

Цена системы данного класса зависит от наличия в приемнике дополнительных функций (подавление шумов и др.).

Качество изображения зависит также от коэффициента шума конвертора. Сегодня примерно за $200 можно приобрести систему с размером «тарелки» 0,6--0,9 м, весьма посредственным приемником и конвертором с достаточно высоким коэффициентом шума. Система же с диаметром антенны 1,2 м, неплохим приемником и конвертором обойдется любителю спутникового ТВ в $500.

Возможности

Такая система может принимать программы лишь с одного конкретного спутника, т.к. имеет фиксированную настройку. Для Беларуси это — «Галс» (НТВ-Плюс»), *Eutelsat II-F1/F2/F3/F4, Hot Bird 1*.

Для качественного приема каналов «НТВ-Плюс» необходима «тарелка» размером 1,2 м (для Минска) и декодер. Абонентская плата -- 12 $/мес. Совокупная сумма затрат за первый год для такой системы составит порядка $650--700, что уже выходит за рамки данного класса. И за такие немалые деньги потребитель получает возможность смотреть лишь 4 канала. Поэтому в наших условиях не рекомендуется устанавливать фиксированную приемную антенну на спутник «Галс», т.к. за $800--1000 телезритель может приобрести недорогую систему экономического класса, что позволит принимать программы с нескольких спутников (в т.ч. «НТВ-Плюс»).

С «13-градусников» (*Eutelsat II-F1/Hot Bird 1*) можно принимать 32 программы. Антенна размером 0,6 м обеспечивает качественный прием 16 программ, 0,9 м -- 22 программ, 1,2 м -- 30 программ.

Передачи остальных спутников не пользуются в Беларуси большой популярностью.

Недостатки

Серьезным недостатком дешевых систем является то, что их нецелесообразно модернизировать, т.к. получаемый эффект не адекватен затратам на установку позиционера и опорноповоротного устройства. Декодеры же очень чувствительны к качеству сигнала. Если он слабый, декодер просто не раскроет «картинку». А для просмотра подавляющего большинства закрытых программ необходима приемная антенна от 1,5 м.

Приемники спутникового ТВ данного класса также не предоставляют пользователю дополнительных удобств: списка фаворитных каналов, внутреннего телетекста, таймера и др.

Эти системы могут удовлетворить запросы лишь тех телезрителей, которых интересует всего один или несколько каналов с конкретного спутника (например, нужен только *Eurosport*). Если же интересы потребителя разносторонни и многообразны, то дешевая система поспособствует лишь полному разочарованию в спутниковом ТВ вообще. Чтобы этого не произошло, лучше приобретать системы с гораздо большими возможностями, речь о которых пойдет в следующих публикациях.

Виталий ОВЧИННИКОВ

ОБЗОР

Объединяя компьютеры сетью

Технологии локальных сетей и стремление к использованию глобальных вычислительных структур становятся популярными даже на белорусском, отнюдь не авангардном рынке. Трудно сказать, что чаще толкает потребителей использовать сети -- дань моде или прагматичный расчет экономической целесообразности. Очевидно одно: повышенный спрос ведет к росту количества (реже качества) предложений и падению цен.

Учитывая специфику нашего рынка, сегодня реально можно говорить скорее о белорусском рынке локальных вычислительных сетей (ЛВС), чем пытаться определить тенденции развития глобальных вычислительных сетей (*WAN -- World Area Network*). Последние в нашем Отечестве



носят эпизодический характер, а использование *Internet* -- тема отдельного разговора.

В рамках небольшой публикации трудно охватить все аспекты многогранного рынка оборудования и сетевых услуг. Сетевым адаптерам для настольных и портативных компьютеров, *hub*'ам, концентраторам, мостам, маршрутизаторам, кабельным системам, топологиям сетей и их ПО в последнее время очень много посвящается публикаций в специализированной прессе и *Internet*'е. На страницах «Конъюнктуры» обзор белорусского рынка сетевого оборудования планируется опубликовать в мае этого года. Сегодня же главное внимание будет уделено услугам по проектированию, установке и внедрению сетей.

К основным тенденциям белорусского рынка локальных сетей весны 1997 года можно отнести:

-- увеличение спроса на небольшие сети уровня офиса или компании, включающие до 20 станций, где активно используются разделяемые принтеры и файлы;

-- существенное снижение за последние 9 месяцев стоимости аппаратной части, необходимой для построения локальных сетей;

-- повышение спроса и предложения на 100-мегабитные технологии даже для рынка малых компаний (*SOHO*) вследствие резкого снижения цен на сетевое оборудование этого класса;

-- вытеснение *Switching Ethernet 10/10* технологией *Switching Ethernet 10/100* на уровне как сетевых устройств типа *hub*, так и другого оборудования;

-- в прошлое уходят локальные сети на коаксиальном кабеле, и доминирующее положение на рынке сегодня занимают сети на витой паре, которые, кроме сетевых адаптеров, используют устройства типа *hub* и концентраторы (наблюдается увеличение спроса на этот вид сетевых устройств);

-- постепенный переход крупных и продвинутых компаний-заказчиков от просто выделенных серверов к технологиям серверов приложений;

-- рост уровня сетевых проектов лидеров отечественного рынка и сокращение разрыва в применяемых технологиях с передовыми решениями.

Использование перспективных еще полгода назад технологий *Switching Ethernet* сегодня является экономически оправданным только при модернизации уже существующих крупных сетей. Цены на аппаратуру для 100-мегабитного *Ethernet*'а упали настолько, что, учитывая перспективы внедрения технологий *Internet/Intranet*, новые сети эффективнее строить именно на этой технологии. В любом случае сегодня перспективнее приобретать сетевые адаптеры, которые автоматически определяют режим работы и могут работать как в 10-мегабитных, так и в 100-мегабитных сетях *Ethernet*.

О поставщиках

Из более 100 компьютерных компаний-поставщиков, работающих на белорусском рынке информационных технологий, в настоящее время свыше 60% фирм предлагает своим клиентам объединение компьютеров в локальную сеть. При этом активно рекламируют сетевые услуги около 40 компаний. Однако мнение, что, обратившись к любому поставщику компьютеров, можно получить работающую сеть, к сожалению, далеко от истины.

В действительности построение сетей любого масштаба в приемлемые сроки, на высоком уровне, с учетом перспектив роста и реальных потребностей заказчика по плечу от силы 4--5 лидерам. Большинство остальных при реализации сложных проектов либо приглашают субподрядчиков, либо самостоятельно выполняют услуги только по построению небольших сетей.

К сожалению, на нашем рынке некоторые фирмы, заявляя о своих возможностях, скорее хотят, чем могут, реализовать серьезные проекты. На практике их усилия, в лучшем случае, превысят бюджет и сорвут сроки, а в худшем -- выдадут «на гора» проблематично работающую и плохо масштабируемую сеть.

(Окончание на с. К16)

ТОРГОВАЯ МАРКА

Allied Telesyn International

Почему *Allied Telesyn*?



Когда вы определяете задачи, которые собираетесь решать с помощью ЛВС, возникает вопрос: какое оборудование для этого необходимо? Если вы любите дорогие вещи, возможно, *Allied Telesyn International* -- не для вас. В 1987 году сотрудниками *3Com*'а компания *Allied Telesyn* создавалась как производитель недорогого оборудования. Она занимается только сетевыми компонентами и за 10 лет стала *brand name*-компанией в этой области. Оборудование широко используется в Америке, Европе, Австралии, Японии. Причина его популярности -- в надежности и доступных ценах. А, как известно, капиталисты умеют считать деньги. Продукция *Allied Telesyn* рассчитана на фирмы с невысоким уровнем доходов, не желающие отставать от современных технологий.

Сегодня *Allied Telesyn* -- мировой лидер в производстве сетевых компонентов для *Ethernet* (включая сетевые адаптеры), интеллектуальных каскадируемых концентраторов и коммутаторов, коммутаторов для доступа к сетям *ATM*, а также продуктов связи -- трансиверов, фанаутов, репитеров и неуправляемых концентраторов.

Allied Telesyn также предлагает полный спектр ПО для управления сетями под *Windows*, *Mac*, *UNIX*, а также *RMON*-решения. Компания помогает уменьшить себестоимость владения сетью с помощью конкурентоспособных цен, высокого качества и всесторонней поддержки продуктов и сервиса (*http://www.alliedtelesyn.com*).

Если сегодня вы переходите на более быструю 100-мегабитную сеть, то оборудование от *Allied Telesyn*'а позволит сделать это с минимальными затратами. Если вам мало *Fast Ethernet*'а, то уже сегодня вы можете внедрять *ATM*. Подключить *Ethernet* к серверам по *ATM* -- заманчиво? *Allied Telesyn* с этого года выпускает сетевые решения на 10/100 Мбит/с для *ATM*. Поддержка в оборудовании стандарта *100 Base T4* позволит использовать уже имеющуюся проводку в офисе. С 1997 года *Allied Telesyn* начинает снижение цен на компоненты для *Fiber Optic*, а это -- база для построения сетей *ATM* и будущих гигабитных сетей.

Каждый продукт от *Allied Telesyn*'а -- это современные технологии, высокая надежность, доступные цены. Для потребителя *Allied Telesyn* актуален своевременными решениями: каждый новый продукт этой фирмы выходит чуть-чуть опережая потребности. И есть время оценить, принять решение и не опоздать.

«Компьютеры и Периферия» -- официальный дистрибутор *Allied Telesyn*'а в Беларуси.



г. Минск,
ул. В.Хоружей, 29--71;
тел.: 234-56-70, 234-36-63.

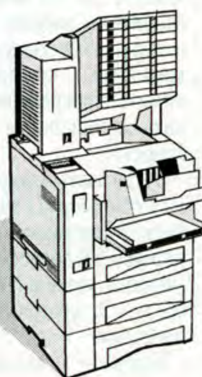
ТОРГОВАЯ МАРКА

Сетевые принтеры *Xerox 4512N, 4517mp, 4520mp*

В последнее время на рынке периферийных устройств значительно увеличивается доля сетевых принтеров. По оценкам специалистов, к концу столетия около 93% всех принтеров будут работать в сети. Учитывая эти тенденции, компании-производители принтеров активно разрабатывают и выпускают устройства, удовлетворяющие самым современным требованиям. К их числу принадлежит и *Xerox*, который сегодня предлагает сетевые принтеры со скоростями печати 12, 17 и 20 стр./мин.

Использование сетевого принтера позволяет минимизировать расходы на оборудование и значительно снизить стоимость эксплуатации. Понятно, что затраты на эксплуатацию 1 сетевого принтера значительно ниже, чем на содержание 10 персональных. Однако многие пользователи выступают против потери конфиденциальности печати при переходе от персонального на сетевой принтер, который является общим для всех сотрудников организации.

Компания *Xerox* предлагает решение данной проблемы. Установите сетевой принтер ***Xerox DocuPrint 4517mp*** с системой почтовых ящиков — и конфиденциальность печати обеспечена, т.к. почтовые ящики закрываются и открываются паролем, известным только владельцу конкретного ящика. Всего в системе -- 10 ящиков, вмещающих по 50 листов каждый. Как только ячейка заполняется, принтер выдает сообщение о необходимости освобождения ячейки от распечатанных документов.



Принтер печатает со скоростью 17 стр./мин и разрешением 600 x 600 тчк/дюйм (1200 x 600 тчк/дюйм), легко адаптируется к различным средам и, помимо системы почтовых ящиков, имеет модуль 2-сторонней печати, лоток для конвертов и 2 дополнительных лотка для бумаги. *Xerox DocuPrint 4517mp* комплектуется также *PostScript-* и *Ethernet*-картами. Рабочая нагрузка принтера — 65.000 коп./мес. Объем оперативной памяти -- 6 Мб.

Xerox DocuPrint 4512N -- это сетевой лазерный принтер, который поднимает уровень производительности лазерной печати еще на уровень выше. В стандартной поставке он имеет модуль двусторонней печати и 2 лотка подачи бумаги по 250 листов. Естественно, печатая на обеих сторонах листа, вы экономите бумагу, а наличие 2 лотков позволяет вам один загрузить белой бумагой, а другой, например,— прозрачной пленкой. Картридж тонера имеет эффективный рабочий цикл в 15.000 копий, а фотоцептор -- 30.000 копий, что значительно больше, чем у принтеров других производителей. Все это позволяет существенно снизить затраты на содержание принтера. Если ко всем достоинствам этой модели добавить компактность (33 x 40 x 33 см), то станет ясно, что *Xerox DocuPrint 4512N* идеально подойдет для небольшой рабочей группы пользователей. Принтер печатает со скоростью 12 стр./мин и разрешением 600 x 600 тчк/дюйм. Объем оперативной памяти -- 6 Мб. В модели установлена *Ethernet*-карта.



Самый мощный в семействе сетевых принтеров *Xerox* -- ***DocuPrint 4520mp*** -- черно-белый сетевой лазерный принтер, печатающий со скоростью 20 стр./мин и разрешениями 300 x 300 тчк/дюйм (600 x 600 тчк/дюйм) или 400 x 400 тчк/дюйм (800 x x 800 тчк/дюйм). Допустимая загрузка -- 75.000 стр./мес. Принтер имеет 3 лотка подачи бумаги общей емкостью 750 листов, в т.ч. лоток для бумаги формата А3. Объем памяти -- 8 Мб. Модель комплектуется *PostScript-* и *Ethernet*-картами. *DocuPrint 4520mp* предназначен для группы пользователей в 15--25 человек, печатающих значительные объемы документов.



Приобрести сетевые принтеры можно у авторизованных партнеров фирмы *Xerox* в Республике Беларусь.

«Белфорт»: 234-20-54;
«Би-Проект»: 232 50 68;
«Грин Лайн Компьютер»: 264-02-01;
«Ксорекс-Сервис»: 223 32 29;
«Компьютеры и Периферия»: 234-56-70;
«Таир»: 229-29-99.

Тема следующей полосы «Компьютеры и периферия» — **ПК-блокноты.**
Прием рекламы — до 4 апреля. Т/ф 226-96-78

ТЕХНОЛОГИИ

Рецепты успешных проектов

Компания «Бевалекс» начиналась в 1989 году с проекта информационной системы для отделов социального обеспечения. Заметьте, не с поставки импортных компьютеров, а с создания работоспособной системы, включающей ПО, объединенные между собой компьютеры и периферию.

С тех пор утекло много воды и за плечами специалистов СП «Бевалекс» опыт успешной реализации десятков сетевых проектов. Только за последний год среди крупных клиентов компании появились Комплексбанк (г. Гродно), ПО «БелАЗ», Международный институт им. А.Д.Сахарова. Так, в Агропромбанке за 3 месяца практически «с нуля» была внедрена сеть на 600 рабочих мест, где общая протяженность кабельной системы составила около 38 км. А при реализации проектов в МВД Беларуси было смонтировано не менее 8 км кабельных систем и установлено более 300 единиц компьютерного и сетевого оборудования.

Сегодня в арсенале СП «Бевалекс» серверные решения от *Tandem*'а, *Sequent*'а, *IBM*, *Siemens Nixdorf*'а, технологии *Fast Ethernet*, *Switching Ethernet*, *FDDI*, *ISDN*, *ATM*, уникальные программные продукты и апробированные решения от *Novell*'а, *SCO*, *Microsoft*'а.

Успехи СП «Бевалекс» обусловлены не только опытом и квалификацией специалистов компании, но и проверенными временем партнерскими отношениями. Являясь с 1993 года авторизованным реселлером фирмы *Novell*, компания ежегодно подтверждает этот статус партнерства и квалификации своих специалистов. Ориентируясь в своих проектах уже более 3 лет на лидера в области сетевого оборудования *3Com*, «Бевалекс» является официальным дилером этой компании и имеет в своем штате сертифицированного инженера. Еще один специалист сертифицирован компанией *The Santa Cruz Operation*. С недавнего времени единственный в Беларуси сертифицированный специалист по проектированию программно-технических комплексов на базе СУБД *Oracle* работает в СП «Бевалекс».

Впрочем, официальных дилеров и дистрибуторов известных производителей в Минске немало. Так в чем же рецепт успехов СП «Бевалекс» на рынке сетевых решений? Почему даже недовольные еще вчера клиенты («Вы пугаете нас проблемами», «Зачем нам дополнительные расходы?»), снова и снова обращаются в компанию, пытаясь развивать свои сети и информационные системы? Ответ на поставленные вопросы прост.

При работе над проектами СП «Бевалекс» твердо следует 10 советам известного специалиста по проектированию ЛВС, создателя первого маршрутизатора С.Брэднера:

1. Проанализируйте, какие приложения и протоколы используются в вашей сети.

2. Определите, какие приложения и протоколы сеть должна поддерживать в будущем.

3. Заставьте пользователя понимать сеть как общую инфраструктуру, которая поддерживает широкий спектр устройств. Сетевое приложение должно располагать возможностью доступа, управления и использования на целом ряде платформ, от персональных компьютеров до больших ЭВМ.

4. Установите набор стандартов предприятия по адресации в сети и размеру, поскольку очень трудно управлять средой, в которой каждое подразделение строит свою собственную подсеть.

5. Учитывайте важность средств защиты в сети, но не делайте их излишне строгими.

6. Выработайте и проводите политику защиты пользователей.

7. Используйте общий набор инструментальных средств.

8. Укрепляйте содействие пользователей вашим усилиям по управлению сетью.

9. Иметь дело с единственным разработчиком сетевого оборудования, может быть, и легче, но сеть, объединяющая аппаратуру разных разработчиков, даст вам больше гибкости и возможностей. Используйте оборудование одного производителя для каждого компонента сети.

10. Просвещайте пользователей: они должны знать, чего можно ожидать от сети с точки зрения надежности, функциональных возможностей и доступности.

Клиенты обращаются в «Бевалекс» вновь и вновь еще и потому, что в свое время при попытке удешевить проект ими остались «неуслышанными» прогнозы специалистов компании по поводу перспектив перегрузки трафика, «повисания» всей сети из-за швабры уборщицы, немасштабируемости принятых решений и т.д. (К сожалению, пока не принято платить за полезные советы.) И когда недоверчивый заказчик понимает, что сказанное ему полгода назад по поводу сэкономленных денег («Вы не экономите, а крадете у самого же себя») – чистой воды правда, он приходит вновь.

Кроме следования вышеприведенным советам, проекты «Бевалекса» отвечают очевидным и неоднократно проверенным на практике требованиям:

— использование только современного высококачественного оборудования известных фирм-производителей;

— пристальное внимание к вопросам организации хранения данных;

— обеспечение используемого в сети оборудования бесперебойным и качественным электропитанием (СП «Бевалекс» является официальным дистрибутором известного американского производителя ИБП -- компании *Tripp Lite*).

Но все это только часть ответа на вопрос о рецептах создания эффективных компьютерных сетей. Учитывая, что стоимость таких проектов даже в рамках средней компании немалая, нельзя сбрасывать со счетов 8-летний стаж компании и то, как отзываются о ней пользователи и партнеры.

По сути, использование в предлагаемых решениях сетевого оборудования *3Com*, компьютеров собственного производства *Bevalex* с гарантией до 36 месяцев, принтеров *Oki* (по стоимости эксплуатации которым нет равных), современных серверов и ОС, практического опыта специалистов компании -- это звенья одной цепи. Именно системный подход к созданию этой цепи позволяет предлагать сбалансированные и оптимальные по цене решения как в области локальных, так и глобальных сетей.

Интересный факт. За последние 3 года зафиксирован только один случай остановки сети клиента по вине оборудования *3Com*. (Впрочем, можно ли винить производителя в выгорании *BNC*-разъема на концентраторе?) Предлагая на большую часть своих самых распространенных изделий пожизненную гарантию, *3Com* минимизирует затраты на ремонт самым радикальным образом -- их просто нет.

И, наконец, последнее. СП «Бевалекс», как системный интегратор, в своих проектах использует скорее то, что действительно необходимо клиенту, чем то, что лежит на складе. В ряде случаев поставляются и внедряются совершенно уникальные в условиях Беларуси аппаратно-программные решения. При этом во главу угла ставится не дань моде, а эффективность и развиваемость внедренных проектов силами самого заказчика. Возможно, это и есть главный рецепт.

Белорусско-американское совместное предприятие **Бевалекс** **Bevalex** Belorusian-American Joint Venture
г. Минск,
пр. Партизанский, 14;
тел.: 249-90-78, 249-90-11;
т/ф 249-40-51.

ТОРГОВАЯ МАРКА

Belana: подумайте о компьютерной сети вашего предприятия

Фирма *Belana* была организована в феврале 1992 года. Основными направлениями деятельности фирмы были разработка и внедрение ЛВС. С июня 1994 года по сентябрь 1996 года коллектив предприятия работал в составе компании *NetSL* как *NetSL*-Минск. С октября 1996 года *Belana* возобновила работу как самостоятельный участник рынка сетевых технологий и приняла все имеющиеся обязательства *NetSL*-Минск по поставкам, работам и услугам перед клиентами.

Компания имеет следующие партнерские статусы: *3Com* -- *Value Added Resseller* (авторизованный партнер); *Legrand* -- дистрибутор; *Novell* -- *Novell System House* (партнер высшего звена); *MOD-TAP* -- сертифицированный инсталлятор; *Microsoft* -- весной 1997 года планируется авторизация на *Microsoft Solution Provider*.

Направления деятельности и предлагаемые компанией услуги:

– разработка, внедрение и поддержка компьютерных сетей, кабельных и систем электропитания;

-- экспертиза и реализация проектов, консультации;

– поставка компонентов для компьютерных сетей и кабельных систем;

-- дистрибуция электротехнической продукции *Legrand*;

-- обучение по сетевым продуктам и технологиям.

Приоритетным направлением деятельности *Belana* является системная интеграция. Свою работу фирма строит на 3 составляющих: знании стандартов и технологий, детальном изучении нужд заказчиков и использовании возможностей партнеров.

За время работы на рынке Беларуси сотрудниками фирмы накоплен богатый опыт работы с системным ПО *Novell*, *Microsoft* и сетевым оборудованием *3Com*. Специалисты компании прошли обучение в учебных центрах фирм *3Com*, *Legrand*, *MOD-TAP*, *Novell*.

Сейчас почти ни у кого не вызывает сомнения, что возможности современных ПК наиболее полно проявляются при работе в составе ЛВС.

Самым правильным с технологической точки зрения является заблаговременная подготовка проекта построения ЛВС. Практика подтверждает целесообразность выполнения проектных работ, т.к. затраты на них несравнимы с возможными потерями, связанными с ошибками в выборе технологий и несбалансированной организацией структуры системы.

Разработка и внедрение компьютерной сети включают в себя:

-- определение структуры и характеристик сетевых ресурсов (сетевые ОС; выбор технологии для *Intranet* и *GroupWare*; клиент-серверные платформы, состав и конфигурации серверов);

– определение активной сетевой инфраструктуры (центральное сетевое оборудование, коммутация рабочих групп, подключение рабочих станций);

-- разработка информационной кабельной и системы электропитания;

-- разработка технологии внедрения;

-- разработка методики аварийно-восстановительных работ.

Если вы не смирились с неэстетичным видом кабельных соединений в коридорах и рабочих помещениях вашего учреждения, фирма *Belana* готова предложить вам продукцию известной французской компании *Legrand*. Это кабель-каналы, плинтусы и разнообразные установочные изделия, позволяющие осуществить прокладку информационных и силовых линий, не нарушая внешнего вида помещений.

Внедрение компьютерных сетей, являющееся основным направлением фирмы *Belana*, требует использования разнообразного оборудования и ПО. Поэтому компания сотрудничает со многими зарубежными и российскими фирмами. Благодаря качественной информационной поддержке непосредственно от производителей, *Belana* располагает самой последней информацией о существующем и новом оборудовании и ПО.

Одной из форм сотрудничества с партнерами является совместное участие в семинарах и выставках. На семинары, проводимые производителями и поставщиками, приглашаются потенциальные клиенты. Это часто бывает решающим для последних в пользу фирмы *Belana*.

Эксплуатация сложного сетевого комплекса требует заблаговременного подбора и обучения персонала. Совместно с центром обучения и тестирования МГАТУ (Московский государственный авиционно-технологический университет) *Belana* проводит подготовку сетевых администраторов.

За 5-летний период работы компанией было спроектировано и внедрено около сотни сетевых комплексов. Наиболее крупные клиенты: АКБ «Золотой талер», банк «Олимп», Белорусский межбанковский расчетный центр, Белорусский Фонд Сороса, Белпромстройбанк, Заводское отделение Белбизнесбанка, ОАО «Легавтотранс», управление капитального строительства Мингорисполкома, Министерство финансов Беларуси.

Обратившись в фирму *Belana*, вы можете получить современную систему.



г. Минск,
ул. Чкалова, 14—405;
тел.: 224-23-44, 210-56-59;
факс 210-25-39;
e-mail: belana@open.minsk.by.

ОБЗОР

Объединяя компьютеры сетью

(Окончание. Начало на с. K14)

Интересно в связи с этим оглянуться на предысторию появления компаний, предлагающих сегодня сетевые услуги и оборудование. Если обобщить, то на этот рынок они пришли четырьмя основными путями. **Одни** -- от поставок мощных высококачественных серверов (*Acer, Compaq, Dell, Digital, Hewlett-Pakard, IBM*), когда имеет место желание заказчика видеть в фирме поставщика всех услуг. **Другие**, предлагая ПК и рабочие станции, шли эволюционным путем — от одноранговых сетей, сетей с выделенным сервером к архитектуре клиент-сервер, расширяя заодно номенклатуру изделий. **Третьи** -- от структурированных кабельных систем, являясь представительствами известнейших на мировом рынке компаний-производителей кабельных систем и коммуникационного оборудования. **Четвертые** -- год от года занимаясь компьютерными сетями, всегда рассматривали поставку и продажу ПК как попутное направление.

Особенностью сетевых проектов (даже простейших) как товара является то, что они всегда уникальны. Даже самое продвинутое *brand name*-оборудование и купленные программы при небрежном проектировании и реализации могут доставить больше хлопот, чем удовлетворения. Однако, поскольку рядовой покупатель по-прежнему не желает платить за проектирование, он чаще всего переплачивает за оборудование. С другой стороны, это ведет к вымыванию с белорусского рынка сетевых услуг действительно квалифицированных специалистов, что, в свою очередь, не способствует повышению качества предлагаемых услуг.

Изучая содержание рекламных строк, очень трудно сопоставить технические характеристики сетевого оборудования, а тем более разобраться в качестве предлагаемых услуг. Поэтому с точки зрения минимизации ошибок и оптимизации проекта во всем мире руководствуются авторитетом конкретных компаний, а не объемом рекламных объявлений. Если на рынке поставок компьютеров еще возможна ситуация, когда новая компания иногда поставляет действительно хорошую технику по приемлемым ценам, то на рынке сетевых услуг все иначе.

Компания-лидер должна иметь не просто высококвалифицированных специалистов (что само по себе недешево), но и отработанную логистику поставок, сработавшуюся команду проектировщиков, монтажников и специалистов по настройке ПО. Иначе говоря -- не только «мозги», но и профессиональные рабочие руки.

Зачем?! А как иначе проложить 10 км кабеля и подключить пару сотен компьютеров не в принципе, а за конкретные сроки. Очевидно, что команда специалистов, которая может спроектировать, проложить и подключить кабельные системы, установить ПО, обучить персонал и сопровождать все это, появляется не за 1 день и не сразу на крупном проекте. Именно поэтому наиболее надежным критерием является наличие у компании-исполнителя положительных отзывов от клиентов и, как минимум, 2-летнего стажа.

Что же может предложить практически любая компьютерная фирма? Сегодня, обладая минимальными техническими знаниями, несложно построить локальную сеть на 10--15 компьютеров. Благо *Windows 95* доступен бесплатно, а обладать серьезными профессиональными навыками при использовании этой платформы в сети не требуется (построить такую же сеть под *DOS* намного сложнее). Впрочем, ворованный *NetWare* или *Windows NT* у нас тоже не редкость.

С точки зрения обычной, небольшой фирмы, где есть бухгалтерия, секретарь, менеджеры по маркетингу, продажам и др., которым необходимо часто обращаться к общим документам, такие решения, возможно, и будут худо-бедно работать. Но что с ними делать, когда потребуется подключить еще пару компьютеров или внедрять технологии *Internet / Intranet*?

Еще одной особенностью сетевых услуг является то, что монтаж ЛВС включает в себя соблюдение эстетических требований офиса компании-заказчика -- прокладку кабеля в соответствии с дизайном офиса, установку специальных панелей, желобов и др. Если компания, взявшаяся за установку сети, не может этого сделать — многое говорит о ее уровне. На практике стоимость одинаковой с технической точки зрения сети может, в зависимости от предлагаемых услуг, отличаться в 3 раза (качество используемого оборудования, стоимость материалов, уровень квалификации исполнителей, условия дальнейшего сопровождения, сроки выполнения работ).

На этом рынке работает жесткое правило: чем выше сложность сети, тем меньшее количество компаний реально способно выполнить такой проект. Если рассмотреть построение сетей, где применяется *Ethernet*, использующий оптоволоконный кабель и технологии *FDDI -- Fiber Distributed Data Interface* (об *ATM* речь не идет), то реально в Беларуси это могут сделать только 4 компании.

Исходя из вышесказанного, необходимо очень внимательно подходить к выбору партнера при построении сети. Скорее всего, не всегда, приобретая ПК, следует там же заказывать инсталляцию сети (впрочем, и наоборот). Фактически тон на рынке сетевых услуг задают несколько известных компаний, и ожидать появления новых имен в области серьезных сетевых проектов в ближайшее время не приходится. Последнее вызвано еще и тем, что вялый спрос пока всерьез не привлекает сюда ни российские, ни крупные зарубежные компании.

О том, что волнует

К сожалению, конечные пользователи часто плохо представляют, зачем им нужна локальная сеть. Нередко встречается внедрение сетей как дань моде. Раньше было модно ПК, а теперь -- сеть.

Компании, имеющие средства, зачастую внедряют сети вследствие использования сетевых бухгалтерских, торговых или систем документооборота, но сетевые ОС и специализированное ПО по-прежнему воруются. В результате -- проблемы низкой квалификации конечных пользователей необоснованно «спихиваются» на поставщиков оборудования по принципу «ваше оборудование плохо работает». Хотя, если присмотреться, это скорее банальное нежелание пользователей платить за комплексные решения и квалифицированную настройку сети.

Почему за проектную документацию в машиностроении и строительстве платить принято, а за проект локальной сети -- нет? К чему ведут такие стереотипы, повторять не стоит. Кстати, если планируется использование технологий *WAN* (в т.ч. *Internet*'а), то без проектирования и детальной проработки вопросов безопасности трудно сказать, принесет ли все это доходы или убытки из-за вирусных атак и происков конкурентов. Очевидно, что продавать и покупать сеть, как бананы, вряд ли разумно.

С другой стороны, поставщики иногда необоснованно предлагают самые «навороченные» решения, оправдывая это перспективами роста. В то же время, они не учитывают реальных потребностей заказчика и забывают сказать, что через 3--6 месяцев все это можно будет приобрести дешевле.

В результате пользователю зачастую трудно сделать выводы о качестве предлагаемых решений. Вызвано это еще и тем, что отечественной аудитории широко известны только несколько имен лидеров в производстве сетевого оборудования. Существующие в мире десятки компаний, выпускающих качественное оборудование с широким диапазоном цен, из-за вымывания решений среднего уровня нашему рынку недоступны.

Впрочем, учитывая то, что большинство отечественных компаний (в силу чисто белорусской специфики) вынуждены часто переезжать с места на место, то сети на коаксиальном кабеле и 10-мегабитном *Ethernet*'е «умрут» у нас последними.

Андрей МУРАВИЦКИЙ, Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
Epson LQ-100	24 pin,360x360dpi,200cps,ESC-P2,11Kb,склад	12	160	ICS	230-7281
Epson LX-100	9 pin,360x360dpi,рус.,склад	12	162	GLOBAL	268-7644, 268-7645
Epson LX-300	9 pin,216x240dpi,240cps,color upgrt,склад	12	155	ICS	230-7281
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	170	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	155	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус.	12	155	FALCON	234-4356, 234-4470
OKI ML 3320	9pin, 387/73cps, 28k, 80 column	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 435/387/73cps, 80 column	24	445	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 520 elite	9pin, 433/81cps,80 col.,intellig.head	24	575	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3					
Epson FX-1170	9pin, 380cps, 216x240dpi	12	490	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	9pin,216x240dpi,380cps,рус.,24Kb,склад	12	451	ICS	230-7281
Epson FX-1170	9pin, рус.,380cps, склад	12	460	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin,216x240dpi,240cps,рус.,склад	12	285	GLOBAL	268-7644, 268-7645
Epson LX-1050+	9pin,216x240dpi,240cps,рус.,1Kb,склад	12	284	ICS	230-7281
Epson LX-1050+	9pin, 240cps, 216x240dpi	12	310	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	280	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	285	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	290	BELABM	234-7972, 234-2252
Epson FX-2170	9pin,216x240dpi,440cps,рус.,36Kb,склад	12	559	ICS	230-7281
OKI ML 521elite	9pin, 433/91cps, 136 column,intellig.head	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3321	9pin, 378/73cps, 28k, 136 column	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3321	9pin, 435/387/73cps,136 column	24	495	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	9pin, 433/81cps,136 col.,intellig.head	24	635	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ					
Star SP-342 рулон 57/76/82мм,9pin,40 зн./стр.,3,2стр./с,серт.РБ		12	529	КОМПОНЕНТЫ И СИСТЕМЫ	229-2103, 229-2110
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson Stylus 820+	A4, 720x720dpi Matrix	12	175	TAIR	229-2999
Epson Stylus 820+	A4, 720dpi,2,5ppm,col.upgr.,рус.,склад	12	180	ICS	230-7281
Epson Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300 cps	12	545	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	485	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi,2,5ppm,рус.,склад	12	485	ICS	230-7281
Epson Stylus Color IIs	A4, 720x720dpi MATRIX	12	220	TAIR	229-2999
Epson Stylus Pro XL	A3, 720dpi, with Improvement	12	1300	TAIR	229-2999
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,color kit,рус.под DOS	12	210	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,color kit	12	232	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,аппар. русиф.	12	215	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 400	600x300dpi, 512Kb, Color Kit, склад	12	200	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, склад	12	208	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 400	600x300dpi,3ppm,512Kb,Color Kit,склад	12	215	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
HP DeskJet 400	600x300dpi,рус.	12	200	GLOBAL	268-7644, 268-7645
HP DeskJet 400C	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	225	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400C	600x300dpi, 3ppm, color kit, склад	12	232	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, color 300dpi, фото	12	340	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 4ppm, color, серт. РБ, склад	12	331	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	600x600dpi, 512Kb, 5ppm,color,склад	12	340	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
HP DeskJet 690C	600x600dpi, color kit, 5ppm, фото,рус.	36	365	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
HP DeskJet 690C	600x300dpi,4ppm,512Kb,Color	12	280	GLOBAL	268-7644, 268-7645
HP DeskJet 870	A4, 600dpi, color	12	570	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark 1020	600x300dpi	24	235	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Lexmark 1020	600x300dpi,3ppm,CD-ROM с ПО,рус.,склад	36	223	ПРИНТЛЭНД	232-9416
Lexmark 2030	600x300dpi,3ppm,2CD-ROM с ПО,2 картр.,рус.,склад	12	315	ПРИНТЛЭНД	232-9416
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229	ТУССОН	236-4288, 236-5931
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
HP LaserJet 4MV	A3, рус., 600dpi, 16ppm, 12Mb, склад	12	3749	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 4V	A3, 16ppm, 600dpi, 4Mb, RET MET,IR-port	12	2340	GLOBAL	268-7644, 268-7645
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi, 1Mb,склад	12	440	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi, 1Mb,склад	12	480	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi, 1Mb	12	484	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi, 1Mb, склад	12	489	ICS	230-7281
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	450	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	545	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5L	A4, рус., 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	451	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb,RET MET	12	465	GLOBAL	268-7644, 268-7645
HP LaserJet 5,5N	A4, рус., 600dpi, 12ppm, 4Mb, склад	12	от 1664	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5M	A4, рус., 600dpi, 12ppm, 6Mb, склад	12	2308	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 8ppm, 2Mb, склад	12	930	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 8ppm, 600dpi, 2Mb	12	930	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6MP	A4, 8ppm, 600dpi, 3Mb	12	1150	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6MP	A4, 8ppm, 600dpi, 3Mb, RET MET,IR-port	12	1170	GLOBAL	268-7644, 268-7645
Lexmark Optra E	A4,600dpi,6ppm,1Mb(5Mb+$90),рус.,склад	12	495	ПРИНТЛЭНД	232-9416
Lexmark Optra E	A4,600dpi	24	495	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Lexmark Optra R+	A4,1200dpi,16ppm,4Mb,1Mb flash,PS II,рус.,склад	12	1950	ПРИНТЛЭНД	232-9416
OkiPage OL 600cx	600dpi, 6ppm, PCL4.5,42 fonts, 1Mb	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OkiPage OL 600ex/610ex	600dpi, 4ppm, 1/2 Mb	24	529/649	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, PCL5E,45 fonts, 2Mb	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win.print.	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, 128 kb, склад	12	350	FALCON	234-4356, 234-4470
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	24	359	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 16n LED	600dpi,16ppm,PCL5E,10(72)Mb,fonts	24	1495	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox DocuPrint4508, A4, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb		12	830		
Xerox 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	3300		
СКАНЕРЫ					
Epson GT 5000	300dpi, цв., с контроллером и ПО	12	580		
Epson GT 5000	300-1200dpi, цв., BiDirect,рус.,склад	12	505	ICS	230-7281
Genius ScanMate	цветной, планшетный	12	360	TAIR	229-2999
Genius Color Delux	800/3200dpi, 16млн цв., 122мм	12	106	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	342	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 4p	300dpi, color	12	557	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	1037	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600dpi, color	12	1035	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 4c	600dpi,OCR Rus.,color,склад	12	980	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	431	ELKO	236-9754, 236-8663
МОНИТОРЫ					
Axion	14",0,28,H30-66kHz,V50-120kHz,digital	12	210	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Daewoo CMC 1427S	14",0,28, MPRII (CMC 1502B)	12	от 210	ELKO	236-9754, 236-8663
ЛОС Spectrum 4VLr	14",0,28,H30-66kHz,V50-120kHz,digital	12	235	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ЛОС Spectrum 4VLr	14",0,28,1024x768,NI,LR,digital	12	224	ПЕОЛА&M	236-3320, 233-4072
ЛОС 5GLr	15",0,28,1280x1024,NI,LR,digital	12	299	ПЕОЛА&M	236-3320, 233-4072
GoldStar 1468	14",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,75Hz	12	235	GLOBAL	268-7644, 268-7645
GoldStar 1505	15",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,85Hz	12	305	GLOBAL	268-7644, 268-7645
GoldStar 56i	15",0,28,1600x1280,NI,LR,MPRII,60-120Hz	12	350	GLOBAL	268-7644, 268-7645
GoldStar 1468	14",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,склад	12	230		
GoldStar 1505	15",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,AutoSync,склад	12	280		
GoldStar Studioworks 56m,15",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,Act.Sp.2W		12	340		
GoldStar Studioworks 56i,15",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	335		
GoldStar 1727,17",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	600		
GoldStar 2010,20",0,28,1600x1280 LR,NI,MPRII,AutoSync,Dig.,OSD		12	995		
Hyindai HL-2882,21",0,28,1600x1280 LR,NI,MPRII,PM, склад		12	1650		
IBM 12"	VGA	6	130	GLOBAL	268-7644, 268-7645
IBM 14"	VGA	6	150	GLOBAL	268-7644, 268-7645
Kymage	15",0,28,H30-66kHz,V50-120kHz,digital	12	295	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Samsung SM 15Gli	15",0,28,1280x1024,NI,DDC,FlatScreen	36	455		
Samsung SM 15Me	15",0,28,1024x768,NI,sound 2x1,5W	36	429		
Samsung SM 17Gli	17",0,28,1280x1024,NI,INVAR,UUC	36	832		
Samsung SM 17Glsi	17",0,26,1600x1200,NI,DDC,INVAR,UUC	36	925		
MAG InnoVision MXE17S	17",0,26,1208x1024,Trinitron	24	864		
Sony CPD-17sf2	17",0,25, MPRII	12	880	ELKO	236-9754, 236-8663

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 45.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh Performa 5260	PowerPC 603e/100	12	800	14" int	1Mb	4xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	1626	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 5400	PowerPC 603e/160	12	1200	15" int	1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	2070	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 6400	PowerPC 603e/200	12	1200		1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	2234	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 7600	PowerPC 604/132	16	1200	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	2147	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 4400	PowerPC 401/140	16	1200	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	1526	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 8500	PowerPC 604e/180	16	2000	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	3421	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 9500MP	PowerPC 604e/180	32	2000	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	4550	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 8600	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb	12xCD, ZIP Drive, Ethernet,шина 50МГц	30 дней	12	3708	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 9600	PowerPC 604e/200	32	4000	?	2Mb	12xCD, 16 bit звук, Ethernet,IMS Display Card,шина 50МГц	30 дней	12	4503	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Newton 130	ARM610	2,5		3,8"x2,8"		карманный PC/Mac, распозн.русск.текста	30 дней	12	999	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339

КОМПЬЮТЕРЫ 486sx, 486dx, Am5x86

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM Mod.77	486sx/20	256	8	80	IDE	12" ? ?	1	ISA	Slim	12	280	GLOBAL	268-7644, 268-7645
IBM Mod.77	486sx/33	256	8	80	IDE	14" ? ?	1	ISA	Slim	12	330	GLOBAL	268-7644, 268-7645
	486dx4/100	256	4	630	EIDE	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT	24	625	GLOBAL	268-7644, 268-7645
SKY	486dx4/100	256	4	810	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	S3Trio64,SIS chipset,PIO4,PCI	12	630	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
SKY	486dx4/100	256	4	810	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	S3Trio64,SIS chipset,PIO4,PCI	24	660	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
	486dx4/100	256	16	1080	EIDE	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT	24	725	GLOBAL	268-7644, 268-7645
VP21	Am5x86/133	256	4	540	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	620	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
	Am5x86/133	256	4	630	EIDE	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT	24	635	GLOBAL	268-7644, 268-7645
FALCON OPTIMA	486dx4/133	256	4	640	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	36	405	FALCON	234-4356, 234-4470
VP22	Am5x86/133	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	640	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
	Am5x86/133	256	8	1000	EIDE	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT	24	713	GLOBAL	268-7644, 268-7645
SR	Am5x86/133	256	8	1000		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф.,Multimedia, Printer	24	715	SUNRISE	234-9449
VP26	Am5x86/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	755	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90 МГц, AMD-75/90 МГц													
Jet	P/75	256	8	540		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	650	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
WIENER A75/V	AMD K5/75	256	8	650	EIDE	14" 28 MPRII	1	PCI	AMD,S3Trio64V+,изм.конф.	30	700	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
NTT-572	P/75	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD,серт.РБ	30	729	TAIR	229-2999
NTT-572	P/75	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD,серт.РБ	30	836	TAIR	229-2999
	AMD K5/90	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT	24	720	GLOBAL	268-7644, 268-7645
	AMD K5/90	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	699	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100 МГц, AMD-100 МГц													
VP27	AMD K5/100	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	705	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP28	P/100	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	735	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Jet	P/100	256	8	540		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	710	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	640	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	520	FALCON	234-4356, 234-4470
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	12	720	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	755	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
	P/100	256	8	810	PCI	14" 28 LR,NI,dig	1	PCI	S3Trio64V+	24	739	ПЕОЛА&М	236-3320, 233-4072
ICS	P/100	256	8	810	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD,TritonVX,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	733	ICS	230-7281
	P/100	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT	24	735	GLOBAL	268-7644, 268-7645
WIENER A100/V	K5 PR/100	256	8	850	EIDE	14" 28 MPRII	1	PCI	AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	30	780	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
WIENER W100/V	P/100	256	8	850	EIDE	14" 28 MPRII	1	PCI	AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	30	815	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	12	980	IBA	262-5190, 232-5122
NTT-500	P/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28NI,mono,MPRII	256	PCI	Intel Triton, Samsung,WD,серт. РБ	30	661	TAIR	229-2999
NTT-501	P/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar,Samsung,WD,серт. РБ	30	816	TAIR	229-2999
IBA	P/100	256	8	1200	PCI/ISA	14" 28 ?	1	PCI	изм. конф.	24	845	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	AMD K5/100	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	830	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/100	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	865	ASBIS	249-5792, 238-8661
Olivetti Modulo M4	P/100		8	1300	EIDE/PCI	? ? LR,NI,MPRII	1	PCI		36	1138	ТУССОН	236-4288, 236-5931
VP28H	P/100	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	810	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	575	FALCON	234-4356, 234-4470
BELABM	P/100	256	8	1300	EIDE	14 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	930	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/100	256	8	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	895	ASBIS	249-5792, 238-8661
Packard Bell	P/100	256	16	1000		? ? ?	1	PCI	4xCD, SB, FM, Win95, Office95Pro	12	1350	LIMENS	228-1908, 228-1909
NTT-502	P/100	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD, серт. РБ	30	856	TAIR	229-2999
	AMD K5/100	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	760	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049
INCOMAG	AMD K5 PR/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	870	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	910	ASBIS	249-5792, 238-8661
	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	799	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049
SKY	P/100	256	16	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	12	800	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
SKY	P/100	256	16	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	840	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
Jet	P/100	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	790	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
	P/100	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT	24	825	GLOBAL	268-7644, 268-7645
VP29	P/100	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	850	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD,TritonVX,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	820	ICS	230-7281
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD,SB Edisson,Speak.40W,серт.РБ	24	1009	ICS	230-7281
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	978	ICS	230-7281
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	966	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1176	BELABM	234-7972, 234-2252
FALCON OPTIMA	P/100	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	610	FALCON	234-4356, 234-4470
SR	P/100	256	16	1300		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., Multimedia, Printer	24	840	SUNRISE	234-9449
SR	P/100	256	16	1600		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., Multimedia, Printer	24	870	SUNRISE	234-9449
INCOMAG	P/100	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	940	ASBIS	249-5792, 238-8661
ICS	P/100	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	905	ICS	230-7281
INCOMAG	P/100	256	16	2520	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	990	ASBIS	249-5792, 238-8661
BELABM	P/100	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1072	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	2500	EIDE	15" 27 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1397	BELABM	234-7972, 234-2252
NTT-504	P/100	256	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton,Samsung,WD,ET6000,серт.РБ	30	1227	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120 МГц													
	P/120	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT	24	780	GLOBAL	268-7644, 268-7645
BELABM	P/120	256	8	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	968	BELABM	234-7972, 234-2252
VP34	P/120	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	825	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
	P/120	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT	24	845	GLOBAL	268-7644, 268-7645
	P/120	256	16	1300	PCI	15" 28 LR,NI,dig	1	PCI	S3Trio64V+	24	849	ПЕОЛА&М	236-3320, 233-4072
BELABM	P/120	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1004	BELABM	тел.: 234-7972, 234-2252
BELABM	P/120	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1214		
BELABM	P/120	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1110		
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133 МГц, AMD K5-133 МГц, CYRIX-133 МГц													
Jet	P/133	256	8	540		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	760	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
IBM APTIVA	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	15" 28 LR	1	PCI	Win95, 4xCD, Full Multimedia, mon. G50 IBM	36	2190	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	AMD K5/133	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	860	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/133	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	920	ASBIS	249-5792, 238-8661
SKY	P/133	256	8	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	12	811	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
SKY	P/133	256	8	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	851	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
VP40H	P/133	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	860	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	634	FALCON	234-4356, 234-4470
	P/133	256	16	810	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, изм. конф.	24	783	GLOBAL	268-7644, 268-7645
WIENER A133/V	K5 PR/133	256	16	1000	EIDE	15" 28 MPRII	1	PCI	AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	30	950	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
IIC	AMD K5/133	256	16	1000	EIDE	14" 28 LR, NI	2	PCI	AMD,IntelTriton II,CL5446,WD,GS1468,EDO	36	935	ИНТИС	278-8490, 278-6405
	P/133	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT	24	865	GLOBAL	268-7644, 268-7645
Gateway 2000	P/133	256	16	1200		? ? ?	1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1623	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	14" 28 ?	1	PCI	изм. конф.	24	920	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	P/133	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	970	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	AMD K5/133	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	900	ASBIS	249-5792, 238-8661
SKY	P/133	256	16	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	12	856	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
SKY	P/133	256	16	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	899	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
Jet	P/133	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	840	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	MT	24	880	GLOBAL	268-7644, 268-7645
Olivetti Modulo M4	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	? ? LR,NI,MPRII	1	PCI		36	1246	ТУССОН	236-4288, 236-5931
VP41H	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	900	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
BELABM	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1086	BELABM	234-7972, 234-2252
WIENER W133/V	P/133	256	16	1300	EIDE	15" 28 MPRII	1	PCI	S3Trio64V+, изм. конф.	30	1015	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD,TritonVX,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	850	ICS	230-7281
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1030	ICS	230-7281
SR	P/133	256	16	1300		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., Multimedia, Printer	24	910	SUNRISE	234-9449
DTK Quin-56	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+,PalmRestKeybWin95	24	1276	S.B.I. COMPUTER LTD.	227-59-55, 227-49-53
DTK Quin-55	P/133	256	16	1300	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+,PalmRestKeybWin95	24	1374		
DTK Quin-55	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	8xCD, SB16, speakers 300W,PalmRestKeybWin95	24	1558		
DTK Quin-55	P/133	256	16	2160	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+,PalmRestKeybWin95	24	1378		
Olivetti Modulo M4	P/133	256	16	1700	EIDE/PCI	? ? LR,NI,MPRII	1	PCI		36	1309	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Packard Bell	P/133	256	16	1600		? ? ?	1	PCI	6xCD, SB, FM, Win95, Office95Pro	12	1630	LIMENS	228-1908, 228-1909
SR	P/133	256	16	1600		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., Multimedia, Printer	24	940	SUNRISE	234-9449
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	999	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/133	256	16	2520	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1050	ASBIS	249-5792, 238-8661
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	980	ICS	230-7281
BELABM	P/133	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1193	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	16	2500	EIDE	15" 27 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,серт.РБ	36	1517	BELABM	234-7972, 234-2252
Jet	P/133	256	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	1015	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5/8	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf 3,5"	DOS format, 1,44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999
Verbatim	DataLife, тефлон, 20+1	+	12	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Verbatim	DataLifePlus, тефлон, пласт. бокс	+	7	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ					
Mobile Disk	810 MB, портативный винчестер, паралл. порт		440	LIMENS	228-1908, 228-1909
SyQuest EZ135	135Mb, 13ms, внешний, паралл. порт. + SCSI	12	220	LIMENS	228-1908, 228-1909
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162	ТУССОН	236-4288, 236-5931
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	548		
JAZ Disk Iomega	1000Mb	12	120		
ZIP Disk Iomega	100Mb	12	18		
Verbatim	МО-диск, 230Mb	+	15	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
МУЛЬТИМЕДИА					
Act. Speakers	Creative SB CS-100, 2x1,5W	24	23	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Act. Speakers	80/120/160x5W,PMPO Vol. Bass	12	от 36	COMTRIS	221-3876
Act. Speakers,8x,10xCD-ROM Samsung,SB,mouse в асс.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Act. Speakers	YS-200, 2x5W,сетевой адаптер	3	20	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Case Multimedia	серия LV	6	от 110	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM	8 speed	12	от 115	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
CD-ROM Hitachi	8 speed	12	108	COMTRIS	221-3876
CD-ROM	4,6,8,10 speed, склад	6	от 85	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
CD-ROM Samsung	8 speed	12	120	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM Mitsumi	4 speed,EIDE,128kb кэш,600kb/s,читает все	3	77	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CD-ROM Mitsumi	16 speed,EIDE,128kb кэш,2400kb/s	3	165	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CD-ROM	10 speed,BTC,Retail Box,4-16xSp.,EIDE	12	120	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CD-ROM Samsung	8 speed,Aztech2key audio,4-16xSp.,EIDE	12	100		
CD-ROM Teac	12 speed,4-16xSp.,EIDE,1800kb/s,125ms	12	140		
SB 16 Creative,Vibra2940,SB2890 Creative,ASUS A16CR		12	35-85		
SB AWE 32 Creative,AWE3600/3670/3900,GM,ПО		12	115		
SB AWE 64 Creative,AWE4380,64голоса,engl./german,ПО		12	200		
SB Pro2 16bit,stereo,NEW-ESS1868,Idema Maesrto,Schybert,Edison,3D		12	25		
SB Pro2 16bit,stereo,SkyRocket,SBProCreative для 386/486,GM		12	27		
SB 16 bit Idema "Shubert", Creative, Edison, SkyRocket		6	от 28	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SB Creative	AWE 32 PnP (Web), 3D	24	220	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB Creative+ FM	Vibra 16+	6	95	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, PnP, ISA, 6W на канал	24	49	ИНТИС	278-8490, 278-6405
TV Tuner PCI, CL5446 2Mb,MPEG,VideoCapture,ДУ		12	180	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Запись и копирование компакт-дисков		+	?	IBA	234-4746
CD-ROM-диски,новейшее ПО,игры,обуч.,более 250наим.		+	от 4	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CD-ROM-диски,новейшее ПО,игры,энцикл.,большой выбор		+	от 4	SKY SYSTEMS	231-1470
CD-ROM-диски,обучающие для школьников,новые игры и ПО		+	5/6	SKY SYSTEMS	231-1470
CD-ROM-диски, музыкальные, игры		6	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Видео-CD-диски	русские и заруб. фильмы	+	от 18	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Более 300 наименований книг по компьют.тематике		+	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CD Corel Photo Libraries Vol.1, 2, 3 (60000 фотографий)		-	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Микрофон	оригинальный дизайн	3	10	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Цифровая студия видеомонтажа MicroVideo DC SVHS,MPEG		12	448	LIMENS	228-1908, 228-1909
ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ					
CPU AMD,Intel	K5-PR75/90/100/133,5x86/133(P75)	3	45-125	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CPU P5/100-200	Intel Original	12	105	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
CPU K5/133	AMD	6	от 43	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MB P5/75-200	IntelTriton2vx/hx,PCI,256/512kb,EIDE	3	90	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
MB P5/75-200	Intel Triton 430VX, 256k PLcache	6	90	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
MB P5/75-200	Intel Triton, Chipset	6	104	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SIMM	1MB, 4MB, 8MB, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1MB, 4MB, 16MB, 30 pin	12	от 11	COMTRIS	221-3876
SIMM	8MB, 16MB, 72 pin, EDO	12	от 42	COMTRIS	221-3876
SIMM	4 Mb/8Mb, EDO	6	от 20/40	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Програматоры	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SVGA card CL5440Pro/64UV+/mx3Trio64V+/S3Trio64V,PCI1Mb		3	25	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ					
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
APC UPS	Back, 280/400VA, EC 250/400/600VA, PnP, USA	12	от 123	ELKO	236-9754, 236-8663
Repotec 375 VA	недорогие и надежные ИБП	12	110	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Repotec 650 VA	недорогие и надежные ИБП	12	155	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Repotec 800 VA	недорогие и надежные ИБП	12	175	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Tripp Lite Omni Pro 280,Win.95,NT,NetWare,OS/2,ПО		24	174	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Omni Pro 675,Win.95,NT,NetWare,OS/2,ПО		24	312	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Smart Int 400,Win.95,NT,NetWare,OS/2,ПО		24	252	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ					
Защ.экраны IZOVAC-Vizor/classic,14"-15",a/g,a/rad.,a/static,MPR-II,серт.РБ		12	27/39	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Защ.экраны IZOVAC-Vizor,14"-15",a/glare,a/rad.,a/static,MPR-II,серт.РБ		12	35	FALCON	234-4356, 234-4470
FDD Epson SD-600	5,25", 1,2Mb	12	32	ICS	230-7281
Mouse	Microsoft	6	от 24	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Кабель Centronics	1,8м	+	2,5	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Сетевой фильтр	5 розеток, 10А, 1,8м	6	15	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
HDD					
Nec,Samsung,1700Mb,EIDE,PIO4,fast ATA2		12	210	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Samsung	1600Mb, 9 ms, PIO4	12	220	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Seagate	от 810Mb	12	от 127	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	92	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3C509B-TPO	EtherLink XLPCI 10Base only	99	87	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3C16701	Office Connect Hub/8UTP+1BNC	12	199	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3C16720	Office Connect 8 ports Fast Ethernet Hub	12	850	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3Com ETHERLINK III, ISA TP/COMBO, 3C509T/C, склад		99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK XL, PCI COMBO, 3C900, склад		99	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect, 8 port FastEthernet hub 3C16720/100MB, склад		99	939	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com SuperStack II, 24 port TP 3C16671A, склад		99	961	ELKO	236-9754, 236-8663
Ethernet Card NE-2000	PCMCIA,BNC/UTP,for Notebook	12	105	ASBIS	249-5792, 238-8661
Ethernet Card NE-2000	32bit PCI, BNC+UTP	12	28	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
GE2000II-CX	Ethernet 16 bit (BNC/UTP)	+	24	BELABM	234-7972, 234-2252
IBM 3278/79	Emulation Adaptor	+	495	IBA	262-3231
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000,TPO,ISA,PnP	12	24	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	110	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Кабель	UTP 5-я категория, 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
СЕТИ					
Локальные вычислительные сети "под ключ"		+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Техпомощь и консультации по ОС OS/2,Windows а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам,сетевым технол.,лекции, семинары,обучение		+	?	IBA	234-4746
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ					
IBM OS/2 Warp	32-разр.ОС,FullPack,Connect,Merlin	+	от 161	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист.упр.БД для OS/2,SingleUser,Client-Serv.	+	от 609	IBA	234-4746
IBM communication Manager,PC3270,TCP/IP и др.продукты		+	от 653	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич.офиса под OS/2,Win,UNIX		+	?	IBA	234-4746
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Oracle 7	Oracle 7 Server	+	от 14960	CompIT Systems	т/ф (017) 221-2311, 221-5351
Oracle 7	Work Group Server	+	от 1850		
Oracle 7	Personal	+	от 245		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 850	IBA	234-4746
VisualAge,VisualGen	виз.ср-ва разр.прилож."клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746
ОБУЧЕНИЕ					
Oracle 7, авторизованные курсы, выд. сертиф.		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351

ПРАЙС

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 45.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133 МГц, AMD K5-133 МГц, CYRIX-133 МГц (продолжение)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
	P/133	256	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung 15GLe	18	978	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049
Olivetti Modulo M4	P/133	512	32	2500	EIDE/PCI	?	?	LR,NI,MPRII	2	PCI	CD	36	1686	ТУССОН	236-4288, 236-5931
COMPAQ Deskpro 2000	P/100	256	16	1080	EIDE/PCI	?	?	LR,MPRII,TCO	1	PCI	ISA/PCI, Win95, DT	36	1050	BELABM Тел. 234-36-66 Системный партнер COMPAQ	
Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	?	?	LR,MPRII,TCO	1	PCI	специальная цена до 31 марта (-20%)	36	1250		
Deskpro 2000	P/166	256	16	1620	EIDE/PCI	?	?	LR,MPRII,TCO	1	PCI	специальная цена до 31 марта (-20%)	36	1490		
Deskpro 2000	PPro/166	256	32	1620	EIDE/PCI	?	?	LR,MPRII,TCO	2	PCI	ISA/PCI, 8xCD, Matrox, WinNT, MT	36	3215		
Deskpro 4000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	?	?	LR,MPRII,TCO	2	PCI	ISA/PCI, Win95, Ethernet 10/100, DT	36	1700		
Deskpro 4000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	?	?	LR,MPRII,TCO	2	PCI	ISA/PCI, Win95, Ethernet 10/100, FDD 120Mb, DT	36	1815		
Deskpro 6000	P/200	512	32	2150	UW/PCI	?	?	LR,MPRII,TCO	2	PCI	ISA/PCI, Win95, Ethernet 10/100, PD-CD, Sound, Matrox	36	4100		

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-551	P/150	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD,серт. РБ	30	911	TAIR	229-2999
Jet	P/150	256	16	1280		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	890	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
NTT-552	P/150	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD, серт. РБ	30	951	TAIR	229-2999
VP46	P/150	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	985	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ICS	P/150	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	932	ICS	230-7281
ICS	P/150	256	16	2100	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	992	ICS	230-7281
NTT-553	P/150	256	16	2100	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung,WD, серт. РБ	30	1148	TAIR	229-2999
VP47H	P/150	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1155	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
NTT-554	P/150	256	32	3100	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton, Samsung,WD,ET6000,серт. РБ	30	1322	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
INCOMAG	P/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1260	ASBIS	249-5792, 238-8661
Jet	P/166	256	16	1280		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	1070	ДЖЕТ	268-3485,
	P/166	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI	1	PCI	MT	24	1100	GLOBAL	268-7644, 268-7645
BELABM	P/166	256	16	1300	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1314	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	16	1300	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1524	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/166MMX	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD,SB Edisson,Speak.40W,серт.РБ	24	1339	ICS	230-7281
ICS	P/166	256	16	1300	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1218	ICS	230-7281
VP52	P/166	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1120	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP70	P/166 MMX	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1280	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	?	?	?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	895	FALCON	234-4356, 234-4470
	P/166	256	16	1600	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI	1	PCI	MT, изм. конф.	24	950	GLOBAL	268-7644, 268-7645
Olivetti Modulo M4	P/166	256	16	1700	EIDE/PCI	?	?	LR,NI,MPRII	1	PCI		36	1531	ТУССОН	236-4288, 236-5931
INCOMAG	P/166	256	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1295	ASBIS	249-5792, 238-8661
	P/166	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI	1	PCI	MT	24	1150	GLOBAL	268-7644, 268-7645
ICS	P/166MMX	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	CPU IBM,TritonVX,S3V+,EDO,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	991	ICS	230-7281
BELABM	P/166	256	16	2500	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1420	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	16	2500	EIDE	15"	27	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,серт.РБ	36	1745	BELABM	234-7972, 234-2252
Gateway 2000	P/166	512	24	3800		?	?	?	2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	2260	LIMENS	228-1908, 228-1909
Packard Bell	P/166	256	32	1600		?	?	?	1	PCI	6xCD, SB, FM, Win95, Office95Pro	12	1630	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	P/166	256	32	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1450	ASBIS	249-5792, 238-8661
Olivetti Modulo M4	P/166	512	32	2500	EIDE/PCI	?	?	LR,NI,MPRII	2	PCI	CD	36	1908	ТУССОН	236-4288, 236-5931
VP53H	P/166	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1300	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-520	P/200	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD, серт. РБ	30	1361	TAIR	229-2999
VP76	P/200 MMX	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1525	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP58	P/200	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1355	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
	P/200	256	16	1600	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI	1	PCI	MT, изм. конф.	24	1470	GLOBAL	268-7644, 268-7645
NTT-522	P/200	256	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton, Samsung,WD,ET6000,серт. РБ	30	1674	TAIR	229-2999
Jet	P/200	256	32	2100		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	1475	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
WIENER Pro WP200/MMX	P/200	256	32	2100	EIDE	15"	28	MPRII	1	PCI	S3Trio64V+, изм. конф.	30	1515	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
VP59H	P/200	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1535	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
BELABM	PPro/200	256	16	1300	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1876	BELABM	234-7972, 234-2252
IBM PC 365	PPro/200	256	16	1600	ISA/PCI	?	?	?	1	PCI	WinNT, 8xCD	36	3763	IBA	262-5190, 232-5122
BELABM	PPro/200	256	16	2500	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1981	BELABM	234-7972, 234-2252
VP65H	PPro/200	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.серт.РБ	24	1785	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
	PPro/200	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI	1	PCI	MT, изм. конф.	24	1745	GLOBAL	268-7644, 268-7645
NTT-702	PPro/200	256	32	3100	EIDE/PCI	15"	28	NI MPRII	2	PCI	Intel, Samsung, WD, ET6000,серт. РБ	30	2251	TAIR	229-2999
BELABM	PPro/200	256	32	4100	SCSI	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonHX,EDO,HDD Fujitsu,монит.по выбору,серт.РБ	36	2983	BELABM	234-7972, 234-2252
NTT-703	PPro/200	256	64	3100	EIDE/PCI	17"	28	NI MPRII	2	PCI	Intel, Samsung,WD,ET6000, 8xCD,серт. РБ	30	2836	TAIR	229-2999
COMPAQ Workstation 5000	PPro/200	512	32	2100	UW/PCI	?	?	LR,MPRII,TCO	2	PCI	спецщена до 30 апреля (-8%),Dual ready,NT4.0,Millenium	36	4978	BELABM	234-3666
COMPAQ Workstation 5000	PPro/200	512	64	4200	UW/PCI	?	?	LR,MPRII,TCO	8+16	PCI	спецщена до 30 апреля (-11%),Dual ready,NT4.0,Gloria-L 3D	36	8801	BELABM	234-3666
COMPAQ Workstation 5000	2xPPro/200	512	128	4200	UW/PCI	?	?	LR,MPRII,TCO	8+16	PCI	спецщена до 30 апреля (-13%),Dual PPro,NT4.0,Gloria-L 3D	36	10990	BELABM	234-3666

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
ESPRIT 5510											интеллектуальный, 14" русифицированный терминал, клавиатура PC-совместимая	12	450	КОМПОНЕНТЫ И СИСТЕМЫ	229-2103, 229-2110
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?	?						PCI SCSI-2, CD, Fast adapter	36	2700	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	?	?						CD-ROM, Ethernet adaptor	36	5448	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ ProSignia 200	P/166	?	16	?	UW	?	?	LR,MPRII	1	PCI	EDO RAM до 256Mb, до 27,3Gb HDD, Ethernet	36	от 2110	BELABM Тел. 234-36-66 Системный партнер COMPAQ	
ProSignia 300	P/150	?	16	?	f.SCSI-2	?	?	LR,MPRII	512	PCI	ECC RAM до 208Mb, Ethernet,до 27,3Gb HDD	36	от 2855		
ProLiant 800	до2xPPro/180/200	?	32	?	UW	?	?	LR,MPRII	1	PCI	EDO ECC RAM до 208Mb, до 27,3Gb HDD, Ethernet	36	от 3430		
ProLiant 2500	до 2xPPro/180	?	32	?	UW	?	?	LR,MPRII	1	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 45,5Gb HDD,возм. Hot Swap, Ethernet10/100	36	от 6425		
ProLiant 2500	до 2xPPro/200	?	32	?	UW	?	?	LR,MPRII	1	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 45,5Gb HDD, Hot Swap, Ethernet10/100,склад	36	от 7210		
ProLiant 5000	до 4xPPro/200	?	64	?	FW	?	?	LR,MPRII	512	PCI	AECC RAM до 4Gb, до 36,4Gb HDD Hot Swap, Ethernet10/100	36	от 12120		

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ

Модель	Cache	R	HDD	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC Server300 System/370P75/P370	256	16	2x1,8G	14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM PC Server500 System/390P90/P390	256	32	2x2,2G	14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM RISC/6000 System/370Power2/P370		32	2,2G	?	?	?	?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на *RISC*-сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM AS/400		RAM 8/4096, HDD 1/514Gb,лок.подключ.раб.станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?	IBA	262-4004
Advanced Series		LokalTalk - до 3720 раб.станций,поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник.линий,ПО,ОС/400	12	?	IBA	262-4004
IBM RISC	Power/Power2	RAM 16/2000, HDD 0,5/2000Gb,графич.и раб.станций, сетевые серверы (файловые,БД,	12	?	IBA	262-4004
Sistem/6000	PowerPC	вычислит.,коммуник. и т.д.),параллельные мультипроц.системы,ОС AIX (UNIX),10000 пакетов	12	?	IBA	262-4004

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Toshiba T100X	386sx/25	4	80	mono	9,5"	Pen-Based,2 PCMCIA II,Win.for pen,1Mb VRAM до20Mb,640x480	12	399	GLOBAL	268-7644, 268-7645
Toshiba T2130CDT	486dx4/75	8	510	TFT	10,4"	PCMCIA II,TrackPoint,Win95,встр.БП,склад	12	2350	BELASH	232-7666
Toshiba T405CS	P/75	16	810	DSTN	10,4"	PCMCIA, EDO,TrackPoint, встр.БП, SB(16),Lith-Ion,склад	12	1980	LIMENS	228-1908, 228-1909
MegaImage 800	P/90	16	540	TFT	10,4"	PCMCIA,TrackBall, Infrared, SB(16),склад	12	1990	LIMENS	228-1908, 228-1909
Hitachi E-100D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,FM,IR,склад	12	1950	BELASH	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,TrackPoint,800x600x16млн,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	2600	BELASH	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,TrackPoint,800x600x64млн,встр.БП,склад	12	2150	BELASH	232-7666
Toshiba T110CT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,TrackPoint,800x600x64млн,встр.БП,склад	12	2500	BELASH	232-7666
Toshiba T425CDT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,TrackPoint,800x600x16млн,6xCD,SB,Sp.,Mic.,встр.БП,склад	12	3400	BELASH	232-7666
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),IR-port,800x600	12	2390	limens тел.: 228-1908, 228-1909	
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, 6xCD, SB(16),IR-port,800x600	12	2530		
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, 10xCD, SB(16),IR-port,800x600	12	2680		
LEO DesigNote 3510T	P/100	16	1400	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),IR-port,800x600,opt.10xCD	12	2710		
LEO DesigNote 3510T	P/100	16	1400	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port,800x600	12	3000		
IBM TinkPad365X	P/120	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, Win95 (рус.)	36	3050	IBA	262-5190, 232-5122
IBM TinkPad365XD	P/120	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, CD, Win95 (рус.)	36	3410	IBA	262-5190, 232-5122
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),IR-port,800x600	12	2446	limens тел.: 228-1908, 228-1909	
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port,800x600	12	2736		
LEO DesigNote 3510T	P/120	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),IR-port,800x600	12	2571		
LEO DesigNote 3510T	P/120	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port,800x600	12	2861		
LEO DesigNote 3510T	P/133	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),IR-port,800x600	12	2490		
LEO DesigNote 3510T	P/133	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port,800x600	12	2780		
CTX EzBOOK	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1850	AsBIS 249-57-92 238-86-61	
CTX EzBOOK	5x86/100	16	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1940		
DTK DNB-586T	P/120	8	520	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	12	2900		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	12	3090		
DTK DNB-586T	P/120	16	1350	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	12	3240		
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3290		
DTK DNB-586T	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3440		
CTX Cyberrote	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3640		
DTK DNB-586T	P/133	24	1350	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3530		
CTX Cyberrote	P/150MMX	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3990		
IBM TinkPad560TW RU	P/133	8	1000	DSTN	12,1"	1Mb VRAM, Win95, Lotus Organizer	36	5710	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ Armada 1130	P/120	16	1000	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, спецпредложение до 31 марта (-14%), всемирная гар.	12	1973	BELABM Тел. 234-36-66 Системный партнер COMPAQ	
Armada 1130T	P/120	16	1000	TFT	10,4"	1Mb VRAM, спецпредложение до 31 марта (-5%), всемирная гар.	12	2380		
Armada 4120	P/120	16	1080	DSTN	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,IR-port,TouchPad,сумка,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	3570		
Armada 4131T	P/133	16	1400	TFT	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,TouchPad,IR-port,сумка,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	5285		
LTE 5250	P/120	16	1350	TFT	10,4"	1Mb VRAM,PCMCIA,IR-port,сумка,всемирн.гар.,мод.дизайн,отсек гор.замены	36	3426		
LTE 5300	P/133	16	2160	TFT	12,1"	1Mb VRAM,спецпредложение до 31 марта (-11%),всемирная гар.	36	4496		
LTE 5400	P/150	16	2160	TFT	12,1"	1Mb VRAM,спецпредложение до 31 марта (-11%),всемирная гар.	36	4754		
JetBook 6300CD	P/133	16	1300	TFT	11,8"	TouchPad, SB, 8xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	3064	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1400	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),IR-port,800x600	12	2810	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1400	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port,800x600	12	3100	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 4510T	P/150	32	1350	TFT	12,1"	PCMCIA, EDO,TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port,800x600,2Mb VRAM,ZV-port	12	3990	LIMENS	228-1908, 228-1909
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,IR,склад	12	2800	BELASH	232-7666

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, новые и б/у, гарантия	+	от 220	ДУМИ	268-5875
Canon FC-210/230	А4, 4 к/мин, Т16, ручн./автоподача	12	от 400	ПЕОЛА&М	236-3320, 233-4072
Canon FC-230	А4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	А4, 4-6 к/мин, Е16	12	435	ЭЛЬДОР	220-5875
Canon FC-210	А4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	А4, автопод.,4 к/мин	12	от 510	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-210	А4, 4 к/мин, Е-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	А4, 4к/мин, лоток 50л., без вр. прогрева	12	530	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Canon NP-6012	А4, 12к/мин, касс. на 250л.+лоток 50л.,70-141%	12	1499	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Canon NP-1550	А3, 15к/мин, касс. на 250л.+лоток 50л.,50-200%	12	1949	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Canon NP-4040	**А3, 40ppm, 2цв,50-150%**	15	1250	БИСПРИС	220-0926
Canon NP-4540	А3,40к/мин,2стор.,2цв.,50-150%	15	1730	БИСПРИС	220-0926
Canon 150	А3, 15 к/мин	12	650	ЮНИЛЭНД	245-2206
Canon 155	А3, 15 к/мин, масшт.	12	730	ЮНИЛЭНД	245-2206
Canon NP-4040	А3, 40 к/мин, масшт.	12	990	ЮНИЛЭНД	245-2206
Canon NP-4540	А3, 40 к/мин, масшт.,2-стор.	12	1290	ЮНИЛЭНД	245-2206
Konica 1012	А3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
1015	А3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
3031	А3, 31 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
4155	А3,55 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
Olivetti 8020	А3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290	ТУССОН 236-4288 236-5931	
Olivetti 8021	А3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	А3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1960		
Ricoh FT-3030	А3, 15к/мин	15	650	БИСПРИС	220-0926
Ricoh FT-3055	А3, 15к/мин,100%	15	720	БИСПРИС	220-0926
Ricoh FT-4070	А3, 20к/мин, 50-150%	15	950	БИСПРИС	220-0926
Ricoh FT-4215	А3, 15 к/мин, 50-200%, кассета на 500л.+лоток 50л.	12	от 1899	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Rocoh FT-5010	А3, 30 к/мин, масшт.	12	1290	ЮНИЛЭНД	245-2206
Mita CC-35	А4, 4к/мин, распродажа	12	559	ДЖЕНТИ 268-4233 268-5397 (0239) 570-700	
Mita CC-55	В4, 10к/мин, распродажа	12	1099		
Mita DC-1856	А3, 18к/мин, распродажа	12	2399		
Sharp Z-20	А4, 3 к/мин, распродажа	12	380		
Sharp Z-25	А4, 3 к/мин, распродажа	12	474		
Sharp Z-52	А4, 8 к/мин, распродажа	12	740		
Sharp SF-2114	В4, 14 к/мин, масшт.,распродажа	12	1330		
Sharp SF-2116	А3, 16 к/мин, масшт.,распродажа	12	1849		
Sharp SF-2118	А3, 18 к/мин, масшт.,распродажа	12	2247		
Sharp Z-20	А4, 3 к/мин	+	395	СНАМИ (017) 230-5761 (0232) 531-279 (01622) 64-644 (0152) 453-372 (0212) 372-271 (0222) 256-360	
Sharp Z-25	А4, 3 к/мин	+	522		
Sharp Z-52	А4, 8 к/мин	+	806		
Sharp SF-2114	В4, 14 к/мин, масшт.	+	1510		
Sharp SF-2116	А3, 16 к/мин, масшт.	+	1980		
Sharp SF-2022	А3, 22 к/мин, масшт.	+	3060		
Sharp SF-2050	А3,50 к/мин, масшт.	+	8700		
Xerox,Sharp Z25/Z52/2035/2050/2060,большой выбор		12	от 485	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Xerox XC-520	А4, 5 к/мин, 500 к/мес.	12	540	СКАНЭКС официальный дилер RANK XEROX 220-6206, 220-3012	
Xerox 5009 1:1	А4, 8к/мин, 2000 к/мес.,склад	12	700		
Xerox 5009 RE	А4,8к/мин,2000к/мес.,масшт.,склад	12	1000		
Xerox 5316	А3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт.	12	2100		
XEROX XC-520	А4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	?	XEROX Authorised Dealer БИ-ПРОЕКТ 232-50-68 232-53-76	
5009 RE	В4,8к/мин,1500к/мес.,масшт.,цв.,склад	12	?		
5316	А3, 13к/мин, 6000к/мес.,масшт.,склад	12	?		
5328	А3,28к/мин,20000к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.	12	?		
SHARP Z20/Z25	А4,3к/мин,300/400к/мес.,цв.тонер,склад	12	?		
Z52II	А4,8к/мин,800к/мес.,склад	12	?		
Z810	В4,8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер	12	?		
SF2014/2114	В4,14к/мин,5000к/мес.,масшт.,а/под.,цв.тонер,склад	12	?		
SF2116/2118	А3,16/18к/мин,10/12тыс.к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
Sharp	персональные, формат А4	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Sharp	офисные, формат А3	12	?	ТЕХ	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин.	12	?	ТЕХ	0162-440225
Xerox 5009	А4, 8 к/мин, 4 цв.	12	720	TAIR тел. 229-29-99	
Xerox 5201	А4, 4 к/мин	12	485		
Xerox 5310	А4, 10 к/мин, масшт.	12	1111		
Xerox 5316	А3, 13 к/мин, масшт.	12	2140		

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon CLC-200	А4/А3,4-16 к/мин, 400%	15	6200	БИСПРИС	220-0926
Canon CLC-1	А4/А3,2-10 к/мин, 400%	15	4200	БИСПРИС	220-0926

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	А4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?	ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO RISOLA тел. 234-52-48 тел. 234-84-75	
Riso GR 1700	А4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	А4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	А4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	А4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	А3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Ricoh Priport	А3-А4, 140 к/мин, масштабир.	12	от 4200	БИСПРИС	220-0926

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 2170	TECH (0152) 440-225, 720-174, (0162) 222-180, (0232) 539-633, (02122) 59591 (017) 239-98-47, 239-98-05	
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 415		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875
OKIFAX 350	Термальн.,рулон А4/30м,9,6 Kbps,16 gray	12	?	BELABM тел.: 234-7972, 234-2252	
OKIFAX 460	Терм., обрезка бумаги, автоотв.,	12	?		
	корр. ошибок,48 номеров автонабора, 64 тона серого	12	?		
OKIFAX 1050	Светодиодный,4 стр/мин, лоток на 250л.,возм.	12	?		
	плата интерф. с PC,режим сканера,копир. и внешн. факс-модема	12	?		
OKIFAX 350/460	Сертификат РБ	12	349/499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 1050/2350	обычная бумага, Серт. РБ	12	1399/1699	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti OFX 100/105	оригинальный дизайн, ЖКИ	12	299/320	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об.бум.,пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	990	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, пам 28, а/ответчик	12	310	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F130BX	а/ответчик, а/дозвон, ЖКИ, пам.32	+	320	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F130/700		12	315	ЭЛЬДОР	220-5875
Panasonic KX-F580/780	м/габ.,ЖКИ,а/обр.,12н.пам.,спикер/цифр.а/отв.	12	350/410	BELASH	232-7666
Panafax UF-S10	ЖКИ, цифр.а/отв,пам.32,а/обр.	12	от 400	ПЕОЛА&М	236-3320, 233-4072
Panafax UF-S1	ЖКИ, цифр.а/отв,спикер,компактный	12	325	ПЕОЛА&М	236-3320, 233-4072
Samsung SF-30/800	домашний,ЖКИ,цифр.а/отв,серт.РБ	12	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Samsung SF-30/800	домашний,ЖКИ,цифр.а/отв,спикер,пам.	12	225	ПЕОЛА&М	236-3320, 233-4072
Samsung SF-30	домашний	12	223	ТУССОН 236-4288 236-5931	
Samsung SF-100	ЖКИ,35 н.пам.,уск.наб.,интерф.для а/отв.	12	264		
Samsung SF-600	а/загрузка,реж.отлож.пер.,интерф.для а/отв.	12	306		
Samsung SF-1600	а/загрузка,реж.отлож.пер.,интерф.для а/отв.,а/обр.	12	325		
Samsung SF-2800	90н.пам.,а/загрузка,ДУ,цифр.а/отв.	12	371		
Samsung SF-30/100/2800	дом.,память/ЖКИ/цифр.,а/отв.,склад,серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Sharp FO-155/455	память 50 ном./20стр.,цифр. а/отв.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Sharp	ЖКИ, сертификат Минсвязи РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar GT-9500	900МГц,до 3 трубок,40 каналов,ф. м/АТС	12	250	FALCON	234-4356, 234-4470
Panasonic	46-49МГц, 900МГц	12	от 90	ЭЛЬДОР	220-5875
Panasonic	кв./офис,ЖКИ,2набора,спикер,а/дозв.,пам.,интерком,200м-5,5км	12	от 100	ПЕОЛА&М	236-3320, 233-4072
Sanyo CLT	кв./офис,ЖКИ,2наб.,2тр.,спикер,интерком,200м-5,5км	12	от 240	ПЕОЛА&М	236-3320, 233-4072
Sony 72/1000/250(с а/о)/60(с а/о)/210,скидки		12	60	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 45.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Panasonic	в ассорт.,ЖКИ,спикер,а/дозв.,пам.28н.	12	от 38	ПЕОЛА&M	236-3320, 233-4072
Panasonic KX-T	телефоны, р/тел.,а/отв.,тел.с а/отв., 2/4-лин.	12	от 55	BELASH	232-7666
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 51	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, 28 ст.памяти	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic 7030/31	сист. тел. для мини-АТС	12	от 110	ПЕОЛА&M	236-3320, 233-4072
"Эллис", "Русь"	в ассортименте, АОН, а/дозвон и др.	6	от 37	IGWT	239-9356, 263-3000

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Coral	цифр., до 3840 портов, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
Definty G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?	CS&C	270-4530, 270-4686
GoldStar	1x4-36x112, установка, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
GoldStar	4x8-36x112, поставка, монтаж	18	от 756	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar	от 1x4 до 36x112,поставка,монтаж,обслуж.	12	от 185	ФОТРИС	269-9821, 269-9866
GoldStar GDK	цифр., до 30x132, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт.,поставка,монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung, поставка со склада,гарантия		12	от 325	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334
Panasonic T/TD	от2x6 до 32x304,поставка,монтаж,серт.РБ	12	от 270	ПЕОЛА&M	236-3320, 233-4072
Zodiak	3x10-48x480, поставка, монтаж	18	от 685	КСЕНИА	221-4422, 221-0178

CS&C Communication Systems and Components Т. 270-45-30, Ф.270-46-86

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CirrusLogic 414	14,4kbps,PCMCIA,for Notebook	12	105	ASBIS	249-5792, 238-8661
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1,Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
PCMCIA	факс-модем для Notebook	12	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
US Robotics Sportser Courier, int/ext, 14,4-33,6, склад		60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	ext.,28,8kbps,V32bis/V42bis,Cl.1,2,кабель	12	199	ICS	230-7281
US Robotics Sportser	14,4kbps,V42,V42bis	12	65	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
US Robotics Sportser	ext.,14,4kbps	12	110	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
US Robotics Sportser	ext.,14,4kbps,V42,V42bis,220V,кабель	60	95	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
US Robotics Sportser	int.,14,4kbps,V42,V42bis	60	75	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
US Robotics Sportser ext.,28,8/33,6kbps,V.34,V42/V42.bis,V34,V.FC,voice		12	210	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
US Robotics Sportser V34rus,V34+,V42,V42bis,220V,кабель		60	199	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel U1496E/E+, 19,2kbps,V42,V42bis,Voice,ZyCELL,220V,серт.РБ		24	от 260	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext.V34,Zyx19.2,Zyx16.8,V42,V42bis,Voice,AOH	24	350	DATASTREAM	220-3842, 220-3095

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen	карманные	12	от 6	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen, Bistec, Aurora, Olivetti		12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит., распродажа	+	712т.р.	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит., распродажа	+	663т.р.	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Citizen SDC-428	16 р., дв. пит., распродажа	+	834т.р.	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит., распродажа	+	525т.р.	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Citizen SDC-435	16 разрядов	12	21,5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р.,бухгалт.,двойное пит.,скидки,б/нал.	12	?		
Citizen SDC-888/854	12р.,бухгалт.,двойное пит.,скидки,б/нал.	12	?		
Citizen SDC-888	12 разрядов	12	15,3	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Kb, рус., PC-совм., переводчики,безнал.	+	?	CCM	249-3006, 249-9103
Language Teacher, говорящ.,анг./рус.перев.,зап.кн.,450тыс.сл.,5мод.		12	от 65	BELASH	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте	12	от 120	ЭЛЬДОР	220-5875
Olivetti ET 510	А4, рус./лат., корр.ош.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., корр.ош., пам. 80,автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Optima SP-50	А4,рус.,распр.,серт.РБ	12	187,5	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Optima SP-520	А4,рус.,люкс,распр.,серт.РБ	12	192	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Optima SP-524	А4,рус.,32кб,распр.,серт.РБ	12	300	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Optima SP-528	А4,рус.,64кб,распр.,серт.РБ	12	396	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	от 100	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Адресные базы данных по РБ,СНГ,Европе на дискетах и CD		+	?	ИНФОПЛЮС	227-1038, 220-4436
Гарант	БД законодательство РФ, цена снижена на 20%	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"Новости внешней торговли": еженедельно, экспресс-информация,		+	?	ДЕКЛО-С	222-5800, 232-3171
экспресс-информация, нормативные акты, конъюнктура, контакты		+	?	ДЕКЛО-С	222-5800, 232-3171
Юсиас 3.0/3.1	БД по зак-ву РБ (DOS/WIN) с еженед. актуализ.	+	215/260	РЕГИСТР	249-4128
Юсиас 3.0/3.1	БД "Судебная практика"	+	80/100	РЕГИСТР	249-4128
БД "Вся Беларусь - 96" (80000 записей)			?	И.М.А.	259-8584
БД Законодательство, финансы, коммерция, производители и др.			?	И.М.А.	259-8584
БД "ЮрИнформ" 3.0 для Win. по зак-ву РБ, РФ, актуализ. 1р./нед.			?	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049
Предприятия,колхозы,базы Минска,РБ,СНГ,Польши,Европы		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия-проф под Windows 95		+	от 125	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079
Анжелика - все программы для вашего бизнеса. Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	268-5442

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Магазин	канцтовары (более 300 наимено),бумага,кл.карандаш		?	ТАУРУС АДЛ	268-4712
"Товары для офиса"	деловые наборы,дискеты,папки,ручки 50 видов		?	ТАУРУС АДЛ	268-4712
Любые канцтовары,бумага,факс-бумага,бухбланки,калькул.,доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
3М	проекторы,пр.панели,аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Касс. аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции	18	от 12 м.р	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Касс. аппараты	госреестр,обучение,докум. для ГНИ	12	низкие	СТЭЙС	01773-71803
Olibell CRF-1000	госреестр,8 отд.,работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olibell CRF-1000,"Прима",BM 8005,ден.ящ.,гос.реестр,низкие цены		12	?	САБИ-ПУРТА	230-3648, 230-8261
Этикет-пистолет Open Data, расходные материалы		+	52,4	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Весы торговые	в ассортименте; 2,3,5,6,10,15,20,50,100,500 кг		?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Упаков. клейкие ленты: скотч, 2-стор.,маскировочные,монтажные		-	?		
Машины для упаковку в термоусадочную пленку,тунельные		-	?		
Оборудование для вакуумной упаковки		-	?		
Упаков. аппараты: настольные, ручные, для уп. коробов, мешков		-	?		
Пленка термоусадочная, пищевая для продуктов, ширина 30,45,60 см		-	?		
Мешки, пакеты и сумки пищевые (бум., п/э, со спец.покр.), мусорные		-	?		

SINERGIA-PAK 221-0310, 221-4146

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	247-7416,246-2009
Барабаны, картриджи, тонеры, запчасти для Canon		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, тонеры, запчасти для Ricoh		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, картриджи, тонеры для Sharp		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, картриджи, тонеры для Mita		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи, тонер, барабаны для Sharp,Canon,Xerox,Panasonic,Mita			от 7,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонер к Canon,Mita,Xerox,Sharp,HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны к Mita CC10/20		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны к Sharp		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Тонер	Canon 4000, 1500 г	12	85	ЮНИЛЭНД	245-2206
Тонер	Canon NP1215/1550, туба 190г		8,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Тонеры, девелоперы, картриджи для Canon, Ricoh, Mita, Sharp, RX			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонер	Canon NP1215/1550, Германия, туба 190 гр.	+	8	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры и запчасти к люб. моделям Xerox, Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	HP LJ, II,III,IIP,IIIP,4P,4L,4,4M,4M+,5L,5P	+	?	ТРУШО	247-7416,246-2009
Картриджи	к струйным и лазерным принтерам		от 27	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079
Картриджи	к HP DJ, Canon, Epson; color, black, заправка		от 13	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3,5	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP 4, 4V, 4L, 4P, 5L		от 80	COMTRIS	221-3876
Картриджи для всех моделей лазерн. и струйн. принтеров HP		+	от 25	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картр. к HP DJ3x,5x,600,850C,1200c,1600c,Canon,Epson,чернила,запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Картриджи	к матр. принтерам Epson LX,FX,LQ,DFX,Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, 5L, 4MP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к HP DJ, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи	к HP DJ 3xx,5xx,6xx,850C,1200C,1600C	+	от 27	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матр.пр.Epson,Panasonic,Olivetti,Oki,Star и др.	+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к Canon BC01/02/20/21,Epson400/800/820/1000,цв.	+	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к Epson EP-L3000/5000/5200/2600,Panas.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3,2P/3P,4L/4P,4/4+/4M,4V,5L5P/5MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер, бар. для лаз. принт. HP LJ,Oki,Panasonic			от 15	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ	-	нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи для матр. принт. Epson, Oki, Star и др.			от 3,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, чернила для стр. принт. Canon, HP DJ, Epson			от 15	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Тонер-картридж	HP LJ II/III/4/5, original HP	12	от 78	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3,2P/3P,4L/P/M/V,5L/P,Epson,Panas.запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонер	к лазерным принтерам HP,Panasonic, заправка	-	от 12	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Чернила Black, HP,Canon,Epson,Olivetti,Fujitsu,Oki,Apple,Xerox,Samsung			1,5-6	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP,Canon,Epson,Olivetti,Oki,Apple,Lexmark,Samsung			от 5	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила	Fullmark,Basf к HP DJ,Epson,Canon	+	от 12	АРТРОНАС	268-7627
Чернила, заправки	HP,Epson,Canon,BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478

ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1,35	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Термобумага	Andrax fax, 210x30, Германия	-	1,25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага, 210x216x30, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Термобумага для факса 210ммx30м, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2мм, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Офисная			?		
Мелованная	80-150г/м, Финляндия		?		
Этикеточная	75г/м, Финляндия		?		
Бумага писчая, для факсов, к/а, принтеров, доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Xerox Business	А4/А3, 500 листов, 80 г/м		4,5/9		
Xerox Performer	А4, 500 листов, 80 г/м		4,2		
Xerox Colotech	А4/А3, 500 листов, 100 г/м		10/20		
Xerox Colotech	А4, 250 листов, 160 г/м		9		
DataCopy, CopyX, KaskadCopy, 80г/м, А4, А3, 29 цв.			?		
Supraart(Tatraart)	мел., 80, 120, 140, 180, 250г/м, лист62x94см, т		1738		
	Офсетная, 60г/м, роль 64см, т		1257		
Supraet этикеточная, 80г/м, лист 62x94 см/роль 64, 73, 84, т			1812/1738		
Пленка, калька для оригинал-макетов DATA COPY Overhead, Transplot, Utoplex		-	?		
Офсетная печать: визитки, бланки, конверты, этикетки, папки		-	?		
Офисная	А4/А3, 500л., 75-100г/м., Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
ЛБК-210/240/420ммx12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Лента 210,420мм, рулон, 100п.м,пластмассовая втулка, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Цветная	А4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Самокопир. А4/А5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Писчая, для факса,принтера,для множ.техники,самокопирующая,доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Чековая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		от2000		
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от3500		
Элитный картон	за тонну		от4000		
Stroumpack	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от2250		
Для к/а	А4/А3, за пачку		4,53/9,2		
Raflatak	самокл., белая, цв., за лист		от0,35		
Лента для принтеров, чековая			?		
Для к/аппаратов, писчая			?		
Ролевая			?		
Термобумага			?		
Картонные коробки			?		

8-017-210-00-66 236-15-52 BEL LIBRA VITALIS

TAIR тел. 229-29-99

NOVIK 227-38-03 227-23-56

БЕРЕГ 229-2455, 229-2456

ТНФ 263-86-16 263-77-61 263-82-57

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
VilatCopy	А4/А3, 80 г/м, 500л, для к/а		?		
VilatWriting	А4/А3, 65 г/м, 500л, писчая		?		
Газетная			?		
Офсетная №1			?		
Книжно-журнальная для офсетной печати			?		
Типографская №1			?		
Типографская №2			?		
Самоклеящаяся белая 3-х видов			от 1,05		
Самоклеящаяся флуоресцентная			от 1,85		
Пленка самоклеящаяся в ассортименте			от 2		

Вилат 228-6167 228-6919 228-6921 228-6701

comint 222-99-95 222-99-96 222-99-97

АУДИО-, ВИДЕО-, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ВП GoldStar RN-800AW,2 гол.,НЧ,а/тр.,а/очист.гол.,PAL/SECAM/NTSC		12	168		
TV GoldStar CF20E20B	51см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. телетекст	12	680		

TAIR тел. 229-29-99

ТОВАРЫ ДЛЯ ОТДЫХА И СПОРТА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бильярды всех размеров с доставкой и установкой			?	РУПТУР	255-2024
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост.,сб.б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост.,сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост.,сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161,8017-2100169
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161,8017-2100169
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 017-2101292
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 017-2101292
Разработка рекламной и полиграфической продукции			?		
Щиты, вывески, световые короба, объемные буквы			?		
Изготовление визиток, бланков, наклеек и т.п.			?		
Весь комплекс рекламных услуг.Изготовление и размещение			?	БИСПРИНТ	222-1946
Все виды печатных работ - от макета до готовой продукции			?	БИСПРИНТ	222-1946
Полноц. и черно-белое копирование, ламинирование, переплет			?	БИСПРИНТ	222-1946
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней (лиц №12)			?	ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборн.штампы и др.			?	ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда			?	ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные)			?	ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги			?	ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковка			?	ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др.			?	ТАУРУС АДЛ	268-5707, 268-5506
Момент.цв.фото на док.,бэджи,пропуски,удост.,визитки,к/т "Октябрь"		+	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Цветная и черно-белая ксерокопия А4-А3				МВС	261-2523
Реклама по почте. Рассылка				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Плоттерная резка пленки и бумаги			от 1	COMINT	222-9995, 222-9996
Цветная печать на струйном плоттере			?	COMINT	222-9995, 222-9996
Любая полиграфия (визитки, бланки, листовки, буклеты,книги, от 0,001 за А4				ДЕЛОВАЯ	229-3546, 224-7929
газеты и т.д.), печать на ризографе А3, дешево, быстро от 2-х часов				ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Этикетки,брошюры,буклеты,бланки			?	ИНФОПРЕСС	231-9405
Издательско-полиграфические услуги: фото, репро, дизайн			?		
Издательское оборудование Linotype-Hell			?		
Macintosh, Mac-совместимые компьютеры и периферия			?		
Цветопробное оборудование от фирмы 3М			?		

ТВАЙС 234-74-58

ZrokArt 226-0002

MacTech 264-72-68

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка картриджей копир. аппаратов Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Ремонт копировальной техники		+	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		+	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Ремонт печатающих головок матричных принтеров		+	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	235-7446
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Модернизация и ремонт ПК, периф., мониторов, БП			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Послегарантийное обслуживание ВТ, скорая компьют. помощь			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0480
Расходные материалы, заправка и ремонт копировальной техники			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Ремонт, заправка, обслуживание копировальной техники		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт мониторов, БП		+	?	ЧП ЧИРКУН	268-7644, 268-7645
Установка мультимедиа			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0479
Ремонт факсов Panasonic,Toshiba и др., ПК и др.оргтехники		+	?	ДУМИ	268-5875
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров		+	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082

НЕДВИЖИМОСТЬ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Покупка, продажа, обмен квартир, гаражей					
Офисы, магазины, производственные здания и помещения					
Срочное оформление документов					
Профессиональная оценка объектов недвижимости					
Надежная защита от мошенничества					
Офисы (юридический адрес) в аренду					
Магазины, кафе, киоски в аренду					
Офисы, магазины на продажу					

БелЦТН 223-1323 276-9001

АВАНПОРТ 233-04-66

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ДВП, лист 2140x1520x3,2 мм			?	СНЕЧКУС	269-5333,269-5031
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др.пиломатериалы			?	ФЛОС	260-3091,260-1989

РАЗНОЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Продаем кожу имп. и отеч. оптом			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	246-3792,221-4466
Женские гигиенические пакеты, в ассортименте			?	СНЕЧКУС	269-5333,269-5031
Моющиеся и супеочищающиеся обои, пр-во Франции			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	220-3792,220-9698
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели			?	ФЛОС	260-3091,260-1989

АВТОМАГАЗИН

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Раб. объем, куб.см	Мощность, л.с.	Макс. скор., км/ч	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание		Цена	Продавец	Телефон
MAZDA														
121 1,3i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1300	75	168	X	5/5	97	на выбор	не растаможен	$	9.200	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,4i	ЦЗ,ГУ,И,ПБ,А2	Б	1350	75	170	X	3/5	97	на выбор	не растаможен	$	11.480	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1491	90	176	C	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	12.380	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	C	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	13.870	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	C/X	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	16.800	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	X	5/5	97	на выбор	не растаможен	$	21.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
XEDOS 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	C	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	23.400	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
XEDOS 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,А,АПС,ППС,БК	Б	2497	167	230	C	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	29.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
MPV 3,0iV64	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,ОБ,БК,ППС	Б	2998	155	210	M	5/7	97	на выбор	не растаможен	$	25.390	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»

8Д - 8 динамиков
А2Э - антенна с э/приводом + 2 динамика
ABS - антиблокировочная система
АПС - антипробуксовочная система
АТ - автоматическая коробка передач
БК - бортовой компьютер
ВС - велюровый салон
ГУ - гидроусилитель руля
ДО - дополнительное отопление
И - иммобилайзер
К - кондиционер
КК - круиз-контроль
КС - кожаный салон
Л - люк
ЛД - литые диски
ОБ - основа для багажника
ПБ - подушки безопасности водителя и пассажира
ПБВ - подушка безопасности водителя
ППС - подогрев передних сидений
ПС - противоугонная сигнализация
ПФ - противотуманные фары
РК - регулировка руля по высоте
РП - радиоподготовка
СС - стереосистема
стерео - стереомагнитола
ЦЗ - центральный замок
ЭЗ - э/привод зеркал
ЭЗП - э/привод зеркал с подогревом
ЭОП - электропривод передних окон

Размещение информации в таблице «Автомагазин» — т/ф 226-96-78.
Цены: строки «Автомобили в салонах» — 75.000 руб., все остальные — 40.000 руб. Предусмотрены скидки

ШИНЫ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
"Нива", 6,95-16ВЛИ-5, камерная, курс НБ РБ	74,2	МАЯРД	268-6060, 234-3538
"Волга", 205/70R-14 ОИ-297, "снежинка" б/камеры, курс НБ РБ	74	МАЯРД	268-6060, 234-3538
"УАЗ", 8,40-15, в компл. с камерой, курс НБРБ, опт./розн.	82/85	МАЯРД	268-6060, 234-3538
"РАФ", 185/82R-15C, в компл. с камерой, курс НБ РБ	75	МАЯРД	268-6060, 234-3538
"Газель", 175/R-16C, в компл. с камерой, курс НБ РБ, опт./розн.	86/91	МАЯРД	268-6060, 234-3538
М-2141, 165/80R-14, камерная, курс НБ РБ	40		
БИ-391, 175/70R-13, камерная, курс НБ РБ	40		
ИН-251, 175/70R-13, камерная, курс НБ РБ	39		
VORONEZH START-10B, 175/70R-13, курс НБ РБ	40		
Шины для сельхозтехники в ассортименте	?		
Шины для грузовых а/м в ассортименте	?		

МАЯРД 268-6060 234-3538

АВТОМАСЛА И ТЕХНИЧЕСКИЕ ЖИДКОСТИ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Масла CASTROL для иномарок (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188

ЗАПЧАСТИ И АКСЕССУАРЫ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Детали системы зажигания BERU (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
Амортизаторы, диски сцепления SACHS для иномарок, новые (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
Тормозные колодки ATE для иномарок, новые (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
Фильтры MANN для иномарок, новые (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188
Подшипники ступиц FAG, SKF для иномарок, новые (Германия)	?	АМКОДОРТРАНС	276-9034, 226-7188

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Грузоперевозки (*RENAULT*, до 2 т, 11 куб.м, СНГ, Европа, TIR, лицензия)	?	ЧП	233-4688
Грузоперевозки по городу и РБ (1-4 т, фургон, лицензия)	?	ЧП	235-5286
Грузоперевозки (лицензия)	?	ЭЛЬМИН	256-0559
Грузоперевозки ("Газель", 1,5 т, 9 куб.м, СНГ, РБ, город, тент, лицензия)	0,14-0,2 $/км	ОРГАНИЗАЦИЯ	234-7885, 252-0637
Грузоперевозки (СНГ, тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м, лицензия)	?	АВИСА	255-4228,251-6114

АКТУАЛЬНО

Белорусский паспорт: два в одном

Деньги и загранпаспорт -- две вещи, наиболее важные для любой поездки за рубеж. Вы можете не брать в дорогу тяжелых сумок, можете даже не покупать туристическую путевку, рассчитывая исключительно на себя, но при отсутствии банкнот (кредитной карты, дорожных чеков) и загранпаспорта даже самый многообещающий тур закончится, так и не начавшись.

Оставим в стороне финансы: способы их добывания сугубо индивидуальны. Поговорим о легальных путях получения выездных документов.

В последнее время начало каждого туристического сезона сопровождалось неразберихой с выдачей загранпаспортов и резким увеличением очередей у дверей ОВИРов. 1994 год запомнился введением в загранпаспорта СССР отметки «Выезд во все страны мира» и хронической неготовностью соответствующих служб обеспечить заветным штампом всех желающих. По оценкам профессионалов, только из-за этого турфирмы потеряли до 20% своих клиентов. В прошлом году к старым проблемам прибавилась еще одна -- нехватка бланков загранпаспортов.

Сегодняшнюю ситуацию в беседе с корреспондентом «Конъюнктуры» комментирует начальник управления паспортно-визовой службы Министерства внутренних дел Республики Беларусь Сергей **Стесик**.

-- С 1 января 1997 года граждане Республики Беларусь могут выезжать за границу по национальным паспортам нового образца при соответствующем их оформлении. Загранпаспорта «советского» образца также остаются действительными.

Исходя их этого, граждан Беларуси условно можно разделить на 3 категории. Первая -- это лица, которые имеют действительные заграничные паспорта СССР с отметкой о выезде во все страны мира. По этим документам они могут выезжать за границу до 1 января 2002 года. В загранпаспортах второй категории граждан этой отметки нет либо срок ее действия уже истек. В этом случае следует обратиться в паспортно-визовую службу по месту жительства и получить отметку на выезд во все страны мира. Тем же гражданам, у которых загранпаспорта нет, я бы посоветовал уже сейчас заняться оформлением национального паспорта. Сразу после его получения можно обратиться в паспортно-визовую службу и сдать документы для выезда за границу.

-- Какие документы необходимо представить в соответствующие службы для оформления национального паспорта и разрешения на выезд за границу?

-- Жителю города республиканского или областного подчинения для этого следует прийти в жилищно-эксплуатационную службу, заполнить «форму № 1», сдать старый паспорт (или свидетельство о рождении, если паспорта нет), свидетельство о регистрации брака, свидетельство о рождении детей, а также 4 фотографии размером 37 х 47 мм цветного или черно-белого изображения. Жители сельской местности эти же документы могут подавать в сельсоветы или непосредственно в паспортно-визовую службу органов внутренних дел. Стоимость бланка национального паспорта -- 39.000 рублей.

Владельцам паспортов нового образца для оформления выезда за границу достаточно заполнить небольшую анкету. По сравнению с ранее действующим перечень вопросов в ней значительно сокращен: нас уже не интересуют сведения о близких родственниках гражданина, о его предыдущей трудовой деятельности за 15 лет. Эту анкету вместе с квитанцией об оплате госпошлины в размере 5 минимальных зарплат необходимо представить в паспортно-визовую службу, где и оформят документы на выезд за рубеж сроком на 5 лет.



-- Есть ли возможность получить разрешение на 1, 2, 3 или 4 года, уплатив соответствующее количество «минималок»?

-- Нет. В соответствии с новыми правилами отметка о многократном выезде за рубеж ставится сроком только на 5 лет.

-- В последнее время все чаще проблемы возникают с выездом за рубеж детей. Многие государства отказываются впускать их на свою территорию на основании списков, требуя загранпаспорта. Возможно ли их оформление?

-- Мы отправили нашим органам на местах указание беспрепятственно оформлять паспорта гражданина Республики Беларусь детям любого возраста и выдавать разрешение на их выезд за рубеж. Однако по имеющейся у меня информации в Италию, Чехию и некоторые другие страны дети могут выезжать на основании списков, заверенных в паспортно-визовой службе.

Кстати, в этой связи хотелось бы сообщить следующую информацию: согласно постановлению правительства № 248 от 11 мая 1995 года, сотрудникам общественных фондов и организаций, сопровождающим группы детей за рубеж, мы продолжаем оформлять заграничные паспорта СССР сроком на 1 год без взимания госпошлины.

-- Не так давно и недолго в Республике Беларусь выдавались национальные паспорта с «Пагоняй». Можно ли оформить такой документ на выезд за рубеж?

-- В Минске и Минской области выдано около 180.000 таких паспортов. Эти паспорта Министерством иностранных дел не объявлялись действительными для выезда за границу. Они годятся для пользования внутри страны, с ними можно вступать в различные правоотношения. Однако при необходимости выезда за границу такой документ следует обменять на национальный паспорт нового образца.

-- И последний вопрос. Еще в прошлом году, собираясь обратиться в ОВИР, человек мысленно готовил себя к многочасовым стояниям в очередях и рассчитывал получить загранпаспорт через 2--3 месяца. Как обстоят дела сейчас?

-- На сегодняшний день ажиотажного спроса на выездные документы нет. Органы внутренних дел располагают достаточным количеством бланков паспортов нового образца, которые можно оформлять для выезда за границу. Любые ссылки на отсутствие возможности выдачи паспорта являются несостоятельными.

Павел КОТОВ

ФОНДОВЫЙ РЫНОК: СТАТИСТИКА

МЕРТВЫЙ СЕЗОН

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Инспекция по ценным бумагам Министерства финансов подвела итоги работы рынка ценных бумаг в минувшем году.

В прошлом году рассмотрены документы и зарегистрированы акции 803 вновь созданных акционерных обществ. Общая сумма эмиссии (с учетом регистрации дополнительных выпусков, увеличения номинальной стоимости ценных бумаг или их перерегистрации в связи с изменением названия общества и по другим причинам) составила BLR 3,0728 трл.

Среди них открытых акционерных обществ было 207 с суммой эмиссии BLR 2,25 трл. (без учета регистрации дополнительных выпусков, увеличения номинальной стоимости ценных бумаг или их перерегистрации в связи с изменением названия общества и по другим причинам); акционерный банк -- 1 (BLR 184,97 млрд.); приватизируемых предприятий -- 194 (BLR 1,907 трл.); инвестиционных фондов -- 1 (BLR 1,200 млрд.). Таким образом, основная доля эмиссии акций приходится на открытые акционерные общества, созданные в процессе приватизации государственных и арендных предприятий.

В связи с решением Нацбанка об увеличении уставного фонда коммерческих банков до ECU 2 млн. проявилась тенденция к сокращению их количества в результате присоединения мелких банков к более крупным. Так, собранием акционеров АКБ «Амкодорбанк» было принято решение о присоединении к АКБ «Белвнешэкономбанк» с уставным фондом BLR 334 млн. Кроме того, в соответствии с указом президента произошло слияние АКБ «Беларусьбанк» и Сберегательного банка Республики Беларусь в акционерный сберегательный банк «Беларусбанк» с уставным фондом BLR 184,9 млрд. В декабре 1996 г. к АСБ «Беларусбанк» был присоединен АКБ «Белжелдорбанк».

Замедление темпов приватизации привело к сворачиванию деятельности специализированных инвестиционных фондов, аккумулирующих именные приватизационные чеки «Имущество», либо к их переориентации на другие виды деятельности. Так, ОАО СИФ «Народный капитал» стал просто профучастником рынка ценных бумаг, отказавшись от лицензии СИФа. В 1996 году зарегистрированы акции одного вновь созданного ОАО СИФ на сумму эмиссии BLR 1,2 млрд.

По состоянию на 1 июля 1996 г. имели лицензии инспекции 47 СИФов. Суммарная эмиссия выпущенных ими акций составила BLR 47774,3 млн. Аккумулировано 16482,1 тыс. ИПЧ, обменено на акции приватизированных предприятий лишь 1577,7 тыс.шт (9,6%).

По состоянию на 1 октября 1996г. число ИПЧ, обмененных на акции приватизируемых предприятий, составило 3429,7 тыс. шт. Увеличению количества обме56ненных чеков способствовали проведенные в текущем году чековые аукционы для СИФов, в ходе которых ими использовано 2624 тыс.чеков. Как показала проверка, 29 СИФов не выполнили постановление Кабинета Министров в части доведения своих уставных фондов до минимального размера -- BLR 150 млн. В связи с этим приказом инспекции от 10.06.1996г. было приостановлено действие лицензий по 17 СИФам, аннулировано -- по 4. В связи с прекращением деятельности сданы лицензии тремя СИФами. По трем СИФам, не обеспечившим доведение своих уставных фондов до минимальной величины, действие выданных лицензий приостановлено, а лицензия СИФа «Профикапитал» и вовсе аннулирована.

Данные финансово-хозяйственной деятельности СИФов свидетельствуют, что большинство из них убыточно. Если за первое полугодие 1995 г. прибыль была получена десятью СИФами в сумме BLR 923,9 млн., то за первое полугодие отчетного года -- восьмью в сумме BLR 130,7 млн. Из-за убыточной работы большинства приватизированных предприятий СИФы не получают доходов на вложенные ИПЧ «Имущество» и не имеют средств для выплаты своим акционерам дивидендов, что вызывает справедливые претензии.

В 1996 году даны разрешения на обращение ценных бумаг белорусских эмитентов, допущенных к обращению вне территории Республики Беларусь, на общую сумму BLR 72,245 млрд., в том числе:

Россия -- 64,55, США -- 0,606, Франция -- 0,615, Кипр -- 3,755, ФРГ -- 0,624, Латвия -- 0,138, Вирджинские острова -- 0,754, Лихтенштейн -- 0,2, Венгрия -- 1,0.

В основном, вывоз ценных бумаг за пределы страны пришелся на АКБ «Славнефтебанк» (BLR 35,505 млрд.) и открытые акционерные общества, созданные в процессе приватизации.

В течение 1996 года инспекцией рассмотрен 41 комплект документов на выдачу лицензий юридическим лицам на право осуществления профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг. Выдано (переоформлено) 35 лицензий. Даны замечания по документам, выдача лицензий отсрочена по шести юридическим лицам. Общее число профессиональных участников на рынке ценных бумаг сократилось с 391 до 292 юридических лиц.

В отчетном году качественно уточнены условия аттестации специалистов--профессиональных участников рынка ценных бумаг. Всего в течение года к аттестации было допущено 352 кандидата. По результатам тестирования и устного экзамена решением аттестационной комиссии инспекции выданы аттестаты 250 специалистам, 102 специалистам (29 процентов от общего количества претендентов) в выдаче квалификационных аттестатов отказано. Продлен срок действия квалификационных аттестатов 542 специалистам.

С 1 ноября отчетного года выдача и продление аттестатов осуществлялись по новому Положению с присвоением категории аттестата. Выдано новых квалификационных аттестатов и продлены действующие аттестаты 113 специалистам, в том числе 1-й категории -- 35, 2-й -- 39, 3-й -- 39.

За лицензирование профессиональной и биржевой деятельности и аттестацию специалистов профучастников в бюджет поступило BLR 136,4 млн.

Всего представили отчеты о результатах своей деятельности 186 профессиональных участников рынка ценных бумаг. Этими участниками рынка за 9 месяцев 1996 года совершено 676656 сделок общим объемом BLR 45,1 трлн. При этом из 186 участников, представивших информацию, 46 профучастников сделки с ценными бумагами не осуществляли.



В 1996 году контролировался ход торгов на Белорусской фондовой бирже. Зарегистрировано 19 сделок с акциями на сумму BLR 1,6 млрд., 42 сделки с ГКО на сумму около BLR 94 млрд.

Из 554 открытых акционерных обществ, зарегистрировавших свои ценные бумаги на 31 декабря 1995 года, предоставили годовой отчет за 1995 год 420 ОАО, что составляет 76% (на 24% больше, чем за 1994 год). За 9 месяцев 1996 г. квартальную отчетность предоставили 360 открытых акционерных обществ из 750 зарегистрировавших свои ценные бумаги на 27 сентября 1996 года, что составляет 48%.

За непредставление в установленный срок годового отчета (за 1995 год) инспекцией оштрафовано 50 открытых акционерных обществ на сумму BLR 69,2 млн.

Выявлено много случаев нарушения законодательства участниками рынка ценных бумаг. При этом оформлено 460 протоколов по применению штрафных санкций на общую сумму свыше 400 млн. рублей.

По результатам работы инспекции за 1996 год отмечается рост количества акционерных обществ, зарегистрировавших свои ценные бумаги (791 -- в 1995 году, 803 -- в 1996 году) на 101,5% при увеличении объема эмиссии в стоимостном выражении в 2,83 раза. Среди АО, зарегистрировавших свои акции, 24,1% по количеству и 62,1% по объему эмиссии составили приватизированные предприятия.

В 7,2 раза по сравнению с уровнем прошлого года возрос объем эмиссии зарегистрированных ценных бумаг белорусских эмитентов, допущенных к вывозу с территории Республики Беларусь. При этом 89,3% приходится на Российскую Федерацию.

РЕГИСТРАЦИЯ АКЦИЙ ПО ТЕРРИТОРИАЛЬНОМУ ПРИЗНАКУ

	Всего (шт.)	В том числе:	
		ОАО	ЗАО
Минск	370	10	360
Минская обл.	107	86	21
Брестская обл.	59	24	35
Витебская обл.	67	3	64
Гродненская обл.	64	35	29
Гомельская обл.	81	37	44
Могилевская обл.	55	12	43
ИТОГО:	803	207	596

Количество профессиональных участников по состоянию на 1.12.96 года сократилось на 25%, что объясняется временной приостановкой выдачи лицензий в 1996 году, а также лишением лицензий ряда профессиональных участников за различные нарушения.

Сумма средств, поступивших в госбюджет за регистрацию ценных бумаг, в отчетном году составила BLR 5,944 млрд., что в 2,8 раза больше, чем в 1995 году.

За нарушение законодательства по ценным бумагам с эмитентов и профучастников взыскано штрафных санкций на сумму BLR 451 млн.

СТРАХОВАНИЕ

В ПОИСКАХ ПЛАТФОРМЫ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На рассмотрении в Национальном собрании находится проект Гражданского кодекса Беларуси. На прошлой неделе депутаты рассматривали 48-ю главу, касающуюся вопросов страхования. Вполне естественно, что тенденция к гармонизации белорусского законодательства с законодательством России не могла не сказаться на работе с данным документом. Именно этим можно объяснить абсолютную идентичность первоначального варианта 48-й главы и соответствующего раздела Гражданского кодекса России.

По мнению президента Белорусского страхового союза (БСС) Виктора Хомярчука, глава о страховании в первоначальном виде имела множество изъянов. Действительно, в свое время даже российскими коллегами было признано, что белорусское страховое законодательство по многим положениям является более прогрессивным. В связи с этим БСС и Комитет по надзору за страховой деятельностью направили свои замечания в комиссию по законодательству Национального собрания. Практически все предложенные поправки были включены в проект.

Гражданский кодекс дает классификацию добровольного и обязательного страхования. В целом страхование разделено на подклассы: страхование иущества, страхование ответственности за причинение вреда, страхование ответственности по договору и страхование предпринимательского риска. Кроме того, в проекте приводится развернутое определение договоров личного страхования.

Законодательные новшества коснулись многих сфер обязательного страхования. В частности, в проекте кодекса не исключается возможность осуществления обязательного страхования и негосударственным страховым организациям.

Кроме того, в документе дана формулировка о соотношении страховой суммы и страховой стоимости. Вводится понятие страхования в рамках двух систем страхового обеспечения: системы пропорционального обеспечения (страхователю возмещается не вся сумма ущерба, а только часть понесенных убытков пропорционально отношению страховой суммы к страховой стоимости) и системы первого риска (предусматривается возмещение ущерба не более страховой суммы).

Документ вводит и понятие общества взаимного страхования. Согласно определению граждане и юридические лица могут страховать свои имущественные интересы на взаимной основе путем объединения в обществах взаимного страхования необходимых для этого средств. Общество взаимного страхования является некоммерческой организацией. Сегодня на принципах взаимности работают немецкие общества по страхованию жизни.

Принятие Гражданского кодекса запланировано на апрель-май. И если глава о страховании будет принята в нынешней редакции, есть все основания говорить о том, что страховой рынок Беларуси получит более основательную законодательную платформу.

ПОДПИСКА + ЛОТЕРЕЯ

ЗАО "Белорусская Деловая Газета" объявляет лотерею с розыгрышем ценных призов, проводимую в рамках подписной кампании на 2 квартал 1997 года.

Среди подписчиков "Белорусской Деловой Газеты" будут разыграны:

- Зажигалки "Ronson" и ручки "PARKER", предоставленные в качестве призов фирмой "Magic Service".



официальный дистрибьютер фирм "PARKER" и "RONSON" тел. (017) 268 69 02, 276 93 88.

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ДОМА И ОФИСА
магазин "Рамит-СТРОЙМАРКЕТ"
г. Минск, ул. Д.Сердича, 11
тел. (017) 253 70 01.

- а также швейцарские часы "CERTINA", предоставленные в качестве приза магазином "РАМИТ-СТРОЙМАРКЕТ".

Министерство связи и информатики Республики Беларусь

подписка с ms и "РАМИТ-СТРОЙМАРКЕТ"

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ

63879 Подписной индекс

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда
(почтовый индекс) (адрес)

Кому
(фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА

ms "РАМИТ-СТРОЙМАРКЕТ"

НА ГАЗЕТУ БИРЖИ и БАНКИ

63879 Подписной индекс

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

ПВ	место	литер	Стоимость подписки на квартал - 111.000(1 экз.) на месяц -37.000руб.(1экз.)	Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

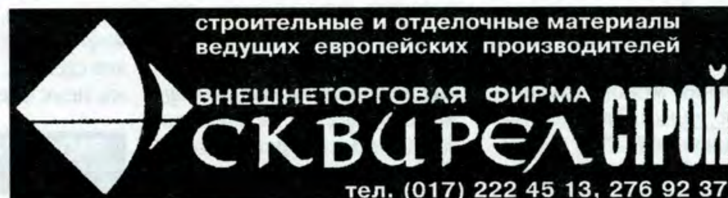
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда
(почтовый индекс) (адрес)

Кому
(фамилия, инициалы)

Среди подписчиков газеты "Имя" будут разыграны:

- бытовая техника BOSCH, предоставленная фирмой "Сквирел-строй".





г. Минск, ул. Комсомольская, 13.
тел.(017) 223 12 07.

marcopizzi

салон - магазин итальянской обуви

- а также купон на сумму 99 USD на покупку обуви в салоне - магазине "MARCO PIZZI".

Министерство связи и информатики Республики Беларусь

подписка с marcopizzi и "СКВИРЕЛ-СТРОЙ"

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ **ИМЯ**

63211 Подписной индекс

Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда
(почтовый индекс) (адрес)

Кому
(фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА

marcopizzi "СКВИРЕЛ-СТРОЙ"

НА ГАЗЕТУ **ИМЯ**

63211 Подписной индекс

ПВ	место	литер	Стоимость подписки на квартал - 45.000руб.(1 экз.) на месяц - 15.000руб.(1 экз.)	Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда
(почтовый индекс) (адрес)

Кому
(фамилия, инициалы)

А также среди подписчиков обеих газет будут разыграны поощрительные призы от фирмы "БелСолэкс": вермут "CINZANO" и джин "Seagram's". Кроме этого, будет разыгран СУПЕРПРИЗ - туристическая путевка в ГРЕЦИЮ.



оптовая торговля элитными напитками
тел.: (017) 228 14 44

Итоги розыгрыша и фамилии победителей будут опубликованы в "Белорусской Деловой Газете" в номере от 3 апреля 1997г. и в газете "Имя" в номере от 4 апреля 1997г..

Подписка проводится до 29 марта - в редакции по адресу: г.Минск, пл.Свободы, 17, к. 601а.

Телефон для справок: (017) 226 87 99, 229 22 10.

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ И ВЫИГРЫВАЙТЕ

СОТРУДНИЧЕСТВО

БУДЕТ ЛИ МАЗ «ОТПОЧКОВЫВАТЬСЯ» ОТ «ЯРОСЛАВСКОГО КУСТА»?

ОТДЕЛ ПРОМЫШЛЕННОСТИ «БДГ»

Более года не стихают митинговые страсти на Ярославском моторном заводе, который является основным поставщиком двигателей на МАЗ. Руководство Минского автомобильного выражает крайнюю озабоченность возможностью повторения прошлогодних забастовок в Ярославле, когда из-за недопоставок двигателей белорусское предприятие простояло почти полтора месяца. Ведь вновь на ЯМЗ -- предзабастовочная ситуация.

Как нам стало известно, акция протеста трудового коллектива ярославцев намечена на 27 марта. Рабочие требуют ликвидации шестимесячной задолженности по заработной плате и смещения с поста генерального директора АО «Ярославский моторный завод» Виталия Долецкого. Так что о стабильном режиме поставок двигателей минчанам приходится пока лишь мечтать.

Тем не менее МАЗ по-прежнему «делает пасы» своему партнеру, например, расплачиваясь за поставленные двигатели «живыми» деньгами, в то время как на самом заводе поступления денежных средств за реализованную продукцию составили в прошлом году менее 10%. Доля МАЗа в общем объеме производства и релизации ЯМЗ составляет порядка 90%, так что ярославцы должны отдавать себе отчет в том, что, по сути, их продукция больше никому не нужна. Однако недопоставки из-за социальной напряженности на предприятии, а также качество ярославских двигателей заставляют руководство МАЗа уделять больше внимания предложениям иностранных фирм. Потенциальных партнеров несколько, и они готовы поставлять в Беларусь силовые агрегаты, которые удовлетворяют требованиям «евро-1» и «евро-2», и даже заняться на определенных условиях инвестированием в производство. Естественно, что для МАЗа, который сегодня разработал программу выхода своих грузовиков на международный рынок, эти предложения более выгодны. И хотя эта программа пока относится только к седельным тягачам, ничто не мешает белорусскому предприятию устанавливать двигатели западного производства и на других машинах.

Как будут развиваться события на ЯМЗ, сегодня предсказать трудно. Учитывая сложную экономическую ситуацию в моторостроительной отрасли, российским правительством предприняты первые шаги по выводу ее из затяжного кризиса. В первую очередь речь идет о финансовой стабилизации заводов. На базе «ярославского куста» (Ярославский и Тутаевский моторные заводы, Ярославский завод топливной аппаратуры и Ярославский завод дизельной аппаратуры) недавно создано АО «Российские моторы», для которого планируется добиться выделения кредита из федерального бюджета. Кроме того, АО предполагается включить в одну из западных кредитных линий.

Финансовое положение моторостроительных предприятий Ярославской области в какой-то степени должно стабилизировать выделение Беларуси из «бюджета развития» RUR 1 трл. 400 млрд. из них пойдут на закупку белорусскими предприятиями двигателей у ЯМЗ и ТМЗ, а также у Волгоградского, С.-петербургского и Ростовского моторных заводов. Эти деньги позволят снять социальную напряженность на предприятиях, а также инвестировать в новые разработки двигателей, которые удовлетворили бы запросы потребителей. Например, ЯМЗ большие надежды возлагает на свой двигатель «ЯМЗ-7511», который соответствует требованиям «евро-2».

АВТОТРАКТОРНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

ГРОДНЕНСКИЕ «АВТОАГРЕГАТЫ»: ВЗЛЕТЫ И ПАДЕНИЯ

СЕРГЕЙ КАНУННИКОВ

Это некогда ведущее предприятие Минавтопрома СССР с распадом Союза оказалось на грани краха. Специализировавшийся на выпуске амортизаторов и тормозных пневмокамер Гродненский завод автомобильных агрегатов в одночасье утратил более половины традиционных потребителей своей продукции. Ситуация усугублялась отсутствием продуманной государственной экономической политики, в частности, в области налогообложения, таможенного законодательства, а также отсутствием инвестиций и всеобщими неплатежами -- бичом отечественной промышленности.

СПРАВКА «БДГ»

История завода началась в 1884 году, когда в Гродно предприимчивый купец В.А.Гольский организовал литейно-механические мастерские со штатом в 7 человек. К 1904 году предприятие, имевшее уже более 40 работников, производило гвозди, лопаты, сковороды и имело доход 1500 рублей ассигнациями в год. В 1924 году братья Петр и Антон Боровские выкупили то, что осталось от мастерских после первой мировой и гражданской войн, и организовали производство печного литья и сельскохозяйственных машин. К концу 40-х годов, после второй мировой войны, на базе мастерских был создан Гродненский литейно-механический завод, в 1953 году реорганизованный в велосборочный завод с численностью работающих 223 человека и годовым объемом выпуска 20840 детских велосипедов. В 1965 году предприятие решением Совнархоза БССР было переименовано в Гродненский завод автомобильных агрегатов.

В результате только в 1995 году объем производимой «Автоагрегатом» продукции упал почти на 25% (напомним, что в целом по Беларуси реальный ВВП сократился тогда на 10%, а в металлообрабатывающей отрасли -- на 22%). Соответственно уменьшились и поставки амортизаторов основным белорусским потребителям -- МАЗу, «Ударнику», Минскому тракторному и др.

Желая сохранить создаваемый десятилетиями коллектив (в лучшие годы на «Автоагрегате» работало до 2 тыс.человек), предприятие перешло на усеченный график, вынуждено было брать кредиты на зарплату в гродненском отделении «Беларусбанка», которые в результате и «раздели» предприятие окончательно: в 1995 году только по процентам за банковские кредиты было выплачено BLR 2 млрд.

Благодаря жесткой экономии ресурсов и четкой маркетинговой политике к середине 1996 года ситуацию на заводе удалось несколько поправить. Частично были восстановлены экономические связи с поставщиками и потребителями из стран СНГ. В Россию сейчас поставляется 80% выпускаемой заводом продукции, в Украину -- 10%. Беларусь берет 5%, немного амортизаторов покупает Прибалтика. Германия и Польша приобретают новую модель детского велосипеда «Кронон» (так в древности немцы называли Неман) и выпускаемые «Автоагрегатом» гладильные доски (!), Словакия берет корпуса к огнетушителям.

На предприятии пытаются модернизировать выпускаемую продукцию, повышать уровень автоматизации основного производства. Так, по бартеру приобретена словацкая компьютеризированная автоматическая линия сборки клапана сжатия амортизатора, катодно-механическая установка для твердого хромирования (конверсионная разработка ученых Урала); прорабатывается вопрос внедрения автоматической линии сборки амортизатора в целом. Заводские рационализаторы разработали и внедрили уникальную технологию холодного вытягивания корпусов огнетушителей, имеющих толщину стенки 1,2 мм и выдерживающих давление 220 атмосфер (западные аналоги имеют стенку толщиной 5 мм). Совместно с многолетним партнером -- западногерманской фирмой «Bilstein» (с ней еще в 1980-х годах гродненцы освоили производство газонаполненных амортизаторов) -- была внедрена передовая технология холодного выдавливания цилиндра амортизатора. Задействуются разработки и отечественных ученых -- новая технология покрытия внутренней поверхности трубы амортизатора (профессор В.Струк, Гродненский университет им. Я.Купалы, и академик А. Свириденок, отдел ресурсосбережения АН Беларуси). Повышается конкурентоспособность выпускаемой «Автоагрегатом» продукции и за счет чисто конструкторских решений (увеличение долговечности амортизатора путем установки металло-фторопластовых втулок в узлы с повышенным трением), и посредством качественной комплектации изделий (например, отказ от поставок низкосортной металлокерамики из Молодечно и замена ее польской, производимой на фабрике металлокерамики в г.Ломянка; применение высококачественного металлопроката (труба, лист из стали 11 ЮА) германского производства (известная фирма «Маннесман», г.Дюссельдорф), продукция которой на 40% дешевле российской, поставляет сейчас до 15% необходимого гродненскому заводу металла; использование польских лакокрасочных покрытий и резино-технических изделий (фирма «Стомиль-Санок»).

Качество гродненских амортизаторов в 1995-1996 годах было отмечено дипломами трех международных выставок (Германия, Канада). Но ускорят ли эти успехи продвижение белорусской продукции на западные рынки?..

СПРАВКА «БДГ»

Уровень автоматизации основного производства на Гродненском заводе автомобильных агрегатов составляет 87%. В цехе изготовления амортизаторов 90% оборудования составляют автоматические линии. Полностью автоматизирован цех гальванопокрытий. Сейчас завод производит тормозные камеры пяти типоразмеров для грузовых автомобилей, автотракторных прицепов, автобусов и тракторов; пружинно-пневматические тормозные камеры с энергоаккумулятором (три типоразмера); одно- и двухтрубные амортизаторы передних и задних подвесок легковых, грузовых автомобилей и автобусов; амортизаторы вторичного подрессоривания (кабины и сидения водителя); амортизаторы сцепных устройств и подвески прицепов к легковым автомобилям, прицепам-дачам, к спортивным автомобилям; амортизационные стойки легковых автомобилей; газовые пружины и корпуса огнетушителей; из товаров широкого потребления -- гладильные доски и детские велосипеды «Кронон». Подготовлено серийное производство для изготовления резервуара переднего амортизатора для автомобилей «Москвич», «Жигули», «Таврия».

Несколько слов о партнерах завода. Гродненский «Автоагрегат» -- генеральный поставщик амортизаторов на АЗЛК. Кроме того, сейчас этими двумя предприятиями создается СП по выпуску передних амортизационных стоек «ГРОДНО-Астра» для «Москвича» (новая разработка гродненских конструкторов). Часть необходимого оборудования Москва уже передает в Гродно.

В свою очередь АЗЛК и французы (фирма «Рено») создают еще одно совместное производство по выпуску новой перспективной модели автомобиля. И в этом московском проекте гродненскому «Автоагрегату» отводится достойное место.

Гродненцы создают СП и с британскими фирмами (по выпуску велосипеда «Кронон»), так как считают совместные производства весьма эффективным способом привлечения иностранных инвестиций, освоения новой конкурентоспособной продукции и перспективных технологий -- тропинкой на труднодоступные западные рынки. Именно «Автоагрегат» (директор завода Иван Кежун, ранее был генеральным конструктором завода) выступил инициатором создания в Гродно Северной СЭЗ, куда также войдут хлопкопрядильная фабрика, тонкосуконный комбинат, завод токарных патронов, объединение «Радиоволна», мясокомбинат и другие предприятия Гродно (документы по СЭЗ уже подготовлены и находятся в правительстве).

Гродненская Северная свободная экономическая зона прекрасно согласуется с проектом Еврорегиона «НЕМАН», устав которого предполагается подписать странами-участницами (Польша, Литва, Беларусь, Россия) летом 1997 года.



На гродненском «Автоагрегате» считают, что следует использовать накопленный Польшей в последние годы богатый технологический опыт -- результат успешных реформ и создания более 20 тысяч совместных предприятий, выпускающих конкурентоспособную продукцию. И здесь Гродненщина могла бы успешно играть роль посредника. Беларусь нуждается в технологическом ориентире (Россия как-то не очень подходит для этой роли), в конкуренте, сопернике и партнере, соревнуясь с которым можно не только в сжатые сроки реформировать экономику страны, но и занять лидирующие позиции среди государств региона. Польша годится для этого, особенно если учесть, что ее стартовые позиции в начале 1990-х годов уступали Беларуси. Если мы упустим этот шанс и сейчас, то окончательно застрянем в аутсайдерах.

Теперь о конкурентах. Рынок амортизаторов у нас пока носит олигопольный характер. На необъятных просторах СНГ эту продукцию, кроме гродненцев, выпускают заводы в городе Скопино, в Подмосковье (объемы выпуска сопоставимы с гродненскими, но качество продукции ниже), Московский завод автоагрегатов, конверсионные предприятия в Арзамасе и Краснодоне. Прорвались на наши рынки и поляки (завод амортизаторов «КРОСНО», г.Кросно), завалив в 1994-1995 годах своей неремонтопригодной дешевой продукцией всю Россию. Поляки активно поставляют в СНГ и тормозную аппаратуру для автомобилей (завод «ПОЛЬМО», г.Пражка). Гродненцам даже на отечественных рынках тяжело конкурировать с более дешевыми польскими товарами (польская таможенная пошлина в три раза меньше, чем белорусская), поэтому во главу угла заводской маркетинговой политики «Автоагрегата» поставлено высокое качество выпускаемой продукции, поиск долговременных потребителей-партнеров и осуществление с ними совместных проектов, активное участие в международных и региональных специализированных выставках.

Замечено, что западные инвесторы более активно идут на создание совместных производств с частным белорусским бизнесом, поэтому сегодня весьма актуально преобразование гродненского «Автоагрегата» в акционерное общество. А это вынуждает к усилению договорной дисциплины, к реструктуризации предприятия с внедрением реального хозрасчета (не такого, как в СССР!) во все производственные звенья и к параллельному созданию при них экономических служб с профессиональными экономистами-рыночниками.

На заводе за годы перестройки скопилось более 50 тонн токсичных отходов (вторая группа опасности) -- шламов цеха гальванопокрытий, которые содержат до 6% никеля, 7% хрома, 9% цинка, 31% окиси железа. Несмотря на усилия предприятия, эти канцерогены не вывозятся на переработку.

Еще одна проблема государственного масштаба требует немедленного решения -- это централизованное создание при ведущих предприятиях Беларуси специализированных цехов по ремонту технологического оборудования (станков токарной, фрезерной, шлифовальной и других групп). Это не только сдержит резкое старение наших основных фондов, «подкормит» задействованные ремонтные службы, но и в 5-6 раз снизит себестоимость ремонта станков, позволит поднять на более высокий уровень технологическую культуру соответствующих производств (особенно небольших заводов), если одновременно с ремонтом и аттестацией станков (в соответствии со стандартами, как это делается, например, в Германии) будет производиться их модернизация и дооснащение необходимыми универсальными приспособлениями, значительно расширяющими технологические возможности оборудования.

Каковы же итоги работы завода в 1996 году? Согласно знаменитой директиве «Агрегаты» увеличили объем выпускаемой продукции на 2%, но из-за искусственно заниженного курса доллара остались без оборотных средств. Теперь предприятие -- должник областной налоговой инспекции, а значит, может пойти с молотка...

КОРОТКО

НА МИНСКОМ КАМВОЛЬНОМ АВАРИЯ -- ПОЕХАЛА КРЫША

Отдел информации «БДГ»

С понедельника по четверг трудовой коллектив ткацкого цеха Минского камвольного комбината вынужденно отдыхал. Только в пятницу часть рабочих смогла вернуться на свои рабочие места. Мощности цеха пока загружены наполовину.

Причиной простоя предприятия стало провисание кровли, которое случилось в субботу. К ликвидации последствий аварии были подключены представители правительства, концерна, а также ученые из БПИ. Пока с помощью специальных креплений удалось временно приостановить развитие процесса, но для полного ремонта понадобятся время и довольно значительные средства. Руководство предприятия добивается их выделения еще с 1984 года. Под ремонт была разработана даже специальная программа, реализация которой сдерживается отсутствием средств.

НЕФТЕПЕРЕРАБОТКА

В АПРЕЛЕ СНОВА ВОЗМОЖНЫ ПРОБЛЕМЫ С ПОСТАВКАМИ НЕФТИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

18 марта в концерне «Белнефтепродукт» прошло совещание, на которое были приглашены представители предприятий -- участников белорусского рынка нефти и нефтепродуктов. Основной темой обсуждения стали предполагаемые изменения в режиме взимания акцизов на нефтепродукты. Планируется, что новый механизм будет введен с 1 мая текущего года. Судя по всему, детально он еще не проработан.

Сегодня государство недополучает значительные суммы средств в бюджет, поскольку многим фирмам-посредникам удается уклоняться от уплаты акцизов за реализацию нефтепродуктов. Для того чтобы обеспечить более полное поступление платежей, предполагается взимать акцизы на нефтеперерабатывающих заводах.

В мировой практике обычно используется иной механизм: изготовитель платит акциз в том случае, если он является собственником товара. Есть и исключения: в Литве плательщиком акциза в любом случае является изготовитель. Эта практика, несомненно, удобна для государства, поскольку автоматически увеличивает сбор налогов. Однако она невыгодна заводам, поскольку доставляет им массу лишних хлопот.

Руководство «Белнефтепродукта» предполагает, что после введения новой практики станет возможной оплата акциза в твердой валюте, в белорусских рублях либо готовой продукцией. Не исключено, что при введении нового механизма взимания акцизов изменятся и их ставки. Концерн намерен настаивать на том, чтобы акцизы были уменьшены на 10%, однако неизвестно, найдет ли эта инициатива отклик в высших эшелонах власти. Кстати, именно снижение налоговых ставок позволит реализовать мечту Александра Лукашенко о снижении цен на нефтепродукты на белорусском рынке. Ведь на себестоимость нефтепродуктов влияют четыре фактора: стоимость нефти, стоимость процессинга, оплата транспортных услуг и налоги. И изменить сегодня можно только последнюю составляющую.

Как бы то ни было, руководство «Белнефтепродукта» обеспокоено тем, что накануне введения нового механизма взимания акцизов (то есть уже в апреле) Беларусь снова ждут перебои с поставками нефти. Во-первых, ряд компаний опасается, что какие-то изменения акцизного режима могут быть введены задним числом, и не хотят рисковать. Правда, концерн заверяет поставщиков в обратном.

Ситуация, как водится, усугубляется постоянными проблемами с конвертацией валюты. У подавляющего большинства участников рынка нефти и нефтепродуктов есть неудовлетворенные заявки на покупку крупных сумм валюты. Им, правда, пообещали, что если в феврале валюта в основном направлялась на закупку зерна и лекарств, то теперь она будет продаваться для закупки нефти. Кстати, ответственным за конвертацию в правительстве сейчас назначен вице-премьер Петр Прокопович.

Поставкам нефти на белорусские НПЗ препятствуют и чересчур высокий выход мазута, спрос на который постоянно падает, а также ситуация на мировом рынке, где цены на нефть и нефтепродукты в последнее время резко снизились.

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

БЫТЬ ЛИ ЭКОНОМИКЕ ПАТРИОТИЧНОЙ?

Вадим СЕХОВИЧ

«Инвентаризация» экспортных производств, которая проводится в Беларуси в соответствии с требованиями приоритетных направлений экономического развития страны, привела к тому, что в центре внимания оказались предприятия легкой промышленности. Придя к неожиданному выводу, что значительную часть экспортных рынков легкая промышленность утратила не по объективным причинам, а из-за неумения работать в новых условиях, неразвитости маркетинговых служб, тяжеловесности производств и т.п., специалисты начали активный поиск «путей реабилитации». Вот тут и схлестнулись разные подходы: на что делать ставку -- на самостоятельное развитие белорусских производств или на работу с давальческим сырьем...



Причинами кризиса, начало которого датируется 1990 годом, стали нехватка оборотных средств, недостаток сырья, необходимость технического перевооружения основных производственных фондов, отсутствие инвестиций и, наконец, потеря рынков сбыта. Между тем анализ тенденций развития легкой промышленности в странах Восточной и Центральной Европы в этот же период показывает, что некоторых проблем Беларусь могла избежать или, по крайней мере, смягчить их последствия. Для этого необходимо было по примеру Польши, Чехии и Венгрии заняться структурной перестройкой отрасли, реструктуризацией и акционированием отдельных предприятий. Вероятно, понадобилась бы даже консервация и перепрофилирование некоторых фабрик, например, Барановичского хлопчатобумажного комбината. По мнению специалистов, куда выгоднее для отрасли было бы широкое использование собственной сырьевой базы и развитие производства льняных тканей, спрос на которые на мировом рынке постоянно растет. На Оршанском льнокомбинате нашли бы применение и тем небольшим партиям хлопка, которые импортируются Беларусью для производства котонизированных льняных тканей.

Однако кардинальных реформ проведено не было, и одна из самых технически оснащенных и конкурентоспособных некогда отраслей оказалась в глубоком кризисе, выхода из которого пока не видно.

В 1996 году предприятия легкой промышленности Беларуси увеличили объемы реализации на российском рынке на 40%. Однако этот резкий скачок явился не результатом целенаправленной сбытовой деятельности, а следствием проводимой в стране политики валютного регулирования. Из-за разницы курсов уровень рентабельности поставок в Россию (и на внутренний рынок) превысил в 1997 году показатели по странам дальнего зарубежья почти в 7 раз. В связи с этим некоторые отечественные производители вернулись к своим давним партнерам, которые, правда, встретили их не слишком приветливо.

По данным концерна «Беллегпром», объем продукции, реализованной в России в 1996 году, составил 72% общего объема экспорта. Однако этот показатель не отражает реального положения дел. Количество изделий, вывезенных на рынок нашей восточной соседки, -- это лишь капля в море реализуемых на российском рынке импортных товаров. С начала 1990-х годов тон здесь задают китайские, турецкие, польские и прочие производители. В последнее время с ними все успешнее конкурируют германские и итальянские фирмы. Наш «плюс» -- прозрачные границы, но использовать его мы пока не смогли.

Из выпускаемой сегодня легкой промышленностью Беларуси продукции наибольшим спросом на российском рынке могли бы пользоваться изделия предприятий швейной и трикотажной отраслей. Но наша швейная отрасль с начала 1990-х годов работает с западными фирмами, заказы которых на 70% загружают ее производственные мощности. И при нынешней экономической ситуации другого механизма поддержки этих предприятий на плаву нет. Несмотря на то, что из-за состояния валютного рынка Беларуси прибыли швейных предприятий значительно снизились, работать на западные фирмы с учетом краткосрочной перспективы по многим аспектам им все же выгоднее, чем на собственный рынок.

Отношение к экспорту услуг на пошив одежды всегда было неоднозначным. Весной прошлого года парламент даже пытался ввести на экспорт услуг НДС, и это могло в одночасье «положить на лопатки» целую отрасль. Во многом эта критика обоснованна. Но кооперация с фирмами Западной Европы была и остается вынужденной мерой. С ее помощью отрасль пыталась противостоять сужению рынков сбыта, вымыванию оборотных средств, благодаря такому сотрудничеству появлялись средства на приобретение сырья. Сохранить самую конкурентоспособную отрасль в какой-то мере удалось. Но при этом возникли новые проблемы -- появилась зависимость от внешних заказов, потеряны собственные торговые марки при возможном выходе на рынки стран дальнего зарубежья и др.

На давальческом сырье работает и ОАО «Элема». В 1996 году в общем объеме производства этого крупнейшего в Беларуси производителя верхней женской одежды около 84% пришлось на заказы западных фирм («Ленед Кордье», «Сарфати» (Франция), «Редэли», «Англо-Форин» (Англия), «Умляут»-«Кляйн» (Германия) и «Бергхаус» (Голландия). За эти заказы «Элеме» приходится конкурировать с российскими, украинскими, болгарскими, румынскими фирмами, швейными предприятиями бывшей Югославии. И хотя зачастую наши конкуренты предлагают свои услуги на гораздо более выгодных условиях, западные фирмы отдают предпочтение белорусскому высокотехнологическому производству и квалифицированной рабочей силе.

Как уже говорилось, пошив изделий на условиях давальцев менее эффективен, чем поставки продукции на внутренний рынок. Из полученной «Элемой» в прошлом году прибыли 68,8% составили доходы от реализации в Беларуси и странах СНГ. Работа же на давальческом сырье принесла 31,2% всей прибыли. Но, как считает руководство предприятия, *«природа этого недостатка не в форме сотрудничества, а в несовершенном механизме валютного регулирования в Беларуси, в отсутствии условий, заинтересовывающих в поставках продукции на экспорт»*.

СПРАВКА «БДГ»

ОАО «Элема» («Элегантная модная одежда», бывшая швейная фабрика им. Крупской) образовано в 1930 году. С 1991 по 1993 годы было арендным, а с 1993 года -- коллективным предприятием. С 1 января 1996 года -- это открытое акционерное общество с уставным капиталом BLR 26874,4 млн. ОАО «Элема» выпускает зимние, демисезонные женские пальто, костюмы и жакеты -- всего около 800 тыс. штук изделий. На предприятии занято 1800 человек.

Однако в период с 1992 года, когда предприятие заключило первый контракт на пошив одежды из давальческого сырья, по 1994 год курс доллара по отношению к национальной валюте рос такими темпами, что «Элема» могла не только обеспечивать трудовой коллектив работой и повышать зарплату, но и направлять значительные средства на техническое перевооружение. Ежегодно на эти цели выделялось $600 - 700 тыс. И хотя по известным причинам в 1996 году эта сумма снизилась до $500 тыс., сегодня «Элема» по-прежнему является одним из самых технически оснащенных предприятий легкой промышленности Беларуси.

Во многом благодаря заказам западных фирм и поступающей на баланс валюте предприятие добилось финансовой стабилизации: «Элема» не имеет задолженностей ни перед бюджетом, ни по тепло- и электроэнергии, ни по зарплате. Улучшилось и качество продукции. Благодаря внедрению новых разработок и конструктивных решений в моделировании (с негласного разрешения иностранных фирм) сегодня продукция «Элемы», поставляемая на внутренний рынок, ни в чем (кроме более низкой цены) не уступает той, которая предназначена западным потребителям. В этом году «Элема» планирует увеличить объем реализации для потребителей в странах СНГ до 20% (в том числе на российский рынок -- 20-30%). Однако дальнейший рост объемов продаж на постсоветском пространстве сдерживается низкой платежеспособностью населения и отчасти стоимостью изделий «Элемы».

Высокие цены на одежду «Элемы» объясняются тем, что предприятие закупает ткани за границей -- в Чехии и Италии. По словам директора предприятия Владимира Ласкевича, продукция Минского и Гродненского тонкосуконных и даже Минского камвольного комбинатов еще не может конкурировать с тканями западного производства. По этой же причине фурнитура на фабрику поставляется небольшими белорусскими фирмами, которые оперативнее реагируют на изменения потребительского рынка.

Значительные средства из прибыли «Элема» выделяет на закупку современного оборудования. В основном используется импортная техника (ни в Беларуси, ни в странах СНГ она не производится), при прохождении которой через границу приходится уплачивать 10%-ную таможенную пошлину. Кроме этого, на все виды оборудования и запасных частей существует 20% НДС. Естественно, что это увеличивает стоимость оборудования, а через амортизационные отчисления -- себестоимость выпускаемой продукции и ее розничную цену. Сказывается на цене и невозможность конвертировать белорусский рубль по официальному курсу при покупке оборудования или сырья.

Похоже, в правительстве нашли выход из сложившейся ситуации, разработав концепцию импортозамещения. Для обеспечения предприятий легкой промышленности необходимым оборудованием планируется наладить его производство (и запасных частей) на оршанском заводе (бывший «Легмаш»). Но стоит вспомнить качество выпускаемых на этом предприятии швейных машинок, как возникает вопрос: а сумеет ли завод обеспечить необходимый уровень качества и технологию должного уровня, например, уровня известной фирмы «Pfaff», оборудование которой поставляется на «Элему»? Этот же вопрос актуален по отношению к программе производства в Беларуси импортозамещающего сырья. Ведь отечественные предприятия не располагают ни современными технологиями, ни оборотными средствами на их приобретение.

ПОДРОБНОСТИ

«БОЛЬНАЯ» РЫБА ИСКЛЮЧЕНА ИЗ МЕНЮ БЕЛОРУССКОГО ПОТРЕБИТЕЛЯ

Светлана КАРПЕКОВА

С 17 по 19 марта в Беларуси находилась официальная норвежская делегация, в составе которой были представители управления рыбного хозяйства, национальной рыбохозяйственной ассоциации Норвегии, совета по вопросам экспорта рыбы и ассоциации экспортеров сельди. Визит был вызван осложнением ситуации в сфере поставок рыбы и рыбопродуктов из Норвегии.

Сегодня наш северный торговый партнер является самым крупным рыбным импортером -- в 1996 году из Норвегии было ввезено 52346 тонн, или 38% всей поставленной в страну рыбы. При этом задержано и возвращено обратно 4139 тонн. Причины возврата кроются не в привередливости белорусских потребителей или бюрократических препятствиях, а в качестве продукции. На протяжении последних нескольких месяцев Международное эпизоотическое бюро, информацию которого периодически получает Беларусь, сообщало о том, что в ряде стран, в том числе и в Норвегии, отмечаются случаи паразитарных заболеваний у рыб. В связи с этим Беларусь усилила контроль за качеством норвежской рыбы и рыбопродуктов. Проверки дали результат -- зарегистрированы случаи ввоза из Норвегии зараженной рыбы, определенное количество ее возвращено поставщикам.

На протяжении 1996 года стороны дважды проводили переговоры в Украине и пришли к выводу о необходимости встречи на официальном уровне. В результате были организованы переговоры в Минске, в которых приняли участие представители служб Госстандарта, Министерства здравоохранения, Торгово-промышленной палаты и ветеринарной службы Беларуси. По итогам встречи был принят протокол, в котором обе стороны подчеркнули важность достижения взаимопонимания в вопросах эпидемиологической безопасности и качества поставляемой рыбы и рыбопродуктов. Стороны считают, что необходимо разработать санитарные и ветеринарные сертификаты, включающие, в частности, сведения эпидемиологического характера, которые будут сопровождать рыбопродукты, поставляемые из Норвегии в Беларусь. Участники встречи обменялись также рядом документов по госстандартам Норвегии и Беларуси. В ближайшее время они будут изучены, обобщены и направлены официальным властям. Пока же поставки рыбы и рыбопродуктов из Норвегии не сократятся. Планируется лишь ужесточить контроль за их качеством.

В связи с возникшей ситуацией главный государственный санитарный врач Минска Виктор Челнов принял постановление, согласно которому с 15 апреля в столице запрещается реализация неразделанной рыбы. Комментируя появление этого документа, он отметил: *«При осуществлении контроля со стороны Госсаннадзора за безопасностью продуктов питания, в частности, свежемороженой морской рыбы, уже в 1996 году в ней обнаруживали гельминтов -- червей-паразитов, определенная группа которых может нанести вред здоровью человека. В связи с тем, что такие «находки» участились, в 1996 году было принято постановление о запрещении реализации в Минске свежемороженой рыбы без наличия сертификата о проведенной паразитологической экспертизе. Однако, контролируя выполнение этого постановления, мы по-прежнему обнаруживали гельминтов. И мы вынуждены были принять недавно новое постановление -- о запрещении реализации с 15 апреля непотрошеной рыбы, потому что в потрошеной рыбе гельминтов мы не находили. Но это касается только столицы. Минск и больше рыбы потребляет, и основные крупные поставщики этой продукции находятся именно здесь. Мы специально предусмотрели определенный срок, чтобы была возможность подготовиться к проведению мероприятий, связанных с этим постановлением. Недавно прошло совещание с участием всех заинтересованных ведомств -- контролирующих, поставляющих и перерабатывающих. До 15 апреля будет реализовываться и потрошеная, и непотрошеная рыба, а после этого срока каждая партия рыбы должна пройти экспертизу и иметь сертификат, выданный нашей лабораторией, т.е. городским центром гигиены и эпидемиологии. Причем вся рыба, попадающая в Минск, должна пройти экспертизу только в нашей лаборатории, а не в какой-либо другой. По результатам экспертизы мы можем разрешить поставщику продавать даже непотрошеную рыбу, но при обязательном наличии нашего сертификата. Нужно отметить, что это постановление не затронет никого -- ни потребителей, ни поставщиков. Речь просто идет о более жестком контроле за качеством».*

Что касается возможного изменения цены рыбы в связи с дополнительными затратами на ее потрошение, то главный санитарный врач Минска уверен, что она не поднимется, если поставщики будут соблюдать все предъявляемые требования.

Ужесточение контроля за рыбным импортом вполне обоснованно, поскольку Международное эпизоотическое бюро по-прежнему информирует Беларусь о том, что основная часть недоброкачественной рыбы поступает из Норвежского моря.

В частности, совсем недавно пришло сообщение об обнаружении инфекционного заболевания лосося.

Надо полагать, что только после 15 апреля белорусские любители рыбных блюд смогут быть спокойны за качество продукции, попадающей на их стол, -- «больная» рыба на нем не появится.

ИНВЕСТИЦИИ

ЦЕНА ИЛЛЮЗИЙ

Андрей МАХОВСКИЙ

20 марта в парламентской комиссии по международным отношениям состоялся семинар, посвященный проблеме привлечения иностранных инвестиций. Присутствовали депутаты парламента, представители западных фирм, работающих в Беларуси, и отечественные предприниматели. Участники собрания высказали свое мнение по поводу подготовленного Палатой представителей проекта изменений в Закон «Об иностранных инвестициях» и по поводу общего состояния инвестиционного климата в стране.

Действующий сейчас Закон «Об иностранных инвестициях» был принят еще в начале 1990-х годов, в пору «экономического романтизма». Как выразился президент Белорусского союза предпринимателей и арендаторов Макс Кунявский, тогда все верили в светлое будущее белорусской экономики и надеялись, что *«выгодного географического положения, мощной промышленной инфраструктуры и квалифицированной рабочей силы достаточно, чтобы западные деньги потекли к нам рекой»*. С тех пор прошло всего несколько лет, однако взгляды белорусских экономистов кардинально изменились. Теперь в Беларуси, наконец, начинают понимать, что главное для инвестора -- это надежные гарантии сохранности его капитала. Созданию таких гарантий и призван служить новый закон «Об иностранных инвестициях».

Главным недостатком прежнего закона многие считают то, что при всех своих прогрессивных положениях он не стал законом прямого действия. По словам генерального директора компании «Motorola» в Беларуси Валентина Левчика, *старым законом никто не пользовался*. Реальную силу в нашей стране имеют скорее подзаконные акты, всевозможные постановления, разъяснения и, наконец, указы. В результате создается чрезвычайно запутанная и сложная система, разобраться в которой потенциальному инвестору не под силу. Работая над новым законопроектом, авторы постарались учесть эти недостатки. В отличие от предыдущего новый закон должен будет действовать напрямую.

Это, безусловно, упростит положение западных ивесторов, однако вряд ли сможет окончательно решить проблему привлечения капитала. В конце концов, главным препятствием на пути инвестиций является вовсе не плохой закон. В десятибалльном реестре причин, подготовленном специалистами компании BASF, первые позиции занимают нестабильное законодательство, проблемы с конвертацией валюты, инфляция, рост преступности и чисто бюрократические сложности. По словам представителя фирмы BASF Харма Вольфа, *более позитивна ситуация, связанная с человеческим фактором*. В Беларуси достаточно квалифицированная и дешевая рабочая сила. Однако при сохранении нынешней тенденции к увеличению социальных отчислений из фонда заработной платы *«Беларусь может утратить и это преимущество»*.

Достаточно мрачно выглядят и перспективы развития инвестиционного климата в стране. Панацеей от всех бед многие отечественные производители считают скорейшую интеграцию с Россией. Часто высказывается мнение о том, что в случае объединения двух стран Беларусь станет чрезвычайно привлекательна для иностранных инвесторов, которых заинтересует возможность проникновения на необъятный российский рынок. Однако, как справедливо заметил Харм Вольф, в случае полного слияния двух государств инвесторы скорее пойдут непосредственно в Россию, инвестиционный климат которой более благоприятен.

С подачи органов государственной власти широкое распространение получило мнение о том, что недавние политические события никак не отразились на ситуации в экономике и что усиление власти президента создает благоприятный инвестиционный климат в стране. Однако, как выясняется, сами представители западного бизнеса так не считают. Важным критерием инвестиционной привлекательности для иностранного предпринимателя является оценка ситуации в стране, данная международными организациями и западными правительствами. В этом смысле, как заявил Виталий Левчик, привлекательность Беларуси резко снизилась в связи с недавним заявлением Госдепартамента США. Проведенная после референдума конституционная реформа создает лишь дополнительные сложности в привлечении инвестиций. В Беларуси нет независимой судебной власти, а новое законодательство не является достаточно надежной гарантией. В конце концов, новые белорусские законы приняты органом, который до сих пор не признан правомочным практически ни в одной стране мира (за исключением разве что России).

Так что, судя по всему, работа законодателей вновь окажется напрасной. Национальное собрание, безусловно, примет законопроект, но бурного потока инвестиций это не вызовет. Нашим законам и обещаниям на Западе давно уже не верят. И дальнейшее развитие событий в Беларуси лишний раз свидетельствует о том, что недоверие это вполне оправданно.

НОВОСТИ

«КИТЫ» ОСТАЛИСЬ В СТОРОНЕ ОТ СОТОВОГО ТЕНДЕРА

Как сообщили корреспонденту «БДГ» в Министерстве связи, к сегодняшнему дню около 20 компаний изъявили желание принять участие в тендере на получение одной лицензии GSM. Напомним, что тендер организован с целью создания совместного предприятия с его победителем, с одной стороны, и национальным оператором РО «Белтелеком» -- с другой, при соотношении долей 49/51%. Совместное предприятие будет заниматься строительством и эксплуатацией системы связи GSM на территории Беларуси.

Примечательно, что такие «киты» телекоммуникационных технологий, как корпорации Motorola и Siemens, пока не значатся в списке участников тендера. По словам министра связи Беларуси г-на Гончаренко, представители Motorola отказались от участия в тендере, так как посчитали высокой стоимость лицензии. Корпорация Siemens занимает выжидательную позицию, ее представители пока не заявили о своем решении.

То, что у Министерства связи сегодня есть всего 20 заявок на покупку тендерных документов, отнюдь не означает, что в тендере примет участие именно столько субъектов хозяйствования. Этап сбора тендерных предложений завершится только 20 мая, так что у всех предприятий, специализирующихся на телекоммуникациях, есть время на раздумья. Не исключено, что руководство корпораций Motorola Siemens все же решится на участие.

«МЕБЕЛЬЩИКИ» ОРИЕНТИРУЮТСЯ НА ЗАПАД

Сегодня в мебельных магазинах Беларуси можно увидеть изделия германского, французского, итальянского, испанского, английского, финского и польского производств. Белорусскому производителю в этих условиях просто необходимо учитывать потребности европейского рынка. В этом ему помогают прежде всего специализированные выставки.

С 15 по 18 апреля в выставочном павильоне «Минскэкспо» в третий раз пройдет международная выставка «Минский мебельный салон». Организаторами ее выступили Министерство торговли РБ, редакция газеты «Белорусский рынок» и выставочное общество «Экспофорум». В выставке примут участие предприятия--изготовители мебели и фирмы, продающие ее. Заявки на участие уже подали компании из Латвии, Швеции, Литвы, России и Беларуси.

Белорусских предприятий-экспонентов будет немного, несмотря на то, что по уровню исполнения, дизайну, используемым материалам, а главное по цене отечественная мебель вполне могла бы составить конкуренцию зарубежной. Впрочем, несмотря на конкурентоспособность выпускаемых изделий, большинство белорусских производителей мебели сегодня переживает не самые лучшие времена. В этом и причина маркетинговой пассивности отечественных мебельщиков.

В нынешнем году тематика выставки расширилась. Наряду с уже традиционными направлениями появилось новое: сырье и материалы, необходимые для изготовления мебели. И это не случайно. Предыдущие выставки показали высокую заинтересованность производителей мебели в качественных материалах, причина которой -- повышенные требования к потребительским свойствам этого товара.

Отдел информации «БДГ»

СУДЫ

КТО В БЕЛАРУСИ НЕПОДСУДЕН?..

Сергей АНИСЬКО

Высший хозяйственный суд разрабатывает надзорное постановление по делу, связанному с иском витебской фирмы «Омега» к АКБ «МинскКомплексБанк». Вердикт должен поставить точку в полугодичном споре двух субъектов хозяйствования.

В мае 1996 года преуспевающая фирма «Омега» заключила с банком валютный депозитный договор на сумму $250 тысяч сроком на три месяца. Условия сделки были выгодны для обеих сторон, и ничто не предвещало скандала. Однако в день истечения срока договора директор фирмы Борис Гарцман, позвонив в банк, чтобы напомнить о возврате депозита, в ответ услышал неожиданное: названная сумма валюты на депозитном счете отсутствует, так как перечислена по договору уступки требования некой фирме Dillinger Holding Limited. В подтверждение работники АКБ «МинскКомплексБанк» передали по факсу документы, якобы поступившие от самой фирмы «Омега»: письмо с предложением о расторжении договора и перечислении денег за поступивший на брестскую таможню товар, договор уступки требования и уведомление об уступке требования по депозитному договору.

Коммерсанты, и не помышлявшие об уступке требования, естественно, обратились в правоохранительные органы. Возбужденное уголовное дело не завершено до сих пор, а переговоры с руководством АКБ о возврате денег ни к чему не привели. Фирма вынуждена была обратиться за защитой своих прав в Высший хозяйственный суд.

Судебно-криминалистическая экспертиза, назначенная по ходатайству следователя Московского РОВД Витебска, дала однозначное заключение: оттиски печати на всех представленных банком документах произведены не печатью фирмы, а подписи г-на Гарцмана поддельные. Таким образом, выяснилось, что хищение денег произошло из-за халатности банковских служащих. Решением от 21 ноября прошлого года ВХС взыскал с «МинскКомплексБанка» $250тыс. и BLR 317 млн. 334тыс. основного долга, $21тыс., BLR 8 млн. 136тыс.пени и BLR 36млн. 608 тыс. госпошлины.

Однако банк, получив инкассовое распоряжение еще 6 декабря и имея на корсчетах денежные средства, оплату по документам не произвел, игнорируя не только решения хозсуда, но и нормативные акты и указания Нацбанка. А главный банк страны на письмо фирмы о нарушениях «МинскКомплексБанком» Положения о безналичных расчетах в РБ ответил, что *«не наделен правом вмешиваться в правоотношения между субъектами хозяйствования и банками, являющимися сторонами по судебным спорам»* и что *«взыскатель сам вправе выбирать способ и порядок исполнения судебного решения»*. .

Обращения Бориса Гарцмана в ВХС с просьбой наложить арест на счета банка и применить штрафные санкции остались без ответа, если не считать пространных отписок суда, констатирующих факты нарушений.

Тем не менее витебские коммерсанты не теряют надежды на восстановление справедливости и не собираются сворачивать свой бизнес.

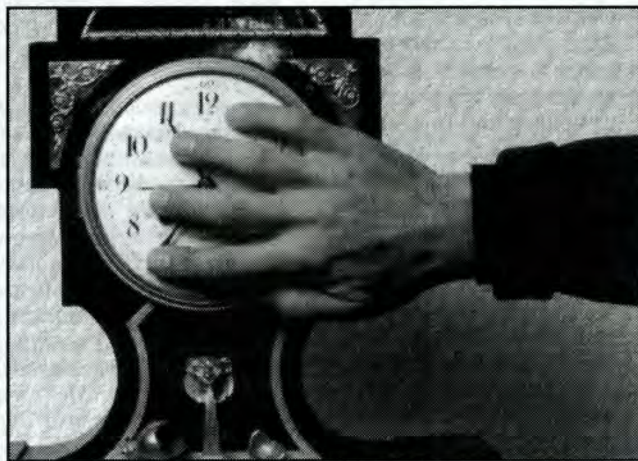
БАНКРОТСТВА

БАНКОМ МЕНЬШЕ

Валентин БОРИСЕВИЧ

То, что признание банка «Дукат» банкротом -- не случайность, а закономерный итог бесконтрольной финансовой политики, сегодня ни у вкладчиков, ни у акционеров сомнений не вызывает. Как нельзя назвать случайностью и тот факт, что до сих пор некоторые должники не возвратили этому финансовому учреждению крупные суммы денег. В результате этих двух обстоятельств банк фактически разорился, утерял собственный капитал.

В частности, из документов, представленных в Высший хозяйственный суд, отчетливо видно, что при общей сумме задолженности в 200 млрд.рублей банк располагал на момент рассмотрения дела ликвидными активами только на 73 млрд.рублей, из которых 30 млрд.рублей составляло имущество банка. Словом, завязался слишком крутой узел, чтобы развязать его в одночасье. А посему, в соответствии с отечественным законодательством вопрос о дальнейшей судьбе банка «Дукат» с определенного времени стал находиться в компетенции суда.



Дукат: время истекло

Теперь о деле. На основании представленных материалов, полученных от сторон. Еще в начале февраля, когда рассматривалось дело по иску ПКП «Ривалс», ООО «Доминатор», СП «Леор Пластик», ООО «Союзаудит», АКБ «Белбизнесбанк», ООО «Витса» и других субъектов хозяйствования, частных предпринимателей к акционерному коммерческому банку «Дукат», суд дал оценку финансовому положению банка и, удовлетворив иск, вынес определение о признании «Дуката» экономически несостоятельным. Далее, на основании статьи 15 Закона Республики Беларусь «Об экономической несостоятельности и банкротстве» было постановлено возбудить производство по делу о банкротстве «Дуката». Судом были также установлены предельные сроки имущественных претензий к банку, а также уточнено, что они должны направляться клиентами доверенному лицу -- Национальному банку Республики Беларусь либо в Высший хозяйственный суд Республики Беларусь.

Тогда-то счетчик истории стал неумолимо отсчитывать «время сведения дебета с кредитом». Судьба действующих лиц «дукатовской эпопеи» складывалась поразному. Одни попадали под сокращение. Другие восстанавливали бухгалтерский учет и отчетность, запущенные бывшим руководством, пресекали разбазаривание средств, попутно выявляя материальный ущерб. В частности, в ходе инвентаризации была установлена недостача имущества на сумму 2 млрд.рублей. Однако главное -- вывести банк из кризисного состояния -- так и не удалось.

И вот в середине марта, заслушав на открытом судебном заседании сторон руководителя администрации временного управления Национального банка в акционерном коммерческом банке «Дукат», представителей Нацбанка и банка «Дукат», исследовав материалы дела, суд пришел к выводу, что исходя из сложившихся обстоятельств, когда банк не может оплатить предъявленные ему финансовые требования кредиторов, и в условиях, когда функционирование финансового учреждения фактически прекращено, а его неплатежеспособность сполна подтверждается материалами дела, в отношении его дальнейшей деятельности целесообразно вынести решение о банкротстве. Что и было сделано.

Этим же решением суд постановил образовать ликвидационную комиссию. В состав ее были включены представители Нацбанка, АКБ «Дукат», администрации Московского района г.Минска, Государственного налогового комитета, от вкладчиков -- физических лиц, а также по два представителя от акционеров банка и его кредиторов.

Ликвидационной комиссии в соответствии со статьями Закона «Об экономической несостоятельности и банкротстве» предстоит в срок до 1 мая 1997 года известить кредиторов и заинтересованные стороны о ликвидации АКБ «Дукат», открыть единый счет банка в Национальном банке Республики Беларусь и сосредоточить на нем все денежные средства, а также закрыть все счета в других банках, в том числе и в зарубежных; в срок до 15 мая 1997 года составить и представить в суд отчет об имуществе банкрота, включая находящееся под залогом; провести собрание кредиторов с целью согласования плана ликвидации. Кроме того, в установленные судом сроки обеспечить взыскание долгов с должников банка «Дукат»; представить уточненный и полный перечень кредиторов с указанием суммы долга, включая претензии, поданные до 10 марта 1997 года.

Разумеется, до утверждения судом плана ликвидации АКБ «Дукат» из операций с денежными средствами и имуществом банка разрешены только выплаты по заработной плате сотрудникам и расходы, связанные с деятельностью ликвидационной комиссии, а описанное и изъятое, но еще нереализованное имущество подлежит возврату.

Мог ли кто-нибудь тогда подумать, этак лет пять назад, что мощный когда-то банк, входивший в десятку самых надежных финансовых учреждений, постепенно начнет угасать? На этот вопрос нелегко ответить, ведь о реальном положении того или иного банка почему-то говорить не полагается -- даже наоборот.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

НАЧАЛЬНИК УБЭП МВД НАСТАИВАЕТ, А ШЕФ МВД НЕ ХОЧЕТ

Ольга ФЕДИНА

Начальник Управления по борьбе с экономической преступностью МВД страны Николай Антихевич никак не может добиться назначения своим третьим заместителем Александра Новикова, занимающего пока должность «зама» руководителя УБЭП столичного ГУВД.

В конце февраля нынешнего года, во время рабочего совещания, полковник Антихевич даже объявил было о назначении его своим заместителем и представил его личному составу управления. Однако к своим новым обязанностям Александр Новиков не приступил и по сей день. Оказывается, его кандидатуру не утвердил министр внутренних дел Валентин Аголец.

Обычно в таких случаях милицейским начальникам приходится подыскивать новых претендентов. Но глава УБЭП МВД почему-то проявляет упорство и настаивает на назначении своим заместителем именно отвергнутого министром Александра Новикова. Трудно сказать, достигнет ли он желаемого, ведь шеф МВД славится своей приверженностью к жесткой армейской дисциплине и не очень любит, когда подчиненные ему перечат.

Впрочем, причина несогласия Валентина Агольца с кандидатурой Александра Новикова до сих пор остается загадкой.

По одной из версий, накануне назначения министру внутренних дел сообщили о каком-то прошлогоднем проступке кандидата на должность заместителя начальника УБЭП страны. Существует также мнение, что Валентин Аголец просто не хочет пополнять ряды руководителей УБЭП МВД только работниками столичного подразделения по борьбе с экономической преступностью. Ведь и сам Николай Антихевич, и его нынешние два заместителя Иван Романович и Анатолий Окуней до перехода в центральный аппарат МВД работали именно в Управлении по борьбе с экономической преступностью УВД Минска.

Кстати, возможно, в самом руководстве подразделения по борьбе с экономической преступностью ГУВД столицы в ближайшее время тоже произойдут перестановки. По крайней мере, после реорганизации Минского УВД в Главное управление внутренних дел до сих пор не переутвержден в должности начальника столичного УБЭП полковник Тихомиров, значащийся лишь исполняющим обязанности главы структуры. Причину возможной отставки или понижения в должности Тихомирова некоторые его сослуживцы усматривают в инциденте, к которому, кроме него, имеет отношение и Николай Антихевич. Напомним, что в октябре прошлого года работники УБЭП Минского УВД провели ряд проверок столовых и ресторанов, в которых питались делегаты Всебелорусского собрания. Наверху властной пирамиды посчитали, что таким образом милицейские структуры решили выведать сумму бюджетных затрат на питание делегатов собрания, чтобы впоследствии передать эти сверхсекретные сведения антипрезидентской оппозиции. На самом же деле намерения руководителей службы БЭП были самыми что ни на есть благими -- они хотели проверить, не обманывали ли в столовых и ресторанах делегатов Всебелорусского собрания. Однако инициатива оказалась наказуемой. Министр внутренних дел распорядился провести служебное расследование. В итоге этого разбирательства вину за проведение проверки взял на себя начальник столичного УБЭП полковник Тихомиров. Между тем истинным инициатором акции, по некоторым сведениям, был сам начальник УБЭП МВД Николай Антихевич.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 21 (364) 24.3.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220030, Минск, пл.Свободы, 17-518
ТЕЛЕФОНЫ: (017) 223-71-18, 226-78-77
ФАКС: (017) 223-61-05

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки **тел./факс (017) 229-22-10**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а

Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ **487**
Подписано в печать **21.3.97 в 19.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю